

# DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ

## PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ ihtiyaç duyduğu 600.000,00 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. (Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı 720.000,00 TL'ye kadar artırılabilir.)

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 23.05.2022 tarihli kararıyla çoğunluk oyu ile onaylanmış olup, Kurul'un onay veya iznine tabi değildir.

Yatırımcıların DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ'ne yönelik fon sağlama taleplerini, 30.05.2022 ile 29.07.2022 tarihleri arasında gerçekleşecek ve işbu Bilgi Formu'nda belirtilmesi halinde daha önce sona erdirilebilecek olan kampanya süresi boyunca <https://yatirim.fongogo.com/campaign/terapi-koltugu> adresli kampanya sayfası üzerinden FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

| DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ<br>Yetkilisinin/Yetkililerinin<br>Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza | Sorumlu Olduğu Kısım  |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|
| LeadEntrepreneur Bulunamadı !,<br>Tarih: 24.06.2025                                                | BİLGİ FORMUNUN TAMAMI |

| FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.<br>Yatırım Komitesi Üyelerinin<br>Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza | Sorumlu Olduğu Kısım  |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|
| Ali ÇEBİ, Yatırım Komitesi Başkanı<br>Tarih: 06.01.2023                                                   | BİLGİ FORMUNUN TAMAMI |
| Ebru Elmas GÜRSES, Yatırım Komitesi Üyesi<br>Tarih: 06.01.2023                                            | BİLGİ FORMUNUN TAMAMI |
| Cüneyt YÜNGÜL, Yatırım Komitesi Üyesi<br>Tarih: 06.01.2023                                                | BİLGİ FORMUNUN TAMAMI |
| Ahmet FEYZİOĞLU, Yatırım Komitesi Üyesi<br>Tarih: 06.01.2023                                              | BİLGİ FORMUNUN TAMAMI |

### UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörüler ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve

beklentileri gerçekleştirebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

|                  |   |                                                                                                                                                         |
|------------------|---|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Ticaret Unvanı   | : | DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ                                                                                                                           |
| İşletme Adı      | : | Terapi Koltuğu                                                                                                                                          |
| Merkez Adresi    | : | ATAKÖY 7-8-9-10. KISIM MAH. ÇOBANÇEŞME E-5 YAN YOL CAD. ATAKÖY TOWERS A BLOK NO: 20 /1 İÇ KAPI NO: 109 BAKIRKÖY / İSTANBUL, Bakırköy, İstanbul, Türkiye |
| Telefon Numarası | : | 850 308 3720                                                                                                                                            |
| İnternet Sitesi  | : | <a href="https://www.terapikoltugu.app/">https://www.terapikoltugu.app/</a>                                                                             |

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

|                       |   |                                                                       |
|-----------------------|---|-----------------------------------------------------------------------|
| Ticaret Unvanı        | : | Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.                                  |
| İşletme Adı           | : | Fongogo                                                               |
| Merkez Adresi         | : | Cumhuriyet Caddesi no: 40/3, Şişli, İstanbul                          |
| Listeye Alınma Tarihi | : | 06.01.2022                                                            |
| Telefon Numarası      | : | 0 (212) 225 6456                                                      |
| İnternet Sitesi       | : | <a href="https://yatirim.fongogo.com">https://yatirim.fongogo.com</a> |

### Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

|                       |   |                                                                                                                       |
|-----------------------|---|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Hedeflenen Fon Tutarı | : | 600.000 TL (%20 ek fon ile 720.000 TL)                                                                                |
| Kampanya Sayfası      | : | <a href="https://yatirim.fongogo.com/campaign/terapi-koltugu">https://yatirim.fongogo.com/campaign/terapi-koltugu</a> |
| Kampanya Süresi       | : | 60 gün                                                                                                                |
| Başlangıç Tarihi      | : | 30.05.2022                                                                                                            |
| Bitiş Tarihi          | : | 29.07.2022                                                                                                            |
|                       | : | Not: Hedeflenen fon tutarının Kampanya bitiş tarihinden önce toplanması durumunda Kampanya erken sonlandırılacaktır   |

### Çıkarılacak Payların

|                |   |                                                                                                                                                                                                                                     |
|----------------|---|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Türü           | : | Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek payların türü nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar B grubu olacaktır. B grubu imtiyazlar: Yoktur                                                                                |
| Nominal Değeri | : | Bu kampanyada % 20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki payı %5,03 ile %5,98 aralığında ve çıkarılacak payların toplam nominal değeri ise 265.000 TL ile 318.000 TL aralığında olacaktır. Çıkarılacak |

payların birim nominal değeri 1,00 TL dir.

**Satış Fiyatı**

: Çıkarılan payların MKK ve E-yatırımcı nezdindeki birim fiyatı 2,26 TL ile 0,00 TL arasında oluşur. Kaydileştirme tutarlarında bu fiyatlar baz alınır.

**Asgari ve Azami Yatırım Tutarları**

: Girişimin belirlediği yatırımcı başına asgari yatırım miktarı 100 TL'dir. Bu tutar altındaki yatırımlar kabul edilmeyecektir.

Platforma gelir beyanında bulunmamış nitelikli olmayan yatırımcılar paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 250.000 yatırım yapabilir.

Gelir beyanında bulunan nitelikli olmayan yatırımcılar beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda 1.000.000'yi aşamaz.

Nitelikli yatırımcıların yatırım limiti bulunmamaktadır.

**Fon Kullanım Yeri**

: Toplanan fonun;

**65.326 TL'si**  
Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)  
01.01.1900 - 01.01.1900 tarihleri arasında,

**213.870 TL'si**  
Google Reklamlarında ve bağlı vergi/masraflar  
01.09.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**213.870 TL'si**  
Sosyal Medya Reklamlarında ve bağlı vergi/masraflar  
01.09.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**106.935 TL'si**  
Radyo Reklamlarında ve bağlı vergi/masraflar  
01.09.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

giderleri için kullanılacaktır.

**Ek Fon Kullanım Yeri**

: Toplanan fonun;

**48.000 TL'si**  
Reklam ve Pazarlama Faaliyetleri  
01.09.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**48.000 TL'si**  
Sosyal Medya Reklamları  
01.09.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

**24.000 TL'si**  
Radyo Reklamları  
01.09.2022 - 01.10.2023 tarihleri arasında,

giderleri için kullanılacaktır.

5.000.000 Türk Lirasını aşan fon taleplerinde, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur. Bu zorunluluk toplanan ek fon bakımından uygulanmaz.

Nitelikli yatırımcı,Sermaye Piyasası Kurulunun ilgili düzenlemelerinde tanımlanan gerçek ve tüzel kişiler, kamu kurum ve kuruluşları ile 15/2/2013 tarihli ve 28560 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Bireysel Katılım Sermayesi Hakkında Yönetmelikte tanımlanan bireysel katılım yatırımcısı lisansına sahip kişileri ifade eder.

## 2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Genel Bilgiler

#### Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

|                         |   |                                                                                                                                                         |
|-------------------------|---|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Ticaret Unvanı          | : | DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ                                                                                                                           |
| İşletme Adı             | : | Terapi Koltuğu                                                                                                                                          |
| Hukuki Statüsü          | : | Anonim Şirket                                                                                                                                           |
| Merkez Adresi           | : | ATAKÖY 7-8-9-10. KISIM MAH. ÇOBANÇEŞME E-5 YAN YOL CAD. ATAKÖY TOWERS A BLOK NO: 20 /1 İÇ KAPI NO: 109 BAKIRKÖY / İSTANBUL, Bakırköy, İstanbul, Türkiye |
| Kuruluş Tarihi          | : | 05.08.2021                                                                                                                                              |
| Sermayesi               | : | Sermaye: 50.000 TL<br>Ödenmiş Sermaye: 50.000 TL                                                                                                        |
| Ticaret Sicil Müdürlüğü | : | İstanbul Sicil Müdürlüğü                                                                                                                                |
| Ticaret Sicil Numarası  | : | 321214-5                                                                                                                                                |
| Vergi Dairesi           | : | Bakırköy                                                                                                                                                |
| Vergi Kimlik Numarası   | : | 3090664373                                                                                                                                              |
| Telefon Numarası        | : | 850 308 3720                                                                                                                                            |
| İnternet Sitesi         | : | <a href="https://www.terapikoltugu.app/">https://www.terapikoltugu.app/</a>                                                                             |

### 2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

#### Problem

**Psikoterapi**, her bireyin zaman zaman ihtiyaç duyabileceği bir hizmettir. Ancak daha önce hiç bu hizmeti almamış olanlar daha zor ikna olabilmekteler. Buna bir de **zaman ayırma**, bir ofise fiziksel olarak **ulaşma** ve **sosyal çevre baskısı** (ya da ihtimali) eklenince bireylerin psikoterapi sürecinden uzaklaştıkları görülmektedir.

İkinci bir problem ise psikoterapi alanında **yetkin olmayan kişilerin** bu hizmeti veriyor olmasıdır. Psikoterapi yalnızca klinik psikoloji yüksek lisans derecesine sahip psikologlar tarafından gerçekleştirilebilen bir hizmettir. Yetkin olmayan bireylerin bu hizmeti veriyor olması faydadan öte danışanlara zarar verebilmektedir.

#### Çözüm

Terapi Koltuğu mobil uygulaması danışanların psikolog profillerini **inceleyebildiği, dilediği psikolog** ile yazılı **ön görüşme** yapabildiği, **istediği tarih ve saat** için seans oluşturarak kendini rahat hissettiği **herhangi bir yerde** terapiye katılabildiği bir psikoterapi deneyimi sunmaktadır. Tüm psikologların belirli kontrol süreçlerinden geçerek sisteme dahil olmaları, psikolog ve danışanı koruyan kullanıcı ve gizlilik politikaları sayesinde kaliteli bir hizmet sunulması mümkün hale gelmektedir.

#### Amaç ve Faaliyet

Terapi Koltuğu®, **yüksek lisans sahibi psikologların** terapi hizmeti verdiği bir platformdur. Terapi hizmeti almak isteyen ancak bu konuda çekincesi olan, mekansal ve/veya zamansal engeli bulunanlar için

geliştirilmiş **kapsamlı** bir uygulamadır.

Terapi Koltuğu®, kısa sürede uygulama marketlerinden **20.000'den fazla kez indirilmiş**, hizmet vermeye devam eden, **aktif müşterileri bulunan**, çok sayıda terapi görüşmesi gerçekleştirilmesine olanak sağlamış ve **satış performansı** giderek artan bir girişimdir. Fonlamanın amacı **markalaşma** çalışmaları paralelinde **hızlı büyüme** sağlama ve pazarda daha etkin hale gelmektir.

## Ürün ve Hizmetler

### Terapi Koltuğu®'nda Yönetmelik Süreci

Terapi Koltuğu®, **pazar yeri** modeli uygulamaktadır. CV inceleme, diploma inceleme ve mülakat aşamalarından sonra uygun görülen uzmanlar sisteme dahil edilirler. Sistemde yer alan uzmanlar terapi ücretlerini belirlemekte özgürdürler. Her bir terapistin profilinde bir fotoğraf, hakkında metni, terapi seansı ücretleri ve uzman tarafından yazılmış blog yazıları bulunmaktadır. Psikolog bu bilgilerin tamamını istediği şekilde güncelleyebilir.

### Terapi Koltuğu®'nda İşleyiş

Danışanlar sisteme telefon numarası ve SMS kodu doğrulaması ile dahil olurlar. Böylece hem bir doğrulama adımı gerçekleştirilerek kötü niyetli kullanıcılar engellenir, hem de sistemden uzaklaştırılan kişilerin tekrar dahil olması zorlaştırılır. Danışan, ilgili yönetmelik ile belirlenen terapi yapılabilecek konulardan birini tercih ederek bu konuda hizmet veren psikologları listeler ve dilediği uzmanın profilini inceler. Dilerse uzmana mesaj göndererek ön bilgi talep edebilir. Danışan ve psikolog arasındaki mesajlaşma süreci ücretsiz ve isteğe bağlıdır. Mesajlaşma modülü üzerinden terapi hizmeti verilmez.

Danışan dilediği terapist için profil üzerinden seans satın alır. Gerçekleştirilen ödeme iyzico altyapısında havuz sisteminde bekletilir. Seans zamanı geldiğinde psikolog, danışanı Terapi Koltuğu® üzerinden görüntülü ya da sesli arar. Bu çalışma şeklinde anlık arama ile görüşmenin tercih edilmemesinin sebebi, danışanın ve psikoloğun terapi seansına hazır bir şekilde görüşmeye katılmasını sağlamaktır. Böylelikle danışana **en yüksek fayda** sağlanarak **yüksek hizmet kalitesi** ve **danışan memnuniyeti** elde edilmektedir. Görüntü ya da ses kayıtları sunucuda **saklanmaz**. (Daha teknik bilgi için webrtc teknolojisi incelenebilir.) Yapılan görüşmeyle ilgili olarak sadece katılım sağlanan zaman bilgisi kayıtlara geçer, görüşme içeriği kaydedilmez. Görüşme sonucunda danışandan psikolog ve uygulama için puanlama yapılması istenir ve süreç tamamlanır. Başarıyla gerçekleştirilmiş görüşmeler için havuzda bekletilen tutarın kesinti bölümünü Doktor Bilişim A.Ş. banka hesabına; kalan kısmı ise uzmanın banka hesabına gönderir.

## Ticarileşme ve İş Modeli

Terapi Koltuğu®, **yüksek lisans sahibi psikologların** terapi hizmeti verdiği bir platformdur. Terapi hizmeti almak isteyen ancak bu konuda çekincesi olan, mekansal ve/veya zamansal engeli bulunanlar için geliştirilmiş **kapsamlı** bir uygulamadır.

Terapi Koltuğu®, kısa sürede uygulama marketlerinden **40.000'den fazla kez indirilmiş**, hizmet vermeye devam eden, **aktif müşterileri bulunan**, çok sayıda terapi görüşmesi gerçekleştirilmesine olanak sağlamış ve **satış performansı** giderek artan bir girişimdir. Fonlamanın amacı **markalaşma** çalışmaları paralelinde **hızlı büyüme** sağlama ve pazarda daha etkin hale gelmektir.

## İş Modeli Kanvası

### Temel ortaklıklar

- Klinik psikologlar
- İnternet servis sağlayıcıları
- Ödeme altyapısı sağlayıcı

- SMS hizmeti sağlayıcı
- Uygulama marketleri
- Sunucu hizmeti sağlayıcılar

#### **Temel faaliyetler**

- Reklamcılık faaliyetleri
- Psikoterapi faaliyetleri

#### **Temel kaynaklar**

- İnternet altyapısı
- İnternete bağlı mobil cihaz
- Sunucu hizmeti
- Ödeme altyapısı

#### **Değer önerisi**

- B2B: Yeni danışanlar
- B2B: Uzaktan psikoterapi gerçekleştirebilme altyapısı
- B2B: Ödeme altyapısı
- B2B: Kişisel veri güvenliği
- B2C: Psikoterapist bulma
- B2C: Uzaktan psikoterapi seansı alma
- B2C: Ödeme altyapısı güvencesi
- B2C: Hizmet öncesi iletişim ve bilgi edinme
- B2C: Psikologları ve seans ücretlerini karşılaştırabilme ve tercih özgürlüğü

#### **Müşteri ilişkileri**

- Otomatize edilmiş bir süreç sağlamak. Bir danışan ve psikolog, platformun standart süreçlerini uygulayarak hizmeti gerçekleştirebilmelidirler.
- Karşılaşılan sıra dışı bir durumda personel ilgili hizmet kanallarıyla destek sağlayabilir.

#### **Müşteri segmenti**

- B2B: Psikologlar
- B2C: Yetişkin bireyler

#### **Kanallar**

- Web sitesi
- Mobil uygulama
- Telefon (0850'li hat)
- Sosyal medya platformları

#### **Maliyet yapısı**

- Reklamcılık maliyetleri
- Sunucu maliyetleri
- Ödeme altyapısı maliyetleri
- Küçük maliyetler: SMS, uygulama marketi, muhasebe, kira
- Not: Psikoterapi ücretinin tamamı girişim tarafından alınmamakta, ödeme altyapısı sayesinde psikoloğa doğrudan aktarılmaktadır. Bu sebeple psikoloğun kazancı girişim için bir maliyet değildir.

#### **Gelir Akışı**

- Komisyon: Her bir psikoterapi seans satışından alınan komisyon, girişimin gelir kaynağıdır.

***İş Modeli Kanvası işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.***

#### **Önemli Gelişmeler**

**Doktor Bilişim** Anonim Şirketi, 05.08.2021 tarihinde resmi olarak faaliyete başlamıştır. Kuruluş işlemleri sonrasında gerekli yasal altyapı çalışmaları tamamlanmış ve 01.10.2021 tarihi itibarıyla **Terapi Koltuğu®** mobil uygulaması kullanıma açılmıştır.

Terapi Koltuğu® markası 27.12.2021 tarihinde **Türk Patent Enstitüsü** tarafından tescil edilmiş, 17.07.2021 tarihinden itibaren 10 yılına koruma altına alınmıştır.

#### **Diğer Girişimleri**

Yoktur

#### **Organizasyon Yapısı**

#### **Teşvik ve Sübvansiyonlar**

Bulunmamaktadır

## **2.3. Sektör ve Pazar Analizi**

#### **Pazar**

**Dünya Sağlık Örgütü**'nün yaptığı açıklamaya göre dünya üzerinde yaklaşık **350 milyon kişinin** depresyonda olduğu gerçeğiyle karşı karşıyayız. **CİMER** tarafından bilgi edinme yasası kapsamında yapılan açıklamaya göre ülkemizde kamu, özel ve üniversite hastanelerinde gerçekleştirilen psikolojik destek sayısının 2017 yılında yaklaşık **12 milyon** olduğu bilinmektedir. Sağlık Bakanı Koca, bir soru önergesine verdiği yanıtta 2018-2020 yılları arasında yaklaşık **15 milyon** kişinin psikolojik desteğe başvurduğunu, **12 milyon** kişinin antidepresan kullandığını, **60 milyon** kişiye ise sinir sistemi ilacı reçete edildiğini beyan etmiştir. **TAM değeri** ulusal pazarda yaklaşık yılda 15 milyon, uluslararası pazarda ise 350 milyondur.

**TÜİK 2021** yılı hane halkı bilişim teknolojileri kullanım araştırmasına göre internet erişim imkanı **%92**, internet kullanan birey oranı **%82,6**, internet üzerinden mal veya hizmet siparişi verme ya da satın alma oranı **%44,3** olarak belirtilmiştir. Ayrıca bu oranların önceki yıla göre bir artış gösterdiği de kayda geçilmiştir. Pandemi ile beraber dünyada online terapi ve danışmanlık hizmetlerinin kullanımını **%89 artmıştır**. Online hizmet satın alma eğilim oranı dikkate alındığında bir yılda online psikolojik destek alabilecek kişi sayısının 5 milyonun üzerinde çıkma potansiyeli olduğu hesaplanmaktadır. Terapi Koltuğu **SAM değeri** yılda 5 milyon kişi olarak tanımlanmıştır.

Gerçekleştirilecek fonlama ile birlikte reklam çalışmaları için ilk yıl **500.000 ₺**'nin üzerinde finansman ihtiyacı sağlanmış olacaktır. Bu finansmanın elde edilen reklam deneyimi ile optimum şekilde kullanılması neticesinde en az **6.000 seans** satışı gerçekleştirilmesi hedeflenmektedir. Sürekli sermaye artışı sayesinde 1 yıl içerisindeki seans satışının bu sayının üzerinde olması beklenmektedir. Bu satış öngörüsü ile en az reklam finansmanı kadar kar elde edilmesi beklenmektedir. Ayrıca terapi sürecinin birden fazla terapi seansı gerektirmesi ve öneri ile marka bilinirliğinin getireceği faydalarla birlikte 1 yıldan sonrası satışlarda **üstel bir artış** yaşanması beklenmektedir.

***Pazar verileri işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.***

#### **Rekabet**

Terapi Koltuğu, hizmet verdiği alan dolayısıyla birçok rakibin olduğu bir pazarda yer almaktadır. Rakipler iki grupta incelenmektedir. **Doğrudan rakipler**, web ve mobil platformlarında psikoterapi hizmeti veren girişimleri; dolaylı rakipler ise fiziksel mekanda psikoterapi hizmeti veren işletmeleri kapsamaktadır. Terapi Koltuğu tüm **rakiplerine karşı çeşitli avantajlar** taşımaktadır.

Doğrudan rakiplerimiz arasında Hiwell, Terapi Evreni, Evimdeki Psikolog ve Kidolog gibi online terapi hizmeti sunan girişimler mevcuttur. Kullanıcı yorumları incelendiğinde rakiplerimize göre **öne çıkan yönlerimiz** aşağıdaki

gibidir:

- Danışan için tek bir psikologdan hizmet alma zorunluluğu olmadan dilediği psikologdan hizmet alabilme özgürlüğü sunulmuştur.
- Danışanın hangi konuda hizmet alması gerektiğini öğrenebilmesi ve aklına takılan konularda bilgi alabilmesi için **ücretsiz mesajlaşma** seçeneği sunulmuştur.
- Mevzuat doğrultusunda psikoterapi hizmeti ilgili **yüksek lisans derecesini tamamlamış yetkin psikologlar** tarafından verilebilmektedir. Sistemimizde yer alan psikologların tamamı en az yüksek lisansı tamamlamış uzmanlardır.
- Kullanıcılara uygulanan görüşme sonrası anketlerdeki **%98,8'lik memnuniyet** oranının gösterdiği üzere kullanıcı ve psikologlar arasında gerçekleşen hizmetin ve platformun **kullanım kolaylığı ve hizmet kalitesi** ön plana çıkmaktadır.

**Dolaylı rakiplerimiz** olarak ise fiziksel bir ortamda psikoterapi hizmeti gerçekleştiren işletmeler bulunmaktadır. Bu işletmeler **kısıtlı bir bölgede** bulunan hedef kitlesine sahiptir.

### **Hedef Kitle**

Özel bir psikoterapi merkezine başvuran danışanların yaşlara göre dağılımı incelendiğinde **21-45 yaş** grubunun **%72,8'lik** dilimle psikoterapi merkezine en çok başvuran yaş grubu olduğu görülmektedir. **21-45** yaş grubu aralığını, **12-20** yaş grubu (**%12,1**) ve **46-65** yaş grubu (**%11,5**) takip etmektedir (Özakkaş, 2012).

Bir kamu hastanesinin psikiyatri polikliniğine yapılan başvurular incelendiğinde danışanların **%67.7'sinin** kadın, **%32.3'ünün** erkek olduğu görülmektedir (Arslan, 2019).

Bir üniversite hastanesinin psikiyatri kliniğine gelen danışanların cinsiyetlerindeki oran ise **%64.9** kadın, **%35.1** erkek danışan şeklindedir (Yağcı vd., 2014).

### **Swot Analizi**

#### **Güçlü Yönler;**

- Yazılım geliştirme süreci tamamlanmış ve testleri yapılarak faaliyete alınmıştır
- Halihazırda müşterilere hizmet verilmektedir.
- Klinik psikologlar (yüksek lisans mezunu, psikoterapi yapmaya yetkin) tarafından hizmet verilmektedir.
- Danışanların çok sayıda psikolog arasından istediğini seçebilmesi sağlanmıştır
- Fiyat çeşitliliği: Her psikolog kendi seans ücretini belirlemekte özgürdür
- Ücretsiz mesajlaşma olanağı (satış öncesi bilgilendirme) sunulmuştur
- Otomatik süreç yönetimi (randevu, hatırlatma, onay, faturalandırma, ödeme aktarımı)
- Bilgilendirici ve yönlendirici kategorik yaklaşım ile kullanım kolaylığı sağlanmıştır
- Mekan bağımsızlığı ve ulaşım gerekmemesi

#### **Zayıf Yönler;**

- Web platformunda yer almaması
- Tanıtım faaliyetleri için finansal kaynak ihtiyacı

#### **Fırsatlar;**

- Pandemi ile birlikte online hizmetlere talebin artması
- Psikoterapiye ihtiyacın artması
- Psikoterapi alma eğilimin artması / normalleşmesi
- Uzman işgücü imkanları
- Yüz yüze terapinin pahalı olması

#### **Tehditler;**

- Online hizmetlerin yeterli ciddiyetle karşılanmaması
- Online ödeme sistemlerine duyulan güvensizlik



- Müşterinin teknolojik altyapı yetersizliği (internet, mobil cihaz, vs.)
- Mental destek sağlayan, psikoterapi yapmaya yetkin olmayan diğer kişiler (manevi rehberler, yaşam koçları vs.)
- Psikolog ile görüşmekten çekinme

**SWOT Analizi İşbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.**

## 2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

### 2.4.1. Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

| Kurucu Ortaklar                |                                       |                                                               |                  |     |
|--------------------------------|---------------------------------------|---------------------------------------------------------------|------------------|-----|
| Adı-Soyadı /<br>Ticaret Unvanı | Görevi/Unvanı                         | Kuruluşta Bu Yana<br>Şirket Bünyesinde<br>Üstlendiği Görevler | Sermayedeki Payı |     |
|                                |                                       |                                                               | (TL)             | (%) |
| Oğuz Saltık                    | Genel Müdür                           | Genel Müdür                                                   | 20.000           | 40  |
| Akın Başaran                   | Yazılım Geliştirici /<br>Kurucu Ortak | Yazılım Geliştirici /<br>Kurucu Ortak                         | 15.000           | 30  |
| Doç. Dr. Emre Akadal           | Danışman / Kurucu<br>Ortak            | Kurucu Ortak                                                  | 15.000           | 30  |

#### Oğuz Saltık - Genel Müdür

*Hakkında:*

Dış ticaret, girişimcilik, lojistik ve koordinatörlük alanlarında sertifikaları, eğitim katılımları ve iş deneyimleri mevcuttur. İş deneyimi kurumların planlama ve koordinasyon süreçleriyle ilgili olmuştur.

*Deneyim ve Uzmanlık Alanları:*

Dış ticaret, girişimcilik, lojistik, planlama ve koordinasyon.

*Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:*

*Diğer Ortaklarla İlişki*

Yakın arkadaş

#### Akın Başaran - Yazılım Geliştirici / Kurucu Ortak

*Hakkında:*

Birçok mobil uygulama geliştirme projesinde yer almıştır. Fizik Topu, Picnic Defender, Siyah-Beyaz, Zombie Killer ve Zaman Savaşı adlı oyun projelerinde yer almanın yanı sıra Mobile Taksi, Rabbit Şarj - Kiralanabilir Powerbank, Havuç Diyet Uygulaması

*Deneyim ve Uzmanlık Alanları:*

Javascript, Reactjs, React Native, Laravel, Solidity, Nodejs, Python, Dış Ticaret, Gümrük Mevzuatı

*Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:*

Oskar Gümrük Müşavirliği LTD. ŞTİ. - Gümrük Müşaviri

*Diğer Ortaklarla İlişki*

Yakın arkadaş.

#### Doç. Dr. Emre Akadal - Danışman / Kurucu Ortak

*Hakkında:*

Eğitim ve profesyonel hayatı boyunca çok sayıda bilişim sistemi geliştirme projesinde yer almıştır. Veritabanları üzerine yaptığı doktora tezinin ardından İstanbul Kalkınma Ajansı'nın desteklediği 2 büyük çapta veritabanı tasarlamıştır.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi Öğretim Üyesi

Diğer Ortaklarla İlişki

Yakın arkadaş.

## 2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

| Ortaklık Yapısı             |                  |            |          |              |
|-----------------------------|------------------|------------|----------|--------------|
| Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı | Sermayedeki Payı |            |          | Oy Hakkı (%) |
|                             | Grubu            | Tutar (TL) | Oran (%) |              |
| Oğuz Saltık                 | E                | 20.000     | 40,00    | 40,00        |
| Akın Başaran                | A                | 15.000     | 30,00    | 30,00        |
| Doç. Dr. Emre Akadal        | A                | 15.000     | 30,00    | 30,00        |
| <b>TOPLAM</b>               | -                | 50.000     | 100,00   | 100,00       |

Şirketin mevcut ortaklık yapısı, Oğuz Saltık'ın hisselerin %100'üne sahip olması şeklindedir.

Fonlama sonrasında, yatırıma açılan B grubu payların yatırımcılara dağıtılması sonrasında kalan paylar A grubu niteliğiyle; Oğuz Saltık, Akın Başaran ve Emre Akadal arasında eşit olarak bölünecektir.

## 2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

| Sermayeyi Temsil Eden Paylar |             |            |        |                     |        |               |
|------------------------------|-------------|------------|--------|---------------------|--------|---------------|
| Grubu                        | Türü        | İmtiyazlar | Adet   | Nominal Değeri (TL) |        | Pay Oranı (%) |
|                              |             |            |        | Birim               | Toplam |               |
| E                            | Nama Yazılı | Yoktur     | 50.000 | 1,00                | 50.000 | 100           |

Şirketin sermayesi her biri **1,00 TL** değerinde **50.000** paya ayrılmış **50.000 TL**'dir.

### İmtiyazlar:

E grubunda herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır.

### Pay Devrini Kısıtlayıcı Hükümler:

Yatırım sonrası herhangi bir pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır.

## 2.5. Yöneticiler Hakkında Bilgiler

| Yöneticiler       |                     |                                                                                  |                  |        |
|-------------------|---------------------|----------------------------------------------------------------------------------|------------------|--------|
| Adı-Soyadı        | Görevi/Unvanı       | Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi                                          | Sermayedeki Payı |        |
|                   |                     |                                                                                  | (TL)             | (%)    |
| Tuğçe Sezer       | Danışman / Psikolog | Psikoloji                                                                        | Yoktur           | Yoktur |
| Yiğit Yüksel      | Sosyal Medya Uzmanı | Sosyal Medya, Reklam ve Tasarım                                                  | Yoktur           | Yoktur |
| Dilara Tanrıverdi | Müşteri ilişkileri  | İncomar Gözetim ve Denetim şirketinde müşteri ilişkileri ve ofis koordinatörlüğü | Yoktur           | Yoktur |

#### **Tuğçe Sezer - Danışman / Psikolog**

*Hakkında:*

Klinik Psikolog Tuğçe Sezer, Arel Üniversitesi Psikoloji lisans ve Klinik Psikoloji yüksek lisans derecelerine sahiptir ve 2021 yılında Uzman Klinik Psikolog unvanı almıştır.

#### **Yiğit Yüksel - Sosyal Medya Uzmanı**

*Hakkında:*

2013'ten beri dijital pazarlama sektöründe faaliyet göstermektedir. Yerel ve global birçok marka için farklı mecralarda hedef kitleme planlaması ve reklam faaliyetleri gerçekleştirmiştir.

#### **Dilara Tanrıverdi - Müşteri ilişkileri**

*Hakkında:*

İstanbul Kültür Üniversitesi Adalet programı mezunudur. 2016-2021 yılları arasında 30 kişilik bir ekibin ofis koordinatörlüğünü yapmıştır. Bu görevi sırasında; ekip çalışması, müşteri ilişkileri ve koordinasyon üzerine deneyim kazanmıştır.

## **2.6. Finansal Bilgiler**

### **2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler**

**Terapi Koltuğu** markası halihazırda **gelir** oluşturabilen bir modele sahiptir. 1 Ekim 2021 tarihi itibarıyla hizmete başlamış ve **nakit akışı** sağlamıştır. Düşük bütçeli reklamlarla desteklenen marka, **her ay** gelir oranını **arttıran** bir grafiğe sahip olmuştur. Bugüne kadar geçen sürede marka, **her ay** bir önceki aya göre **daha fazla** gelir elde etmeyi başarmıştır. Reklam faaliyetlerinin hızlandırılması gelir ve nakit akışını doğrudan etkileyecektir.

| Finansal Durum Tablosu           |            |
|----------------------------------|------------|
| Hesap Kalemleri (TL)             | 16.07.1905 |
| Nakit ve Nakit Benzerleri        | 0,00       |
| Ticari Alacaklar                 | 0,00       |
| Stoklar                          | 0,00       |
| <b>Duran Varlıklar</b>           | 0,00       |
| Maddi Duran Varlıklar            | 0,00       |
| Maddi Olmayan Duran Varlıklar    | 0,00       |
| <b>Kısa Vadeli Yükümlülükler</b> | 0,00       |
| Finansal Borçlar                 | 0,00       |
| Ticari Borçlar                   | 0,00       |
| Diğer Borçlar                    | 0,00       |
| <b>Uzun Vadeli Yükümlülükler</b> | 0,00       |
| Finansal Borçlar                 | 0,00       |
| Ticari Borçlar                   | 0,00       |
| Diğer Borçlar                    | 0,00       |
| <b>Özkaynaklar</b>               | 0,00       |
| Ödenmiş Sermaye                  | 0,00       |
| Geçmiş Yıllar Karları/Zararları  | 0,00       |
| Net Dönem Karı/Zararı            | 0,00       |
| <b>AKTİF/PASİF TOPLAMI</b>       | 0,00       |

| Gelir Tablosu             |            |
|---------------------------|------------|
| Hesap Kalemleri (TL)      | 16.07.1905 |
| Hasılat                   | 0,00       |
| Satışların Maliyeti       | 0,00       |
| Esas Faaliyet Karı/Zararı | 0,00       |
| Finansman Giderleri (net) | 0,00       |
| Vergi Giderleri           | 0,00       |
| <b>NET KAR/ZARAR</b>      | 0,00       |

DOKTOR BİLİŞİM ANONİM ŞİRKETİ'nin VUK'a göre hazırlanan ve yukarıdaki tablolarda özetine yer verilen finansal tabloları ekte bir bütün olarak sunulmaktadır.

## 2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Şirket özkaynaklar kullanılarak kurulmuştur. Faaliyet gösterdiği süre içerisinde herhangi bir borçlanma faaliyetinde bulunulmamış; özkaynaklarla finanse edilmiştir. Bu sebeple de tanıtım faaliyetleri sınırlı kalmıştır. Fonlama neticesinde elde edilecek kaynak bu faaliyetlerin güçlendirilmesi için kullanılacaktır.

## 2.7. Hukuki Durum

### Hukuki Durum

Bulunmamaktadır.

### İzin ve Onaylar

## 3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

### 3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Terapi Koltuğu 01.10.2021 tarihinde testleri tamamlanarak faaliyetine başlamış ve en başından bu yana öz sermayesi ile faaliyetlerini sürdürmeye devam etmektedir. Kitle Fonlama sistemini tercih etmemizdeki en büyük sebeplerden birisi geniş bir yatırımcı ağına ulaşabilmek ve bu ağdan olabildiğince yararlanmaktır.

|                                  |   |            |
|----------------------------------|---|------------|
| Kampanya süresi                  | : | 60 Gün     |
| Ek fon talebi var mı?            | : | Evet       |
| Hedeflenen fon tutarı            | : | 600.000 TL |
| Ek fon ile hedeflenen fon tutarı | : | 720.000 TL |

### 3.2. Fon Kullanım Yeri

Kitle fonlama kampanyasının başarılı sonlanması durumunda elde edilen fonlar aşağıdaki tablolarda özetlenen şekilde kullanılacaktır:

| Fon Kullanım Yeri                                                                                                       |            |                           |                       |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|---------------------------|-----------------------|
| Açıklama                                                                                                                | Tutar (TL) | Kullanım Başlangıç Tarihi | Kullanım Bitiş Tarihi |
| Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi) | 65.326     | -                         | -                     |
| Google Reklamlarında ve bağlı vergi/masraflar                                                                           | 213.870    | 01.09.2022                | 01.10.2023            |
| Sosyal Medya Reklamlarında ve bağlı vergi/masraflar                                                                     | 213.870    | 01.09.2022                | 01.10.2023            |
| Radio Reklamlarında ve bağlı vergi/masraflar                                                                            | 106.935    | 01.09.2022                | 01.10.2023            |

| Ek Fon Kullanım Yeri             |            |                           |                       |
|----------------------------------|------------|---------------------------|-----------------------|
| Açıklama                         | Tutar (TL) | Kullanım Başlangıç Tarihi | Kullanım Bitiş Tarihi |
| Reklam ve Pazarlama Faaliyetleri | 48.000     | 01.09.2022                | 01.10.2023            |
| Sosyal Medya Reklamları          | 48.000     | 01.09.2022                | 01.10.2023            |
| Radio Reklamları                 | 24.000     | 01.09.2022                | 01.10.2023            |

Kitle fonlama kampanyası dışındaki finansman kaynakları aşağıdaki tabloda özetlenmiştir.

| Diğer Finansman Kaynakları |                  |            |                      |                         |
|----------------------------|------------------|------------|----------------------|-------------------------|
| Tür                        | Açıklama         | Tutar (TL) | Fon Alım Tarihi(Yıl) | Fon Kullanım Süresi(Ay) |
| Yatırım                    | Yatırım Turu - 2 | 4.000.000  | 2.Yıl                | 24 Ay                   |

Fon Kullanım Raporu işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

### 3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunun başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.**

3 yıllık kar beklentilerinde, **satış başı gelir** ortalaması olarak 1. yıl için 90 ₺, 2. yıl için 144 ₺, 3. yıl için ise 202 ₺ hesaplanmıştır. Reklam maliyeti başına satış ve devam satışları konusunda deneyimlerimiz neticesinde **yıllık satış** sayılarımızın 6.000, 12.000 ve 20.000 olacağını öngörmekteyiz.

Yıllık reklam maliyetimizi tüm yıllar için yaklaşık 500.000 ₺ olarak sunduk. Ancak finansal modelimizde de sunduğumuz gibi şirket geliri büyük ölçüde **reklam ve pazarlama faaliyetlerine** ayrılacaktır. Bu sebeple gelecek yıllarda reklama ayrılacak bütçenin, dolayısıyla gelirin **daha yüksek** olması kuvvetle muhtemeldir.

Gelir/gider projeksiyonları işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

### 3.4. Geçmiş Kampanyalar

'Geçmiş Kampanya Yoktur'

## 4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde girişim şirketine ve faaliyetlerine, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

### 4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- **Terapist ve Danışanın teknolojik alt yapısı**  
Verilen hizmetin online olması, teknolojik altyapılara bağımlılığı ortaya koymaktadır. Sunucu performansı, terapist ve danışanın teknolojik altyapısı görüşme kalitesini etkileyen unsurlardır.
- **Markanın bilinirliliği ve güvenilirliği**  
Psikoterapi hizmeti, markanın güvenilirlik ve bilinirliğine oldukça bağlıdır. Bu da yüksek maliyetli tanıtım hizmetleri ve kaliteli hizmet geçmişiyle sağlanabilir. Terapi Koltuğu tanıtım hizmetlerine ağırlık verse de finansal yetersizlikler sebebiyle hedefinin gerisindedir. Fonlama sayesinde bu eksik giderilecektir.

### 4.2. Sektöre İlişkin Riskler

- **Klinik Psikolog olmayanların pazardan pay alması**  
Klinik psikoloji yetkinliğine (yüksek lisans) sahip olmayan bireylerin rekabetçi konumda olması bir risk olarak değerlendirilebilir. Yasa gereği, psikoterapi hizmeti yalnızca klinik psikoloji yüksek lisans derecesine sahip kişiler tarafından gerçekleştirilebilir. Ancak denetleme eksikliği sebebiyle bu koşulu sağlamayan tüzel ya da gerçek kişilik işletmeler bulunmaktadır.
- **Bireylerin Psikoterapi hizmeti almaya mesafeli olması**  
Bireyler, psikoterapi hizmeti almaya mesafeli olabilmektedirler. Ancak ana akım medyanın da yönlendirmesiyle son yıllarda bu trendin olumlu yönde değiştiğini gözlemlemekteyiz. Dolayısıyla bu riskin zaman içerisinde kendiliğinden azalacağını tahmin etmekteyiz.

### 4.3. Paylara İlişkin Riskler

- **Payların alış veriş**  
Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

### 4.4. Diğer Riskler

Yoktur.

## 5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

### 5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

#### 5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Kampanyanın %20 ek fon toplama izni bulunmaktadır. Toplanan fon karşılığı çıkarılacak olan pay bilgileri aşağıdaki gibidir:

| Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri (Bonus Paylar Hariç) |      |      |         |          |                     |         |
|-----------------------------------------------------------------------|------|------|---------|----------|---------------------|---------|
| Tür                                                                   | Cins | Grup | Adet    | Oran (%) | Nominal Değeri (TL) |         |
|                                                                       |      |      |         |          | Birim               | Toplam  |
| Nama Yazılı                                                           | Adi  | B    | 265.000 | 5,03     | 1,00                | 265.000 |

| Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri (Bonus Paylar Hariç) |      |      |         |          |                     |         |
|----------------------------------------------------------------------------------|------|------|---------|----------|---------------------|---------|
| Tür                                                                              | Cins | Grup | Adet    | Oran (%) | Nominal Değeri (TL) |         |
|                                                                                  |      |      |         |          | Birim               | Toplam  |
| Nama Yazılı                                                                      | Adi  | B    | 318.000 | 5,98     | 1,00                | 318.000 |

Toplanan Fon Karşılığı çıkarılacak Pay Bilgileri ve Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı çıkarılacak Pay Bilgileri tablolarındaki oranların hesaplanmasına bonus pay oranları dahil edilmemiştir.

#### Bonus Pay Kampanyası Hakkında Bilgi:

Yatırım turuna başlama tarihi 30 Mayıs Pazartesi günü Saat 10:00 itibariyle **3 gün (72 saat)** içerisinde EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılara **%50 bedelsiz pay** verilecektir.

Yatırım turuna ilk 3 günden sonra katılan ve EFT veya Kredi Kartı ile yatırım yapan yatırımcılara kampanya %100 fonlamaya ulaşana kadar %30 bedelsiz pay verilecektir.

Ek paylar, MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına yatırılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar şirketin kurucu ortağı Oğuz Saltık'ın payından düşürülecektir.

Kampanya süresince CEPTETEB kampanya kodunu kullanarak kampanyaya katılacak yatırımcılara, %20 oranında fazladan (bonus) pay verilecektir. Ek paylar, MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına yatırılacaktır. Dağıtılacak bonus paylar, şirketin kurucuları payından düşürülecektir.

Fonlama öncesi ve sonrası sermaye yapısı aşağıdaki gibidir:



| Fonlama Öncesi ve Sonrası Ortaklık Yapısı Bilgileri (Bonus Paylar Hariç) |                |                 |            |
|--------------------------------------------------------------------------|----------------|-----------------|------------|
| Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı                                              | Pay Oranı (%)  |                 |            |
|                                                                          | Fonlama Öncesi | Fonlama Sonrası | Ek Fon İle |
| Oğuz Saltık                                                              | 40,00          | 37,99           | 37,61      |
| Akın Başaran                                                             | 30,00          | 28,49           | 28,21      |
| Doç. Dr. Emre Akadal                                                     | 30,00          | 28,49           | 28,21      |
| Kitle Fonlama Yatırımcıları                                              | 0              | 5,03            | 5,98       |
| <b>TOPLAM</b>                                                            | 100,00         | 100,00          | 100,00     |

Platformumuzda primli satış fiyatı hesaplanırken, şirketin yatırım öncesi değerlendirme tutarı ana parametre olarak alınır.

Girişim şirketinin mevcut paylarının birim nominal değeri 1,00 TL kabul edilir, mevcut payların birim nominal değeri 1,00 TL'den farklı ise dönüşüm işlemleri yapılarak girişimin sermayesini oluşturan toplam pay adetleri ile nominal sermayesinin birbirine eşit olması sağlanır.

Girişimin ihtiyaç duyduğu fon tutarına göre yatırımcıların sermayedeki payları oluşur.

25/11/2023 tarihli ve 32380 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 7887 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı uyarınca, 1 Ocak 2024 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere, anonim ve limited şirketlerin Türk Ticaret Kanununda düzenlenen en az sermaye tutarları artırılmıştır. İlgili karar uyarınca en az sermaye tutarı, Anonim şirketlerde 50.000 Türk Lirasından 250.000 Türk Lirasına ve Limited şirketlerde 10.000 Türk Lirasından 50.000 Türk Lirasına yükseltilmiştir.

Kampanyanın başarılı olması durumunda toplanan fon tutarı kadar sermaye artırımı yapılacağından, primli pay ihracı nedeni ile oluşan emisyon primi de sermaye artışında kullanılmış olur.

Çıkarılan emisyon primli pay, artırılan veya konulan sermaye miktarı şirket sermayesinin bir parçası haline gelir ve emisyon primi şirket sermayesine değil, şirket malvarlığına katılmış olur.

Anonim şirkete sermaye olarak katılacak olan bedel ne kadar olursa olsun şirketin mevcut ortaklık yapısının bozulmamasını ve mevcut pay sahiplerinin azınlık haline gelmemesini sağlamaktadır.

Emisyon primli pay ihraç edilirken ödenecek sicil harcı primli bedel üzerinden değil, pay değeri artışı esas alınarak hesaplanmakta ve ödenmektedir.

İhraç olunan payların bedellerinin tamamı nakden ödenmektedir. Yatırımcı tarafından alınan primli payların karşılığında şirkete konan sermayenin payların itibari değerinden fazla olan kısmı TTK'nın 519. maddesi uyarınca sermaye yedeği hesabına kaydedilir ve yedek akçe hükmündedir. Dolayısıyla payların itibari değeri üzerindeki kısmı oy hakkı veya kar payına etki etmez. Emisyon primli pay ihracı ile şirketteki oy kullanma ve kâr payı alma hakkı primli paya koyulan sermayeden bağımsız olur.

Girişim şirketinin mevcut sermayesi 50.000 TL ve 50.000 adet olup kampanyanın başarılı olması halinde ihraç edilecek hisse 265.000 ile 318.000 adet arasında olacaktır. İhraç edilecek pay adetleri ile toplanan fon tutarı arasındaki fark emisyon primi olarak sermayeye eklenecektir.

Kampanya sonrası girişim şirketinin sermayesi, birim nominal değeri 1,00 TL değerinde 515.000 pay ile 568.000 pay aralığında ve toplam nominal değeri 515.000 TL ile 568.000 TL aralığında olacaktır.

### 5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Bu kampanyada %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki payı %0,00 ile %0,00 aralığında ve çıkarılacak payların toplam nominal değeri ise 515.000 TL ile 568.000 TL aralığında olacaktır. Çıkarılacak payların birim nominal değeri 1,00 TL dir.

Çıkarılan payların MKK ve E-yatırımcı nezdindeki primli birim fiyatı 2,26 TL olarak oluşur. Kaydileştirme tutarlarında bu fiyat baz alınır. Çıkarılacak pay grupları hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi, ihtiyaç duyduğu fon miktarı ve değerlendirme raporu doğrultusunda ortaya çıkan şirket değerlemesine paralel şekilde hesaplama yapılmaktadır.

### 5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ("SPKn"), Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2), 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ("TTK") başta olmak üzere ilgili sair mevzuat hükümlerine uygun bir şekilde çıkartılacaktır.

Yatırımcı, aksi belirlenmedikçe, paya dayalı kitle fonlaması faaliyeti kapsamında fon sağlaması halinde, TTK uyarınca bir anonim şirket pay sahibinin şirket esas sözleşmesine uygun olarak TTK uyarınca sahip olduğu tüm hak ve yükümlülüklerle sahip olacaktır.

Yatırımcılara ihraç edilecek payların hepsi aynı olup, herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır.

Kitle Fonlaması Tebliği'nin 27/1 maddesi uyarınca, paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere Girişim Şirketi'nin tüm payları SPKn m. 13 hükmü çerçevesinde MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulur ve bunlara ilişkin haklar hak sahipleri bazında izlenir. Kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından yatırımcıların kredi kartları veya EFT yoluyla yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Başarılı fonlamayı takiben Girişim Şirketi paylarının kaydileştirilmesi ve yatırımcılara dağıtımını amacıyla MKK'ya başvuruda bulunulacaktır. Bu başvuru bizzat Girişim Şirketi tarafından yapılabileceği gibi Girişim Şirketi'nin yetkilendireceği bir yatırım kuruluşu aracılığıyla da yapılabilecektir. Toplanan fonların Girişim Şirketi'nin hesabına aktarılmasından önce kaydileştirme işlemleri tamamlanır.

Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2)'nin m.16/7 hükmü gereğince Girişimciler veya girişim şirketlerinin kampanya sürecinin başladığı tarihteki ortaklarından fonlanan şirkette önemli etkiye sahip olacaklar, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden 3 yıl içinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri veya cebri icra nedenleriyle yapılacak devirler ile nitelikli yatırımcılara ya da kendi aralarında yapacakları devirler hariç olmak üzere, fonlanan şirketteki paylarını devredemezler.

## 5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanya süresi, işbu Bilgi Formu'nun Yatırım Komitesi tarafından onaylanıp Kampanya Sayfası'nda yayımlandığı tarihte başlar ve eğer daha önce sona erdirilmezse bu tarihten itibaren 60 gün içinde sona erer.

Fon sağlamak isteyen yatırımcının Kampanya'ya yatırım yapabilmesi için Platform'a üyelik şartlarını yerine getirmesi ve Platform ile Üyelik Sözleşmesi akdetmesi zorunludur.

Yatırımcı tarafından kampanya süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı ile yerine getirir.

Yatırımcının her pay alım işlemi öncesi Bilgi Formu ile Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığına ve kabul ettiğine dair onay vermesi gereklidir.

Yatırımcı başına sağlanacak asgari fon miktarı 100 TL'dir.

Nitelikli olmayan yatırımcı azami 250.000 TL yatırım yapabilir. Ancak Platform'a gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'una kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda 1.000.000 TL'yi aşamaz. Nitelikli yatırımcının azami yatırım limiti bulunmamaktadır.

Yatırımcı tarafından, fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içerisinde ve cayma hakkına yönelik bildirimin Platforma iletilmesi suretiyle, hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Yatırımcı cayma hakkına yönelik bildirimini Yatırımlarım bölümünde yer alan İptal butonu ile iletebilir.

Kampanya Süresi içinde, Yatırımcı'nın yatırım kararını etkileyebilecek değişiklikler veya yeni hususlar ortaya çıkabilir. Bu durumda, Bilgi Formu'nda açıklanan hususlarda değişiklik ve/veya açıklanan hususlara ekleme yapılma ihtiyacı doğabilir. Bilgi formunda yapılan ek ve değişikliklerin Yatırım Komitesi'nce onaylanmasıyla eş zamanlı olarak Platform, Yatırımcı'ya e-posta aracılığıyla bilgilendirme yapacaktır. Platform, Bilgi Formu'nda yapılan ek ve değişiklikleri Yatırımcı'ya Platform'a üye olurken vermiş olduğu e-posta adresine e-posta göndererek bilgilendirir. Bilgilendirme Platform'un e-postayı gönderdiği an itibarıyla yapılmış sayılır. Yatırımcı bilgilendirmenin yapılmış sayıldığı andan itibaren 48 saat içerisinde cayma hakkına yönelik bildirimin Platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkını kullanabilir.

Girişimcinin talebi ile ek fon dahil hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, Kampanya'ya yatırım yapan tüm Yatırımcılar'ın cayma süresinin dolması halinde Platform'ca Kampanya bitiş tarihinden erken sonlandırılabilir.

Erken sonlandırma seçilmemişse, Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce ek fon dahil hedeflenen fon tutarı toplansa dahi Kampanya Süresi erken sonlandırılmaz. Ek fon dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, Platform bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesini gerçekleştirir. Böyle bir durumda Platform hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplandığını Emanet Yetkilisi'ne bildirir ve hedeflenen fon tutarını aşan kısmı Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirim takip eden işgünü içinde yatırımcılar arasında eşitsizliğe sebep olmayacak şekilde iade edilir. Aşan kısmın yatırımcılara iadesi işbu Bilgi Formu'nda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde dağıtım listesi dikkate alınarak gerçekleştirilir.

**Erken Sonlandırma: Var**

### 5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Emanet Yetkilisi Platform'un anlaşmalı olduğu İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş (Takasbank)'dir.

Yatırımcı tarafından Kampanya Süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı yoluyla yerine getirir. Girişim Şirketi payları karşılığında Yatırımcı'dan sağlanan fonların tamamının nakden ödenmiş olması zorunludur.

Platform, Yatırımcı tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini Kampanya Süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve Emanet Yetkilisi'ne iletacaktır. EFT ödemeleri EFT'nin Emanet Yetkilisi'ne ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. EFT ödemesinin yatırım talebinde bulunulduktan sonra en fazla 2 iş günü içerisinde Emanet Yetkilisi'ne ulaşmış olması gerekmektedir. Bu süre içinde Takasbank'a ulaşmayan EFT ödemelerine dair yatırım talepleri iptal edilir.

Yatırımcı tarafından sağlanan fon Kampanya Süresi'nce Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılacak hesapta bloke edilecektir. Emanet yetkilisi toplanan fon tutarını nemalandırmayacaktır.

Hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihi veya Kampanya Süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanamamış olması halinde ve hedeflenen fon tutarının üzerinde fon talebi gelmesi halinde hedeflenen fon tutarını aşan tutarlar ilgili sürenin bitimini takip eden işgünü içinde Platform tarafından yapılacak bildirim üzerine Emanet Yetkilisi nezdinde bloke edilen tutarlar, Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirim takip eden işgünü içinde Yatırımcı'ya iade edilir ve bu suretle kampanya süreci sona erer. İade işlemleri emanet yetkilisi tarafından belirlenen prosedüre göre gerçekleştirilir.

### 5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde fon sağlama talebinde bulunulduğunda Girişim Şirketi hedef fon miktarı + ek fon miktarı ile sınırlıdır. Bu miktarı aşan tutarın Emanet Yetkilisi tarafından iadesinde Oransal/Nitelikli Yatırımcı Öncelikli Oransal/FIFO yöntemleri kullanılabilir:

**FİFO :** Bu yöntemde ilk yatırım yapan yatırımcı ilk pay alma hakkına sahiptir. Dağıtım işlemi; tarih, saat, saniye,

salise önceliği ile ilk pay alan yatırımcıdan başlayıp hedeflenen fon pay adedine ulaşana kadar devam eder.

**NİTELİKLİ ÖNCELİKLİ ORANSAL** : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ilk olarak nitelikli yatırımcılara önceliklendirilir. Nitelikli yatırımcılardan arta kalan pay adetleri kalan yatırımcılar arasında oransal olarak dağıtılır.

**ORANSAL** : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ek fon dahil girişimci tarafından arz edilen toplam pay adedi, tüm yatırımcılar tarafından talep edilen toplam pay adedine oranlanır. Bulunan oran her bir yatırımcının talep ettiği pay adedi ile çarpılarak yatırımcı bazında dağıtım gerçekleştirilir.

#### **Tahsisat Yöntemi: FİFO (İlk Gelen Öncelikli)**

Kampanya, hedef fon (varsa ek fon) miktarı kadar fon talebi geldiği takdirde erken sonlandırılabilir. Bu durumda hedef fon (varsa ek fon) miktarına ulaşılması itibarıyla 48 saatlik cayma sürecine girilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılmazsa sistem tarafından otomatik olarak kapanış sürecine geçilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılırsa cayılan tutar yeni yatırımlardan karşılanacaktır.

Kampanyanın erken sonlanması veya Kampanya Süresi ile cayma hakkı sürelerinin tüm Yatırımcı'lar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla hedeflenen fon tutarının toplanmış olması durumlarında;

1. Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılan hesapta bloke edilen fon, Takasbank nezdinde açılan bloke hesabına aktarılır ve Girişim Şirketi tarafından Kampanya Süresi'nin sona ermesini takip eden otuz iş günü içinde toplanan fon tutarı kadar sermaye artırımları yapılır.
2. Sermaye artırım işlemlerinin tamamlanmasını müteakip Platform, Yatırımcı'nın sağladığı fon tutarını ve bunun karşılığında çıkarılacak payların toplam nominal değerinin bilgisini MKK'ya derhal iletir. Girişim Şirketi tüm paylarının SPKn madde 13 çerçevesinde MKK nezdinde kayden oluşturulmasına ve hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına yönelik işlemlerin gerçekleştirilmesini derhal sağlar.
3. Sermaye artırımına ve tüm payların MKK nezdinde kayden oluşturularak hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına ve bunu takiben Emanet Yetkilisi nezdinde Girişim Şirketi adına bloke edilen fonun Girişim Şirketi'ne tevdi edilmesine yönelik işlemlerin tamamlanmasıyla birlikte Kampanya süreci sona erer.

### **5.3. Maliyetler hakkında bilgi**

#### **Girişim Şirketi**

Kampanya'nın başarı ile sonuçlanmasının ardından Girişim Şirketi, Platform'a ayrıca toplanan fonun %7,5 + KDV'ye kadar bir oranda Platform Hizmet Bedeli ödeyeceğini kabul beyan ve taahhüt eder. Girişim Şirketi, fon aktarma işlemi ardından, söz konusu ücreti 5 iş günü içinde Platform'a öder. Kampanya başarılı olmadığı takdirde başarı ücreti alınmayacaktır.

Kitle fonlama kampanyaları için listeleme ücreti 25.000 TL + KDV'dir ve kampanya sahibi girişimci /girişim şirketi tarafından kampanyanın başlangıç tarihi öncesinde fatura karşılığı ödenir.

Kampanya sonrası yatırımcılar tarafından satın alınan payların Merkezi Kayıt Kuruluşu nezdinde kaydıleştirilmesi yapılacak olup, kaydıleştirme işlemleri için ödenecek tutarın belirlenmesinde, ödeme tarihinde Merkezi Kayıt Kuruluşu'nun internet sitesinde yayımlanan güncel ücret tarifeleri esas alınacaktır. Bu tutar, kampanyanın başarılı olmasından bağımsız olarak kaynak arayan tarafından ödenir. Takasbank'ın verdiği emanet yetkilisi hizmeti karşılığında ödenmesi gereken tutar, kampanyanın başarılı olmasından bağımsız olarak kaynak arayan tarafından ödenir. İlgili tutarın belirlenmesinde, ödeme tarihinde Takasbank'ın internet sitesinde yayımlanan güncel ücret tarifeleri esas alınacaktır.

Kampanya sırasında ya da kampanyadan sonra herhangi bir mevzuat değişikliği, ücret tarifesi değişikliği vb. sebep ile işbu Sözleşme kapsamında düzenlenmeyen, her ne ad altında olursa olsun bir ücretin ödenmesi gerektiği takdirde; ilgili tutarın kaynak arayan tarafından ödeneceği, kampanyanın başarılı olup olmamasından bağımsız olarak taahhüt edilmiştir.

#### **Yatırımcı**

Kredi kartı ile yapılan işlemlerde Takasbank ile anlaşmalı olarak ödeme sistemleri hizmeti alınan Payten A.Ş.'nin işlem ücreti bulunmaktadır. %3,70 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak Üye'nin ödemesine yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT gönderim ücreti Üye'ye aittir ve bankaya göre değişkenlik göstermektedir.

## 6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

### 6.1. Genel Bilgiler

#### Platform Hakkında Genel Bilgiler

|                                |   |                                                                               |
|--------------------------------|---|-------------------------------------------------------------------------------|
| Ticaret Unvanı                 | : | FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.                                          |
| Merkez Adresi                  | : | Cumhuriyet Cad. NO: 40/3 34367 Elmadag / İSTANBUL                             |
| Listeye Alınma Tarihi          | : | 06.01.2022                                                                    |
| Sermayesi                      | : | 18.479.326 TL                                                                 |
| Başarılı Kampanya Sayısı       | : | 12                                                                            |
| Başarısız Kampanya Sayısı      | : | 13                                                                            |
| Aracılık Edilen Fonlama Tutarı | : | 37.654.460 TL                                                                 |
| Telefon Numarası               | : | 0(212) 231 4739                                                               |
| İnternet Sitesi                | : | <a href="https://www.yatirim.fongogo.com">https://www.yatirim.fongogo.com</a> |

### 6.2. Ortaklık Yapısı

| Platform'un Ortaklık Yapısı |                  |            |          |              |
|-----------------------------|------------------|------------|----------|--------------|
| Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı | Sermayedeki Payı |            |          | Oy Hakkı (%) |
|                             | Grubu            | Tutar (TL) | Oran (%) |              |
| Ali Çebi                    | A                | 1.408.493  | 14,00    | 14,00        |
| Çiğdem Tirkeş               | A                | 1.408.469  | 14,00    | 14,00        |
| Fatih Yıldırım              | A                | 196.991    | 1,96     | 1,96         |
| Çiğdem Tirkeş               | B                | 970.025    | 9,64     | 9,64         |
| Ertunç Tümen                | B                | 621.578    | 6,18     | 6,18         |
| Gökhan Şen                  | B                | 329.315    | 3,27     | 3,27         |
| İbrahim Sina Azeri          | B                | 316.394    | 3,14     | 3,14         |
| Ali Kıralli                 | B                | 296.487    | 2,95     | 2,95         |
| Emine Çelebi                | B                | 284.150    | 2,82     | 2,82         |
| Fatih Yıldırım              | B                | 79.369     | 0,79     | 0,79         |

|                      |   |                   |            |            |
|----------------------|---|-------------------|------------|------------|
| Alp Albert Krespin   | B | 244.919           | 2,43       | 2,43       |
| Kerem Bilaçlı        | B | 237.508           | 2,36       | 2,36       |
| Sinan Tüker          | B | 148.965           | 1,48       | 1,48       |
| Ali Çebi             | B | 1.094.480         | 10,88      | 10,88      |
| Osman Emre Narin     | B | 80.886            | 0,80       | 0,80       |
| Sinan Güler          | B | 96.923            | 0,96       | 0,96       |
| Tamer Karadağlı      | B | 62.817            | 0,62       | 0,62       |
| Ömer Hayri Erkmen    | B | 40.818            | 0,41       | 0,41       |
| Ufuk Gökmen Cילו     | B | 19.757            | 0,20       | 0,20       |
| Serkan Bağçe         | B | 805.200           | 8,00       | 8,00       |
| Oğuz Güç             | B | 118.394           | 1,18       | 1,18       |
| Selda Bağlan Çelikol | B | 622.370           | 6,18       | 6,18       |
| Ahmet Giray Ölmez    | B | 118.394           | 1,18       | 1,18       |
| Ozan Kuşçu           | B | 147.993           | 1,47       | 1,47       |
| Alpay Akdemir        | B | 18.558            | 0,18       | 0,18       |
| Özden Sayın          | B | 18.558            | 0,18       | 0,18       |
| Mehmet Onarcan       | B | 46.766            | 0,46       | 0,46       |
| Nedim Esgin          | B | 88.796            | 0,88       | 0,88       |
| Abdurrahman Uzun     | B | 19.535            | 0,19       | 0,19       |
| Hasan Okan Utkueri   | B | 28.119            | 0,28       | 0,28       |
| Onur Köktürk         | B | 28.119            | 0,28       | 0,28       |
| Özlem Tümer Eke      | B | 14.059            | 0,14       | 0,14       |
| Alper Şener          | B | 25.159            | 0,25       | 0,25       |
| Ahmet Murat Köseoğlu | B | 25.159            | 0,25       | 0,25       |
| <b>TOPLAM</b>        |   | <b>18.479.326</b> | <b>100</b> | <b>100</b> |

### 6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

| Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri |                                     |               |                       |                  |       |
|------------------------------------|-------------------------------------|---------------|-----------------------|------------------|-------|
| Adı-Soyadı /<br>Ticaret Unvanı     | Görevi/Unvanı                       | Atanma Tarihi | Kalan Görev<br>Süresi | Sermayedeki Payı |       |
|                                    |                                     |               |                       | (TL)             | (%)   |
| Ali ÇEBİ                           | Yönetim Kurulu<br>Başkanı           | 5.07.2023     | 1084 Gün              | 2.502.973        | 24,87 |
| Serkan BAĞCE                       | Yönetim Kurulu<br>Başkan Yardımcısı | 5.07.2023     | 1084 Gün              | 2.954.918        | 15,99 |
| Mehmet<br>ÇELİKOL                  | Üye                                 | 5.07.2023     | 1084 Gün              | 0                | 0     |

### 6.4. Yatırım Komitesi

| Yatırım Komitesi Üyeleri |               |                                                    |                  |       |
|--------------------------|---------------|----------------------------------------------------|------------------|-------|
| Adı-Soyadı               | Görevi/Unvanı | Uzmanlık Alanı ve<br>Profesyonel Tecrübesi         | Sermayedeki Payı |       |
|                          |               |                                                    | (TL)             | (%)   |
| Ali ÇEBİ                 | Başkan        | İşletme, Finans,<br>Girişimcilik, Melek<br>Yatırım | 415.983          | 27,82 |
| Ebru Elmas GÜRSES        | Üye           | Mali Analiz, Melek<br>Yatırım                      | -                | -     |
| Cüneyt YÜNGÜL            | Üye           |                                                    | -                | -     |
| Ahmet FEYZİOĞLU          | Üye           | Ar-Ge İnovasyon ve<br>Sürdürülebilirlik            | -                | -     |

Yatırım komitemiz üyelerinden Ali Çebi'nin melek yatırımcı lisansı (BKY2020000550) bulunmaktadır.

### 6.5. İnceleme Sonuçları

Yatırım komitemiz girişimi ana başlıklar altında değerlendirmiştir. İncelenen başlıklar aşağıda özetlenmiştir.

**Ürün/Hizmet/Teknoloji:**

**İş Modeli:**

**Hedef Kitle/Kullanıcılar/Müşteriler:**

**Rekabet:**

**Pazar:**

**Ekip:**

**Finansallar:**

## Fon Kullanımı:

## Sonuç :

### 6.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikası, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Yatırım Komitesi Girişimci tarafından Şirket'e elektronik ortamda iletilen bilgi formunda yer alan bilgileri bu politikada belirtilen ölçüt ve kriterler çerçevesinde değerlendirir. Bilgi formunda yer alan tüm bilgiler ve veriler Girişimci'nin sorumluluğundadır. Yatırım Komitesi Girişimci tarafından sunulan bilgi ve verileri objektif olarak değerlendirmek konusunda gerekli çabayı ve mesleki özen ve titizliği gösterir.

Yatırım komitesinin Girişim Şirketi'ni değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- İlgili mevzuata uygunluk
- Yatırım Komitesi üyelerinin tecrübeleri, bilgileri ve öngörülleri
- Üyelerin haklarının korunmasına yönelik olarak Girişimci tarafından sunulan şartlar
- Girişimci'nin kaynak aradığı faaliyetlerinin din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen, genel ahlaka, kanunlara ve toplumsal değer yargılarına aykırı olmaması
- Girişim şirketinin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetlerin içerisinde domuz eti ve ürünleri, alkol (medikal ve tıbbi alkol hariç), tütün ürünleri (medikal ve tıbbi alanlar hariç) üretimi ve silah üretimi veya bunlara ilişkin teknoloji faaliyeti olmaması
- Girişimci'nin Yönetim Kurulu ve yöneticilerinin yeterlilikleri, tecrübeleri ve bilgi seviyeleri
- Sürdürülebilir, yenilikçi, finansal getiri potansiyeli olan üretim/teknoloji faaliyetlerine odaklanmak
- Girişimci'nin teşvik, sübvansiyon, sertifikasyon gibi atılımlarının bulunması

Yatırım Komitesi Girişim Şirketi hakkında kararını verirken bilgi formunda ve fizibilite raporunda yer alan bilgileri kullanır. Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, Türkiye İstatistik Kurumu, Borsa İstanbul veya devlet kurumlarının yayınladığı her türlü veriyi, ücretli/ücretsiz veri dağıtım kanalları, kamuoyu bildirimleri, yerli ve yabancı kaynaklı ekonomi, şirket, sektör raporları, açık kaynaklar, yazılı, görüntülü ve sözlü medya ve benzeri kaynaklarda yer alan her türlü bilgi ve veriden faydalanabilir. Yatırım Komitesi gerekli görmesi halinde danışmanlardan hukuki ve mali konular başta olmak üzere çeşitli konularda (pazar araştırması, sektör analizi ve benzeri) hizmet alabilir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://yatirim.fongogo.com/Contract/Detail/degerlendirme-politikamiz> linkinden ulaşılabilir.

### 6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platform Çıkar Çatışması Politikamız, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform Çıkar Çatışması Politikası ("Politika"), Platform nezdinde gerçekleştirilen faaliyetler kapsamında çıkar çatışmasına yol açabilecek hususları, olası çıkar çatışmalarının önlenmesi/tespit edilmesine ilişkin alınan tedbirleri ve önlenememesi/tespit edilememesi durumunda izlenecek prosedürleri kapsamaktadır.

Yatırım komitesi üyeleri girişim şirketlerinden veya girişimcilerden herhangi bir ekonomik menfaat temin edemez ve değerlendirdikleri kampanyalara hedeflenen fon tutarının %5'inden fazla fon sağlayamazlar. Yatırım komitesi üyeleri, kendilerinin, eşlerinin, alt ve üst soylarının sermaye, denetim ve idari bakımdan doğrudan veya dolaylı olarak ilişkili oldukları projelere ait kampanya başvurularının değerlendirilmesine ilişkin müzakerelere katılamaz ve oy kullanamazlar.

Platform çalışanları ve Platform'un ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanları, kamuoyu ile, hizmet verilen kişilerle, işverenleriyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Platform çalışanları, tüm faaliyet ve hizmet türlerinde gereken davranış kurallarına eksiksiz uymalıdır. Davranış kurallarına uygunluk, organizasyonda yer alan tüm personel tarafından gözetilmelidir. Etik ilkeler ve davranış kuralları mevzuattaki



hükümlerle sınırlı değildir; bu kapsamda çalışanlar Tebliğ başta olmak üzere kendisine uygulanabilecek tüm sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uygun davranmalıdır.

Platform'un fonlama ve kampanya faaliyetlerini ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında, hizmet verilen kişiler ile olan ilişkilerinde, kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları, çıkar çatışması tanımına girmektedir. Çıkar çatışması maddi veya maddi olmayan şekilde ortaya çıkabilir. Platform personeli, diğer çalışanlardan, hizmet verilen kişilerden, satıcılardan ve kurumsal iş ilişkisinde bulunduğu gerçek ve/veya tüzel kişilerden, mesleki kararlarına zarar verecek veya zarar verebileceği tahmin edilen değerli herhangi bir şeyi/hediyeyi talep ve kabul edemezler. Bu anlamı doğuran davranışlarda bulunamazlar. Platform çalışanları, hizmet verilen kişiler ile borç ilişkisine giremezler.

Platformun yöneticileri ve personeli çalışmaları sırasında ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarından uzak kalmak, dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek müdahalelere imkân vermemek, ayrıca dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek iş ve işlemlerden kaçınmak zorundadır. Buna rağmen kitle fonlaması faaliyetlerini sürdürürken, herhangi bir Platform çalışanının bağımsızlığına ve tarafsızlığına gölge düşürme ihtimali olan veya görevlerini yapmada olumsuz etkisi olması beklenen bir durum ortaya çıkarsa, derhal Platform yönetimine bildirilir. Benzer şekilde, personel, potansiyel ya da gerçekleşmiş bir çıkar çatışmasını veya bir durumun çıkar çatışmasıyla ilgili olup olmadığına dair herhangi bir şüphesinin olması halinde bu olayı, derhal yöneticilerine bildirir ve çıkar çatışması yaratabilecek tüm kişisel veya profesyonel ilişkileri ve maddi işlemleri konusunda bilgi verir.

Platform'a ait her türlü bilgi gizli olup, bu bilgilerin üçüncü kişilere aktarılması ve ticaretinin yapılması yasaktır. Platform'a ait ticari sırlar, mali bilgiler, çalışan bilgileri ve çalışan süre içinde edinilen tüm bilgiler; hizmet verilen kişilere ait bilgiler, bilgisayar ve telekomünikasyon sistemleri, çalışanların çalışma süreleri içerisinde yapmış oldukları tüm işler, anlaşmalar ve geliştirdikleri ürünler gizlidir

Çıkar çatışmalarının önlenmesi için Platform tarafından tedbirler alınmaktadır. Bunlarla sınırlı olmamak üzere, Platform'un organik bağı olan başka platform ve çalışanlarının Platform hizmet faaliyetleri hakkında çıkar çatışması kapsamına girecek bir bilgiye ulaşmasının ve bu bilginin paylaşılmasının engellenmesi, Platform bünyesinde çalışan her personelin görev tanımı ve yetkisi haricindeki bilgilere erişiminin engellenmesi, görevlerin personel bazında farklılaştırılması ve çapraz kontrol esasının benimsenmesi, iç denetimlerin gerçekleştirilmesi, gerekli teknik altyapının sağlanması, çıkar çalışmalarının önlenmesi için alınan tedbirlere örnek olarak gösterilebilir.

Yönetim Kurulu, çıkar çatışmasının çözüme kavuşturulmasında nihai karar organı olup; üst yönetim tarafından yapılan inceleme ve düzenlenen rapor sonucunda alınacak aksiyona Yönetim Kurulu karar verir.

Platform personeli, işlemlerin gerçekleştirilmesinde önceliği, öncelikle hizmet verilen kişilere, ardından Platform'un iş ve işlemlerine göre belirler. Bu konuda çıkar çatışması doğurabilecek her türlü durumdan kaçınılır. Bu tedbir ve kuralı ihlal eden personel hakkında personel yönetmeliği hükümleri uygulanır. Aynı zamanda personelin işlem ve talimatlarına sınırlama getirilir. Personelin işlem yapma izni mesleki tarafsızlık ve dürüstlük ilkesi çerçevesinde yerine getirmesi ve bu izni işlemlerden menfaat sağlamaya yönelik kullanmaması esastır.

Proje değerlendirme raporlarının objektif ve bağımsız olmaları sağlanır. Raporları hazırlama, onaylama, yayınlama ve/veya dağıtımından sorumlu personel, rapor içeriklerini üyelere duyurmadan önce kendilerine ve üçüncü kişilere menfaat yaratacak ya da oluşan bir zararı azaltacak şekilde kullanamaz.

Proje raporlarını hazırlayan personel, Platform yönetimi, raporu hazırlanan girişimci veya portföyünde bu sermaye piyasası aracını bulunduran üyelerin baskı, teşvik veya taleplerini dikkate almadan raporların hazırlanmasında objektif ve tarafsız şekilde hareket etmek zorundadır.

Şirket, makul nedenlerden dolayı çıkar çatışmasının önlenemediği veya organizasyonel ve operasyonel çıkar çatışmasının yeterli derecede engellenmediği yönünde bir kaniya varırsa ilgili faaliyet veya hizmeti sunmadan önce ilgili kişileri ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarının içeriği ve nedenleri hakkında ispatı mümkün yollarla bilgilendirir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://yatirim.fongogo.com/Contract/Detail/cikarcatismasi-politikamiz> linkinden ulaşılabilir.

Girişim şirketi ve ilişkili tarafları ile platform ve ilişkili tarafları arasında doğrudan veya dolaylı olarak herhangi bir ilişki bulunmamaktadır.

## 6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

## 7. EKLER

Bilgi formu eklerini kampanya sayfasında Arřiv bölümünden inceleyebilirsiniz.

1. Esas Sözleşme
2. Finansal Raporlar
3. Gelir/Gider Projeksiyonu
4. Fon Kullanım Raporu
5. Organizasyon Şeması
6. Yatırımcı Sunumu
7. Finansal Projeksiyonlar:
8. Özgeçmişler:

- o Oğuz Saltık - CV
- o Akın Başaran - CV
- o Doç. Dr. Emre Akadal - CV
- o Dilara Tanrıverdi - CV

### 9. Ek Belgeler:

- o Vergi Levhası
- o İmza Sirküleri
- o Faaliyet Belgesi
- o Nakit Akışı Projeksiyonu
- o Satış ve Maliyetler Bütçesi
- o Sağlık Bakanlığı Psikoloji Klinięi Müracaat Rakamları
- o TÜİK Hanehalkı Bilişim Teknolojileri Rakamları
- o Türkiye Psikiyatri Derneęi Depresyon Rakamları
- o 01.10.2021-30.04.2022 Satış Performansı Grafięi

### 10. Şirket Resmi Evrakları: