

TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ ihtiyaç duyduğu 5.800.000,00 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. (Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı 6.960.000,00 TL'ye kadar artırılabilecektir.)

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 30.01.2025 tarihli kararıyla çoğunluk oyu ile onaylanmış olup, Kurul'un onay veya iznine tabi değildir.

Yatırımcıların TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ'ne yönelik fon sağlama taleplerini, 06.02.2025 ile 07.04.2025 tarihleri arasında gerçekleşecek ve işbu Bilgi Formu'nda belirtilmesi halinde daha önce sona erdirilebilecek olan kampanya süresi boyunca <https://yatirim.fongogo.com/campaign/teknodc-bilisim-teknolojileri> adresli kampanya sayfası üzerinden FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
YASİN POYRAZ, Kurucu & CEO Tarih: 03.04.2026	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Serkan BAĞÇE, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 3.04.2026	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Aysel GÜNDOĞDU, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 3.04.2026	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Mehmet Başar KANTAR, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 03.04.2026	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler

barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	:	TeknoDC
Merkez Adresi	:	BARIŞ MAH. KOŞU YOLU CAD. KULUÇKA MERKEZİ NO: 30 GEBZE/ KOCAELİ - TÜBİTAK, Gebze, Kocaeli, Türkiye
Telefon Numarası	:	850 308 5188
İnternet Sitesi	:	https://www.teknodc.net/

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.
İşletme Adı	:	Fongogo
Merkez Adresi	:	Cumhuriyet Caddesi no: 40/3, Şişli, İstanbul
Listeye Alınma Tarihi	:	06.01.2022
Telefon Numarası	:	0 (212) 225 6456
İnternet Sitesi	:	https://yatirim.fongogo.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	5.800.000 TL (%20 ek fon ile 6.960.000 TL)
Kampanya Sayfası	:	https://yatirim.fongogo.com/campaign/teknodc-bilisim-teknolojileri
Kampanya Süresi	:	60 gün
Başlangıç Tarihi	:	06.02.2025
Bitiş Tarihi	:	07.04.2025
	:	Not: Hedeflenen fon tutarının Kampanya bitiş tarihinden önce toplanması durumunda Kampanya erken sonlandırılacaktır

Çıkarılacak Payların

Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek payların türü nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak payların grubu ve imtiyazları yoktur.
Nominal Değeri	:	Bu kampanyada % 20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki payı %2,57 ile %3,07 aralığında ve çıkarılacak payların toplam nominal değeri ise 52.768 TL ile 63.322 TL aralığında olacaktır. Çıkarılacak payların birim nominal değeri 1,00 TL dir.

Çıkarılan payların MKK ve E-yatırımcı nezdindeki birim fiyatı 109,91 olarak oluşur.

Satış Fiyatı : Kaydileştirme tutarlarında bu fiyatlar baz alınır.

Asgari ve Azami Yatırım Tutarları

Girişimin belirlediği yatırımcı başına asgari yatırım miktarı 2.500 TL'dir. Bu tutar altındaki yatırımlar kabul edilmeyecektir.

Platforma gelir beyanında bulunmamış nitelikli olmayan yatırımcılar paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 400.000 TL yatırım yapabilir.

Gelir beyanında bulunan nitelikli olmayan yatırımcılar beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda 1.500.000 TL'yi aşamaz.

Nitelikli yatırımcıların yatırım limiti bulunmamaktadır.

Toplanan fonun;

300.000 TL'si

Satış & Pazarlama Faaliyetleri
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

4.000.000 TL'si

Veri Merkezi Makina Teçhizat Alımı
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

940.590 TL'si

Personel
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

559.410 TL'si

Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)
08.03.2025 - 23.03.2025 tarihleri arasında,

Fon Kullanım Yeri

300.000 TL'si

Satış & Pazarlama Faaliyetleri
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

4.000.000 TL'si

Veri Merkezi Makina Teçhizat Alımı
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

940.590 TL'si

Personel
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

559.410 TL'si

Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)
08.03.2025 - 23.03.2025 tarihleri arasında,

giderleri için kullanılacaktır.

Toplanan fonun;

500.000 TL'si

Yurtiçi/ Yurtdışı Fuar Katılımları
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

250.000 TL'si

Eğitim
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

299.510 TL'si

Satış & Pazarlama Faaliyetleri
15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

Ek Fon Kullanım Yeri

:

110.490 TL'si

Platform Ücreti Ek Fonlama

08.03.2025 - 23.03.2025 tarihleri arasında,

500.000 TL'si

Yurtiçi/ Yurtdışı Fuar Katılımları

15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

250.000 TL'si

Eğitim

15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

299.510 TL'si

Satış & Pazarlama Faaliyetleri

15.05.2025 - 15.05.2026 tarihleri arasında,

110.490 TL'si

Platform Ücreti Ek Fonlama

08.03.2025 - 23.03.2025 tarihleri arasında,

giderleri için kullanılacaktır.

7.000.000 Türk Lirasını aşan fon taleplerinde, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur. Bu zorunluluk toplanan ek fon bakımından uygulanmaz.

Nitelikli yatırımcı, Sermaye Piyasası Kurulunun ilgili düzenlemelerinde tanımlanan gerçek ve tüzel kişiler, kamu kurum ve kuruluşları ile 15/2/2013 tarihli ve 28560 sayılı Resmî Gazete'de yayımlanan Bireysel Katılım Sermayesi Hakkında Yönetmelikte tanımlanan bireysel katılım yatırımcısı lisansına sahip kişileri ifade eder.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	:	TeknoDC
Hukuki Statüsü	:	Anonim Şirket
Merkez Adresi	:	BARIŞ MAH. KOŞU YOLU CAD. KULUÇKA MERKEZİ NO: 30 GEBZE/ KOCAELİ - TÜBİTAK, Gebze, Kocaeli, Türkiye
Kuruluş Tarihi	:	12.11.2021
Sermayesi	:	Sermaye: 2.001.558 TL Ödenmiş Sermaye: 2.001.558 TL
Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	Gebze
Ticaret Sicil Numarası	:	35670
Vergi Dairesi	:	ULUÇINAR
Vergi Kimlik Numarası	:	8360882491
Telefon Numarası	:	850 308 5188
İnternet Sitesi	:	https://www.teknodc.net/

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Problem

Günümüzde veri merkezlerinin en büyük problemlerinden birisi olan siber saldırılara karşı savunmasız kalması sektörde büyük maddi kayıplara sebep olmaktadır.

Firewall yazılımlarının yurtdışı hizmet sağlayıcılarından temin edilmesi hem dışarıya bağımlılığı artırıyor hem de yüksek maliyetlerden dolayı ülke ekonomisini olumsuz etkilemektedir.

TeknoDDoS Mitigation cihazımızın hikayesinde bu aşamada başlıyor. Daha önce TeknoDC olarak müşterilerimize farklı veri merkezlerinde barınmak suretiyle hizmet vermekteydik. Barındığımız veri merkezlerinin siber saldırılarda yetersiz koruma nedeniyle düşmesi yüksek maddi kayıpların yanında piyasadaki itibarımızda olumsuz etkilemekteydi.

Bu durum firewall konusunda yeni alternatif yazılım arayışlarına girmemize ve aradığımızı bulamadığımız için kendi yazılımımızı yazma konusunda bizi teşvik etmiştir. Bu aşamadan sonra kendi veri merkezi bünyemizde kullanılmak üzere, alacağımız yatırım ile yerli ve milli imkanlarla üretilen firewall yazılımımız ile yolumuza devam etmek ve sektörün büyük bir eksiğini kapatarak dışa bağımlılığı ortadan kaldırmak istiyoruz.

Çözüm

Geliştirdiğimiz firewall cihazı, **eBPF (Extended Berkeley Packet Filter)** teknolojisi üzerinde çalışan yapay zekâ algoritmalarını kullanarak zararlı trafiği tespit eden ve engelleyen yenilikçi bir güvenlik çözümüdür. Derin öğrenme ve quantization tekniklerini kullanarak ağ trafiğini daha verimli ve doğru bir şekilde analiz edilmesi sağlanmaktadır. Derin öğrenme modelleri, normal ve anormal trafik davranışlarını ayırt edebilmek için büyük miktarda veriyle eğitilirken, quantization teknikleri bu modellerin hafızada daha az yer kaplamasını ve daha hızlı çalışmasını sağlar. Ayrıca, **FPGA** üzerinde hızlandırılmış derin öğrenme modellerini destekleyerek yoğun ağ trafiği altında bile yüksek performans ve düşük gecikme süresiyle tehdit tespiti ve engelleme gerçekleştirir.

TeknoDC DDoS Mitigation cihazı, gateway (geçit) ve bridge (köprü) modunda çalışabilir ve ağ durumuna göre ayarlanabilir. Cihaz, ağın ihtiyacına göre konumlandırılabilir ve kurulumu kolaydır. Ayrıca, **5651 Log Yasası** gereğini yerine getirdiği için, birçok sistem yöneticisi tarafından tercih edilir. Cihaz, gelen tüm trafikleri analiz

eder ve zaman damgası ile loglar. Her protokol de (TCP, UDP, ICMP, GRE vb.) port numarasına göre trafiği analiz eder ve gerçek bir trafik ise içeri alır. Gelen trafik gerçek değilse engeller. Ayrıca, gelen trafik gerçek olsa bile izlemeye devam eder ve herhangi bir illegal işlem tespit edilirse, ağ yöneticisini SMS ve MAIL yoluyla bilgilendirir.

Yapay zekâ tarafında, pekiştirmeli öğrenme tekniklerini kullanarak adaptif ve dinamik güvenlik çözümleri geliştiriyoruz. Bu algoritmalar, zamanla değişen saldırı vektörlerine karşı daha etkili bir savunma sağlar. Ek olarak, algoritmaların RISC-V mimarilerinde implementasyonları üzerinde de çalışarak, güvenlik çözümlerimizin geniş bir donanım yelpazesinde verimli ve ölçeklenebilir bir şekilde çalışmasını sağlar. Bu yenilikçi yaklaşımlar, ağ güvenliğini üst seviyeye taşıyarak işletmelerin siber saldırılardan korunmasına yardımcı olur.

Amaç ve Faaliyet

TeknoDC 2021 yılında Gebze, Kocaeli'de kurulmuştur. Tübitak Marmara Teknokent kampüsünde kuluçka programıyla kendi vizyonu ve hedefleriyle start-up ekosistemine dahil olan TeknoDC; veri merkezi ve siber güvenlik alanına yeni bir soluk getirmeyi amaçlamıştır.

Derin öğrenme, pekiştirmeli öğrenme, nöral diferansiyel denklemler (neural ODEs) ve zaman serisi tahmini üzerine uzmanlaşmış bir şirkettir. Bu ileri düzey algoritmaları, sistem üzeri yonga (SoC) tasarımlarıyla hızlandırarak yenilikçi ve yüksek performanslı çözümler sunuyoruz. Amacımız, yapay zekâ ve makine öğrenimi uygulamalarının hesaplama gereksinimlerini optimize etmek, bu sayede daha hızlı ve verimli veri işleme süreçleri sağlamaktır. Öncü teknolojilerimizle, müşterilerimizin zorlu problem alanlarında rekabet avantajı elde etmelerine yardımcı oluyoruz.

Bugün hali hazırda TeknoDC Hosting Hizmeti, VDS/VPS Hizmeti, Fiziksel Sunucu Hizmeti, Co-Location Hizmeti, IPv4 ve Firewall(test) hizmetlerini güncel olarak bünyesinde sağlamaktadır.

TeknoDC yapay zekâ üzerinde veri güvenliği, görüntü işleme- analiz etme gibi önemli ve gizlilik esaslı projelere devam etmektedir. TeknoDC teşvik ve destekler noktasında da kamu otoritelerince takdir görmeye devam etmektedir.

Ürün ve Hizmetler

1. TeknoDDoS Firewall Cihazı (Test)

Geliştirdiğimiz firewall cihazı, en son teknolojik yeniliklerle donatılmış, eBPF (Extended Berkeley Packet Filter) üzerinde çalışan yapay zekâ algoritmaları kullanarak zararlı trafiği tespit eden ve engelleyen gelişmiş bir güvenlik çözümdür. Cihaz, derin öğrenme ve quantization teknikleriyle ağ trafiğini %30 daha verimli ve %25 daha doğru analiz eder. Büyük veri setleriyle eğitilmiş derin öğrenme modelleri, normal ve anormal trafik davranışlarını %95 doğrulukla ayırt ederken, quantization teknikleri bu modellerin %50 daha az hafıza kullanarak %40 daha hızlı çalışmasını sağlar. FPGA üzerinde hızlandırılmış derin öğrenme modelleri sayesinde, yoğun ağ trafiği altında bile tehdit tespiti ve engelleme işlemlerinde %20 daha düşük gecikme süresi sunar.

Pekiştirmeli öğrenme teknikleri kullanılarak, cihaz zamanla değişen saldırı vektörlerine karşı %15 daha etkili bir savunma sağlar. Ayrıca, RISC-V mimarilerinde implementasyonlar üzerinde çalışarak, güvenlik çözümlerimizin geniş bir donanım yelpazesinde %35 daha verimli ve ölçeklenebilir çalışmasını mümkün kılar. Bu yenilikçi yaklaşımlar, ağ güvenliğini üst seviyeye taşıyarak işletmelerin siber saldırılardan korunmasına %30 daha fazla yardımcı olur.

Cihazımız, BGP/GRE sistemleri gibi temiz trafik yönlendirme, port bazlı koruma, WAF üzerinde gerçek site botlarının engellenmemesi, CloudFlare ile entegrasyon ve IP-HEADER okuma gibi özelliklerle, %99,9 kesintisiz hizmet sunar. Ayrıca, 5651 Log Yasası gerekliliklerine uygun olarak çalışmakta ve sistem yöneticileri için tercih edilen bir çözüm olmaktadır.

Geliştirdiğimiz yazılım ile neler yapabiliyoruz?

- Yerel ya da farklı bir ağda olmasından bağımsız BGP/GRE sistemleri gibi temiz trafik yönlendirme servisi sağlayabiliyoruz.

- Yerel ya da farklı bir ağda olmasından bağımsız port bazlı koruma sağlayabiliyoruz.
- 80 ve 443 içeriği okunarak gerekli filtrelemeleri yapabiliyoruz.
- Hangi işlem yapılırsa yapılsın WAF üzerinde Google, Yandex gibi gerçek siteyi kontrol eden ve indexleyen botlar engellenmiyor.
- CloudFlare ile entegre çalışarak IP-HEADER okuması sayesinde IP bazlı ve ülke bazlı engelleme yapabiliyoruz. CloudFlare, istemci IP'lerini X-Forwarded-For başlığı ile ilettiğinden bu başlığı okuyarak IP'leri analiz edebiliyoruz.
- Dilediğimiz tarayıcının erişimini kapatabiliyoruz.
- Tek tıkla dilediğimiz işletim sistemine sahip sistemleri kapatabiliyoruz.

2. TeknoDDoS Korumalı (Firewall) Veri Merkezi Hizmeti (Test)

Veri merkezimiz, işletmelerin kritik verilerini güvenli bir şekilde saklaması ve yönetmesi için en son teknolojik altyapıya sahip **Tier 3** hizmetleri sunmaktadır. **30 kabinlik kapasitemiz** ve **tamamen yerli** olarak geliştirilmiş firewall teknolojimizle, yurt dışı hizmet sağlayıcılarından bağımsız, kesintisiz ve yüksek kaliteli hizmet sağlıyoruz. Bu hizmet, müşterilerin verilerinin güvenliğini ve kesintisiz erişimini en üst düzeyde tutmayı amaçlamaktadır. Veri merkezimizin performansı ve güvenliği, en son teknolojik çözümler kullanılarak maksimum seviyede tutulmaktadır.

Ayrıca aşağıdaki hizmetlerimizde halihazırda müşterilerimizin kullanımına sunulmaktadır:

1. Control Web Panel

Açık kaynak kodlu ve ücretsiz otomasyon platformu VMware Proxmox işletim sistemi için tasarlanmıştır. Platform, sanal makine oluşturma, terminate etme, askıya alma, kurma gibi işlemleri hızlandırarak ve güvenli hale getirilerek geliştirilmiştir. Kullanıcı dostu bir panel sunar ve sunucu durumunu, kaynak tüketimini, bant genişliğini ve diğer verileri takip etmek için kullanıcıya erişim sağlar. Ayrıca, hosting otomasyon yazılımları ile uyumlu çalışır ve API desteği bulunur. İşletim sistemi imajları da optimizasyon yapılmıştır ve sanallaştırma otomasyonunda güvenli ve hızlı bir deneyim sunar.

2. Sanal Sunucu Paketleri (VDS)

VDS sunucularımız, fiziksel sunucuların yazılımsal olarak sanallaştırılmasıyla oluşturulmuş yapılardır. Bu yapılar, web sitelerinin yayınlanmasında, oyun platformlarının online ortama taşınmasında, SQL ve MySQL işlemlerinin gerçekleştirilmesinde kullanılabilir.

3. Hosting Hizmeti

TeknoDC, yüksek performanslı ve güvenilir hosting hizmetleri sunar. Web sitelerinizin kesintisiz ve hızlı bir şekilde çalışmasını sağlamak için en son teknolojileri kullanıyoruz.

4. VDS/VPS Hizmeti

VDS (Virtual Dedicated Server) ve VPS (Virtual Private Server) hizmetlerimiz, esnek ve ölçeklenebilir sunucu çözümleri sunar. Bu hizmetler, farklı ihtiyaçlara göre özelleştirilebilir ve yüksek performans sağlar.

5. Ekran Kartlı Fiziksel Sunucular (GPU Sunucular)

Fiziksel sunucu hizmetlerimiz, yüksek performans ve güvenilirlik gerektiren projeler için idealdir. Kendi donanımınızı barındırmak ve yönetmek için en iyi çözümleri sunuyoruz.

6. Co-Location Hizmeti

Co-Location hizmetimiz, kendi sunucularınızı güvenli ve yüksek performanslı veri merkezlerimizde barındırmanızı sağlar. Bu hizmet, enerji, soğutma ve ağ bağlantısı gibi altyapı ihtiyaçlarınızı karşılar.

7. IPv4 Hizmeti

IPv4 hizmetimiz, işletmelerin internet bağlantılarını daha verimli ve güvenli bir şekilde yönetmelerine yardımcı olur. Bu hizmet, IP adreslerinin tahsisi ve yönetimi konusunda çözümler sunar.

Ticarileşme ve İş Modeli

Hedef pazar, etkin maliyet, rekabetçi fiyatlandırma politikamız ve teknolojik trendleri yakından takip ederek sektördeki yerimizi kuvvetlendirmek istiyoruz. Bu sayede mevcut ve potansiyel müşterilerimize kesintisiz, kaliteli ve tam güvenli hizmet vermeye devam edeceğiz.

Ticarileşme Stratejimiz aşağıdaki temel unsurlardan oluşmaktadır;

1. **Abonelik Modeli:** Kullanıcılar, belirli bir süre için veri merkezi hizmetlerimize abone olur.
2. **Kullanım Tabanlı Model (Pay-As-You-Go):** Kullanıcılar, kullandıkları kaynaklar kadar ödeme yaparlar. Bu model, özellikle IaaS ve PaaS hizmetlerinde yaygındır.
3. **Sözleşme Tabanlı Model:** Kullanıcılar ile belirli bir süre için sözleşme yapılması ile sağlanan hizmettir. Bu model, barındırma ve yönetilen hizmetlerde yaygındır.
4. **Katmanlı Hizmet Modeli:** Farklı hizmet seviyeleri ve fiyatlandırma katmanları ile sağladığımız hizmettir. Bu model, müşterilerin ihtiyaçlarına göre hizmet seçmelerine olanak tanır.

İş Modelimiz aşağıdaki temel unsurlardan oluşmaktadır;

1. **Barındırma (Colocation) İş Modeli:** Müşterilerin kendi donanımlarını veri merkezine yerleştirmeleri ve veri merkezinin bu donanımı barındırması, güç ve soğutma gibi altyapı hizmetleri sunması.
2. **Bulut Hizmetleri (Cloud Services) İş Modeli:**
 - **IaaS (Infrastructure as a Service):** Sunucu, depolama ve ağ kaynaklarının kiralanması.
 - **PaaS (Platform as a Service):** Geliştiricilere uygulama geliştirme ve dağıtım platformu sunulması.
 - **SaaS (Software as a Service):** Yazılım uygulamalarının internet üzerinden kullanıcılara sunulması.
3. **DDoS Koruma:**
 - **Gerçek Zamanlı İzleme ve Koruma:** DDoS saldırılarına karşı sürekli izleme ve anında müdahale.
 - **Ölçeklenebilir Koruma:** Küçük ölçekli saldırılardan büyük ölçekli saldırılara kadar geniş bir yelpazede koruma.

İş Modeli Kanvası

Temel ortaklıklar

- Donanım ve yazılım tedarikçileri
- Enerji sağlayıcıları ve yedek enerji sistemleri tedarikçileri
- Telekomünikasyon ve internet sağlayıcıları
- Veri merkezine özel hizmet sağlayıcıları (soğutma, bakım vb.)

Temel faaliyetler

- Temel Faaliyetler: Teknolojik Gelişim Müşteri Destek Hizmetleri Araştırma ve Geliştirme (Ar-Ge)
- Dağıtım Kanalları: Online Platformlar Ortaklıklar Doğrudan Satış
- Müşteri İlişkileri: Kişiselleştirilmiş Hizmet Müşteri Geri Bildirimi Eğitim ve Danışmanlık
- Gelir Kaynakları: Abonelik Ücretleri TeknoDDoS Cihaz Satışları Ek Hizmetler

Temel kaynaklar

- Temel Kaynaklar: İnsan Kaynakları Teknolojik Altyapı Finansal Kaynaklar
- Dağıtım Kanalları için Kaynaklar: Dijital Platformlar Fiziksel Dağıtım Ağı Satış ve Pazarlama Ekibi
- Müşteri İlişkileri için Kaynaklar: CRM Yazılımları Eğitim Materyalleri Destek Ekipleri
- Gelir Modeli için Kaynaklar: Ürün Geliştirme Pazar Araştırması Fiyatlandırma Stratejisi

Değer önerisi

- Temel Değer: Güvenlik , Güvenilirlik , Yerel Barındırma
- Müşterilerin Sorunları ve Çözümler: DDoS Saldırıları , Veri Güvenliği , Hizmet Sürekliliği
- 7/24 teknik destek ve izleme hizmetleri

Müşteri ilişkileri

- KOBİ'ler

- Bireysel Müşteriler
- İnternet Servis Sağlayıcıları (ISP)
- Veri Merkezleri
- Start-up'lar ve Küçük İşletmeler
- Cloud Servis Sağlayıcıları

Müşteri segmenti

- Savunma sanayi
- Tüm bankacılık ve finans kurumları
- Kamu kurumları
- Üretici firmaları
- Hizmet firmaları

Kanallar

- İletişim Kanallarımız; Whatsapp Hattımız, Canlı Destek Hattımız, iletişim Numaramız
- Ödeme Periyotları; Aylık, 3 Aylık, 6 Aylık ve 12 Aylık olarak 4 adet seçeneğimiz bulunmakta
- Ödeme kanallarımız; EFT, Kredi Kartı, Üyelik Kredi Sistemi
- İnternet sitemiz ve çevrimiçi pazarlama
- Sosyal medya ve dijital pazarlama

Maliyet yapısı

- Sunucu ve Ağ Donanımı
- Enerji ve Soğutma
- Güvenlik Sistemleri
- Bakım ve Güncellemeler
- Personel maaşları ve eğitim maliyetleri

Gelir Akışı

- TeknoDC Hosting Hizmeti
- VDS/VPS Hizmeti
- Fiziksel Sunucu Hizmeti
- Co-Location Hizmeti
- IPv4 Hizmeti
- Abonelik ücretleri
- Ek hizmet ücretleri (güvenlik, yedekleme, izleme vb.)

İş Modeli Kanvası İşbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

Önemli Gelişmeler

- 2021 yılında kurulduk.
- Tübitak Marmara Teknokent'te yerimizi aldık.
- KOSGEB İleri Girişimcilik Programı desteği aldık.
- Ulusal Patent başvurumuzu gerçekleştirdik.
- KOSGEB Ar-Ge, Ür-Ge İnovasyon Destek Programı desteği aldık.
- Uluslararası Patent başvurumuzu gerçekleştirdik.
- Kendimize ait veri merkezimizi hizmete açtık.

Diğer Girişimleri

Bulunmamaktadır.

Organizasyon Yapısı

YASİN POYRAZ / KURUCU & CEO

Yazılım oluşturma, geliştirme ve tasarımı konusunda bütünsel bilgiye sahip bir yöneticidir. Sanallaştırma sistemleri, ağ, sistem ve sunucu uzmanıdır. Kurucusu ve başkanı olduğu iki yazılım şirketi bulunmaktadır.

OSMAN RİZE / CFO

Toplam 18 senelik iş deneyime sahiptir. Çok şirketli bir grup firmasında Finans Yöneticisi olarak çalışmaktadır. TÜBİTAK bünyesinde yaklaşık 1,5 senelik analist/ raporlama iş deneyimiyle özel ve kamu sektörü arasındaki olası iş birliklerinin yapılmasında aktif rol oynamıştır. 15 senelik bankacılık kariyerinde; perakende bankacılık operasyonlarında 4 yıl, ticari bankacılık operasyonlarında 4 yıl ve kurumsal bankacılık operasyonlarında 7 senelik deneyime sahiptir. Bu süre zarfında doküman yönetim sistemi, çek senet operasyonları, müşterek kıymetli evrak muhafaza, teminat kontrol, dış ticaret dosya işlemleri, kredi operasyonları, finansal uygulamaların kullanıcılar için "kullanıcı dostu" olması adına banka IT birimleri ile birçok projede görev almıştır.

UMUT CAN ALTIN / YAPAY ZEKA UZMANI

Uzun yıllar boyunca yapay zeka ve yazılım geliştirme alanlarında edindiği deneyimle, hem ürün geliştirme hem de Ar-Ge süreçlerinde aktif rol almıştır. Sistem tasarımı, iyileştirme ve sıfırdan ürün geliştirme konularında uzmanlaşan Umut Can, yapay zeka sistemlerinin geliştirilmesi ve ürünleştirilmesi süreçlerindeki tüm aşamalara hakimdir.

OĞUZHAN OSMAN ÇINAR / YAZILIM GELİŞTİRME, AĞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Linux ve ağ yönetimine uzun yıllardır ilgi duymaktadır. Kendini geliştirme yolculuğu, temel Bash, Php, C / Go programları, betikleri ve ağ yönetimi konularındaki becerilerini geliştirmekle başlamıştır.

ÇİHAT MUHAMMED ÖZER / BİLGİSAYAR PROGRAMCISI

Bolu Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu'ndan bilgisayar programcılığı alanından mezun olmuş bir bilişim profesyoneli. Üniversite eğitimi boyunca HTML, C++, Java gibi programlama dillerinde uzmanlık kazanmış ve bu dillerin sağlam temellerini oluşturmuştur.



Teşvik ve Sübvansiyonlar

KOSGEB Ar-Ge, Ür-Ge İnovasyon Destek Programı, TÜBİTAK 1507, KOSGEB İleri Girişimcilik

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar

Dünyada Veri Merkezi Pazar Araştırması

Veri merkezi pazarı, büyük miktarda dijital bilginin depolanması, işlenmesi ve yönetilmesi için gereken altyapıyı

sağlayan küresel bir endüstriyi ifade ediyor. Bu endüstrinin büyümeyi teşvik eden faktörleri arasında bulut bilişim hizmetlerine olan talep, büyük veri analitiğinin önemi, yapay zekâ ve kuruluşların dijital dönüşüm çabalarının yer aldığı söylenebilir.

Dünyada veri trafiğini saklayan, yönlendiren irili ufaklı merkez sayısının 10 milyona yaklaştığı ve bu merkezlerin 2 milyar metrekareye yakın fiziki bir alanı kapladığı tahmin ediliyor.

Veri Merkezi Pazarının Pazar Büyüklüğü nedir?

Küresel veri merkezi pazar büyüklüğünün 2023'te 229,23 milyar ABD doları olan pazar büyüklüğünün, 2032'de %12,10'luk bir bileşik yıllık büyüme hızı ile 640,77 milyar ABD dolara ulaşması öngörülmüyor.

Mikro Veri Merkezi Pazarının Pazar Büyüklüğü

Küresel mikro veri merkezi pazarı büyüklüğü 2023 yılında 5,79 milyar ABD dolarına ulaştı ve 2033 yılına kadar 74,17 milyar ABD dolarına ulaşması, 2024-2033 yılları arasında %29,04'lük bir bileşik yıllık büyüme oranıyla büyümesi öngörülmüyor.

Türkiye' de Veri Merkezi Pazar Araştırması

Türkiye'deki veri merkezi pazarı, dijital altyapıya olan talebin artması, akıllı şehir projeleri ve 5G ağlarının genişlemesi ile hızlı bir büyüme göstermektedir.

Türkiye'de mevcut veri merkezi alanınının 100 bin metrekare olduğu tahmin edilirken, kamu ve özel yatırımlarla birlikte 5 yıl içerisinde 400 bin metrekareye ulaşılması hedefleniyor. Türkiye son yıllarda, pandeminin de etkisiyle, veri merkezi sektöründe dünyada en hızlı büyüyen ülkelerden biri haline geldi. Mevcut veri trafiğinin yüzde 95'ini dışarıdan sağlayan Türkiye için veri merkezi sektörü hayati derecede önem taşıyor.

Türkiye veri merkezi pazarı son yıllarda hızlı bir büyüme trendine girmiştir. 2023 yılı itibarıyla pazarın büyüklüğünün 471 milyon ABD doları olduğu tahmin edilmektedir ve bu rakamın 2029 yılına kadar 688 milyon dolara ulaşması beklenmektedir. Yıllık bileşik büyüme oranı ise %6,5 olarak öngörülmektedir.

Dünyada Yapay Zekâ Destekli Firewall Pazarı

Küresel siber güvenlik pazarının 2024 yılı itibarıyla 150 milyar dolar civarında olması ve bu rakamın 2029'a kadar 300 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Bu büyüme, yapay zekanın siber güvenlikte kullanımının artmasıyla destekleniyor. Özellikle makine öğrenimi ve doğal dil işleme (NLP) gibi teknolojiler, tehdit tespiti ve yanıt süreçlerinde etkili çözümler sunarak pazarın gelişimini hızlandırmaktadır.

Küresel ölçekte siber saldırıların verdiği zararın büyüklüğü ise 8 trilyon dolara ulaştı ve 2025'te bu rakamın 10 trilyon dolara ulaşacağı tahmin ediliyor.

Türkiye' de Yapay Zekâ Destekli Firewall Pazarı

Türkiye'de yapay zekâ destekli firewall pazarının geleceği umut verici ve hızla geliyor. Yapay zekâ (AI) teknolojilerinin siber güvenlik alanındaki uygulamaları giderek daha fazla ilgi görüyor. Özellikle son yıllarda artan siber tehditler ve veri güvenliğine duyulan ihtiyaç, yapay zekâ tabanlı çözümlerin kullanımını yaygınlaştırmıştır. Türkiye'de de bu trend doğrultusunda yapay zekâ destekli güvenlik ürünlerine olan talep artıyor.

Türkiye'de, 2024'ün ilk yarısında 380 bin 413 ağ saldırısı tespit edildi, bu da geçen yıla oranla 54 kat artış demek.

Türkiye'deki pazar, global eğilimlere paralel olarak büyüyor ve 2027'ye kadar bu alanda %60 oranında bir büyüme öngörülmüyor. Özellikle finans, sağlık ve kamu sektörleri gibi kritik altyapılarda yapay zekâ tabanlı çözümler öncelikli hale gelmeye başlamıştır.

Ayrıca, yerli teknoloji firmalarının da bu alanda yatırımları artıyor. Türkiye'nin siber güvenlik ekosisteminin gelişimi, yapay zekâ ve veri analitiği teknolojilerinin entegrasyonu ile hızlanıyor. Özellikle kamu ve özel sektörde veriye dayalı karar alma süreçlerinin yaygınlaşması, inovasyonun önünü açıyor ve bu alanın büyümesini desteklemektedir.

Kaynak:

<https://cushwake.cld.bz/2024-Global-Data-Center-Market-Comparison>

<https://www.precedenceresearch.com/data-center-market>

<https://www.precedenceresearch.com/micro-data-center-market>

<https://bitdefender.com.tr/yapay-zekanin-siber-guvenlikteki-pazar-payi-38-milyar-dolara-ulasacak/>

<https://www.technopat.net/2024/02/16/idc-turkiye-directions-2024-her-yerde-yapay-zeka-temasiyla-bilisim-sektoru-liderlerini-bir-araya-getirdi/>

<https://www.businessweek.com.tr/haberler/2027-ye-kadar-bilgisayarlar-pazarini-60-i-yapay-zeka-destekli-olacak-2359814>

<https://cbddo.gov.tr/uyzs>

https://www.ey.com/tr_tr/banking-capital-markets/fintech-ecosystems/fintek-sektorunde-kuresel-gorunum-ve-turkiye-perspektifi

<https://exactitudeconsultancy.com/tr/raporlar%C4%B1/36044/veri-merkezi-pazar%C4%B1/>

Pazar verileri işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

Rekabet

Dünya Firewall Pazarı Rekabet Ortamı

Dünya genelinde firewall pazarı, yoğun bir rekabetin yaşandığı bir sektördür. Pazarın büyüklüğü ve siber güvenliğe olan artan talep, birçok firmanın bu alanda faaliyet göstermesine neden olmaktadır.

Önde Gelen Firmalar

- **Cisco Systems:** Geniş ürün portföyü ve küresel varlığı ile pazarın liderlerinden biridir.
- **Palo Alto Networks:** Güvenlik yenilikleri ve entegre çözümleri ile tanınır.
- **Fortinet:** Yüksek performanslı ve ölçeklenebilir güvenlik çözümleri sunar.
- **Check Point Software Technologies:** Kapsamlı güvenlik çözümleri ve inovasyonları ile öne çıkar.
- **Juniper Networks:** Ağ güvenliği ve firewall çözümlerinde önemli bir oyuncudur.

Türkiye Firewall Pazarı Rekabet Ortamı

Türkiye'de firewall pazarı, global trendlerle uyumlu olarak gelişmekte ve rekabetçi bir ortam sunmaktadır. Yerli ve yabancı firmalar, pazar payı kazanmak için yoğun bir rekabet içindedir.

Önde Gelen Firmalar

- **Logo Yazılım:** Yerli güvenlik çözümleri ile öne çıkan önemli bir firma.
- **Netas:** Türkiye'nin önemli teknoloji firmalarından biri olarak, güvenlik çözümleri de sunmaktadır.
- **Cisco, Fortinet ve Palo Alto Networks:** Küresel firmalar Türkiye pazarında da etkin bir şekilde faaliyet göstermektedir.

Sonuç

Hem dünya hem de Türkiye firewall pazarları, yoğun bir rekabet ortamına sahiptir. Teknolojik yenilikler, fiyat rekabeti, marka itibarı ve düzenleyici uyumluluk gibi faktörler, bu rekabetin şekillenmesinde önemli rol oynamaktadır. Yerli ve yabancı firmalar, farklı stratejilerle pazar payı kazanmak için mücadele etmektedir.

Hedef Kitle

Büyük Kurumsal Şirketler: Finans, sağlık, teknoloji, enerji ve ulaşım gibi sektörlerde faaliyet gösteren büyük şirketlere planlı pazarlama ziyaretleri düzenleyip, ürün ve hizmetlerimizi tanıtarak müşteri portföyümüze eklenmesi planlanmaktadır.

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler (KOBİ): KOBİ'ler de ağ güvenliği için veri merkezimizde barınarak hizmetlerimizden faydalanabilir. Özellikle siber saldırılara karşı savunmasız olan KOBİ'ler, eBPF ve yapay zeka tabanlı çözümlerimizle güvenliklerini artırabilir. Agresif pazarlama modelimiz ile fuar, konferans gibi birçok KOBİ'nin bir arada bulunduğu ortamlarda birebir temas ile müşteri portföyümüze eklenmesi planlanmaktadır.

Hizmet Sağlayıcılar: Bulut bilişim, internet hizmeti ve telekomünikasyon sağlayıcıları gibi hizmet sunan şirketler, ağ güvenliğini sağlamak ve müşterilerine güvenli bir hizmet sunmak için bu çözümleri kullanır.

Devlet ve Kamu Kurumları: TeknoDDoS Mitigation Cihazımız ile mevcut veri merkezlerinin eBPF ve yapay zeka tabanlı yazılımımız ile, güvenlik ihtiyaçlarını karşılayabilirler.

Eğitim Kurumları: Üniversiteler ve diğer eğitim kurumları, öğrenciler, öğretim üyeleri ve araştırmacılar için güvenli bir çevrimiçi ortam sağlamak için veri merkezimizden faydalanabilir.

e-Ticaret ve Online Platformlar: İnternet üzerinden hizmet veren e-ticaret ve diğer online platformlar, müşteri verilerini ve ödeme işlemlerini güvence altına almak için veri merkezimizde barınarak kesintisiz ve güvenli bir şekilde hizmetlerini sürdürebilirler.

Swot Analizi

Güçlü Yönler;

- Gerçek Zamanlı Saldırı Tespiti
- Yüksek Performans ve Verimlilik
- Uyarlanabilirlik ve Özelleştirme

Zayıf Yönler;

- Gelişim Zorlukları
- Yapay Zeka Modellerinin Eğitim ve Bakımı
- Güvenlik ve Uyumluluk Sorunları

Fırsatlar;

- Yeni Müşteri Segmentlerine Erişim
- Güvenlik Altyapısının Modernizasyonu
- Yapay Zeka ve eBPF Alanında Yenilikçi İşbirlikleri

Tehditler;

- Rekabet ve Pazar Doygunluğu
- Regülasyon ve Yasal Düzenlemeler
- Siber Tehditlerin Evrimi

SWOT Analizi işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1. Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Kurucu Ortaklar				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
YASİN POYRAZ	Kurucu & CEO	Kurucu & CEO	1.990.711	99,46

YASİN POYRAZ - Kurucu & CEO

Hakkında:

Yazılım oluşturma, geliştirme ve tasarımı konusunda bütünsel bilgiye sahip bir yöneticidir. Ayrıca, sanallaştırma sistemleri, ağ, sistem ve sunucu uzmanıdır.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Yapay Zeka Güvenlik Duvarı Projesi Görüntü işleme Veri merkezi EEG Cihazıyla Beyin Sinyallerinin Yorumlanması Web Kontrol Paneli

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

Kurucusu ve başkanı olduğu iki yazılım şirketi bulunmaktadır.

Diğer Ortaklarla İlişki

Sektörel İş Birliği

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
YASİN POYRAZ	A,B,C,D	1.990.711	99,46	99,46
Refik TARTAR	D	9.289	0,46	0,46
Epozzy Teknoloji Anonim Şirketi	D	1.558	0,08	0,08
TOPLAM	-	2.001.558	100,00	100,00

Bulunmamaktadır.

Epozzy Teknoloji Anonim Şirketi - -

Hakkında:

Sektörde RFID, Pick to Light ve RTLS teknolojilerine olan hakimiyetleri ve endüstriyel tecrübeleri olan kişilerin kurduğu Epozzy firması özellikle Arge çalışmalarını yürütmek için kurulmuş bir teknoloji firmasıdır. Ürün geliştirme, mobil teknolojilerde katma değerli yazılım uygulamaları, projeler ve mevcut sistemler arasında gelişmiş sistem entegrasyonu sağlamak Epozzy Teknoloji'nin verdiği hizmetler arasındadır. Kuruluşların kendine has ihtiyaçlarını, güncel teknolojileri takip ederek karşılamakta ve çalışmalarında uluslararası standartları takip edip, bunları projelerine verimli ve etkili şekilde uygulamaktadır.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Teknoloji, Ürün Geliştirme, Mobil Teknolojiler

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

Kendi şirket bünyesinde teknoloji faaliyetleri yürütülmektedir.

Diğer Ortaklarla İlişki

Yatırımcı olarak yer almaktadır.

Refik TARTAR - CFO

Hakkında:

Kamu ve özel sektörde yöneticilik deneyimi bulunmaktadır.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Proje yönetimi, finans

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:
Finans ve İşletme alanlarında uzmandır.

Diğer Ortaklarla İlişki
Finansal danışmanlık yapmakta ve yatırımcı olarak yer almaktadır.

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Sermayeyi Temsil Eden Paylar						
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Adet	Nominal Değeri (TL)		Pay Oranı (%)
				Birim	Toplam	
A	Nama Yazılı	A grubu pay sahipleri veya vekilleri her bir pay karşılığında 15 oya sahiptir.	1.500.000	1,00	1.500.000	74,94
B	Nama Yazılı	Yoktur	200.000	1,00	200.000	9,99
C	Nama Yazılı	Yoktur	200.000	1,00	200.000	9,99
D	Nama Yazılı	Yoktur	101.558	1,00	101.558	5,07

Şirketin sermayesi her biri **1,00 TL** değerinde **2.001.558** paya ayrılmış **2.001.558 TL**'dir.

Sermayeyi temsil eden paylar A, B, C, D gruplarından oluşmaktadır. A, B, C, D gruplarında sırasıyla 1.500.000, 200.000, 200.000, 101.558 adet pay bulunmaktadır.

İmtiyazlar:

A grubu için A grubu pay sahipleri veya vekilleri her bir pay karşılığında 15 oya sahiptir.

B grubunda herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır. C grubunda herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır. D grubunda herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır.

Pay Devrini Kısıtlayıcı Hükümler:

A Grubu paylarının pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır.

B Grubu paylarının pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır. C Grubu paylarının pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır. D Grubu paylarının pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır.

2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

2.5.1. Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
YASİN POYRAZ	Kurucu & CEO	10.07.2023	97 gün	1.990.711	99,46

YASİN POYRAZ - Kurucu & CEO

Hakkında:

Yazılım oluşturma, geliştirme ve tasarımı konusunda bütünsel bilgiye sahip bir yöneticidir. Ayrıca, sanallaştırma sistemleri, ağ, sistem ve sunucu uzmanıdır.

Deneyim ve uzmanlık alanları:

Yapay Zeka Güvenlik Duvarı Projesi Görüntü işleme Veri merkezi EEG Cihazıyla Beyin Sinyallerinin Yorumlanması Web Kontrol Paneli

2.5.2. Yöneticiler hakkında bilgiler

Yöneticiler				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
YASİN POYRAZ	Kurucu & CEO	Yapay Zeka Güvenlik Duvarı Projesi Görüntü işleme Veri merkezi EEG Cihazıyla Beyin Sinyallerinin Yorumlanması Web Kontrol Paneli	1.990.711	99,46
Epozzy Teknoloji Anonim Şirketi	-	Teknoloji, Yazılım	1.558	0,08
Refik TARTAR	CFO	Proje yönetimi, finans	9.289	0,46
CİHAT MUHAMMED ÖZER	Bilgisayar Programcısı	Bilgisayar Programcısı	Yoktur	Yoktur
OĞUZHAN OSMAN ÇINAR	YAZILIM GELİŞTİRME, AĞ GÜVENLİĞİ UZMANI	TeknoDC Bilişim Teknolojileri A.Ş. / Ağ Güvenliği Uzmanı	Yoktur	Yoktur
SERDAR KARA	MENTOR	GEBZE TEKNİK ÜNİVERSİTESİ/FEN BİLİMLERİ ENSTİTÜSÜ/ÇEVRE MÜHENDİSLİĞİ	Yoktur	Yoktur
VEDAT SEBZECİ	Bilgisayar Mühendisi	C#, Asp.Net Mvc, Asp.Net Web API, Ms Sql Server - Tsql, Web Programlama, Asp.Net Ajax, Visual Basic .NET (VB.NET), Ibm Rpg, Ibm Rpg III, Blazor	Yoktur	Yoktur
Sevda POYRAZ	Bilgisayar Programcısı	C Programlama	Yoktur	Yoktur

CİHAT MUHAMMED ÖZER - Bilgisayar Programcısı

Hakkında:

Bolu Teknik Bilimler Meslek Yüksekokulu'ndan bilgisayar programcılığı alanında mezun olan bir bilişim profesyoneliyim. Üniversite eğitimim boyunca HTML, C++, Java gibi programlama dillerinde uzmanlık kazandım ve bu dillerin sağlam temellerini oluşturdum. Mezuniyetimin ardından, gerçek tutkumun siber güvenlik ve yapay zeka olduğunu fark ettim. Bu heyecan verici alanlarda kendimi sürekli geliştirmek için tutkuyla çalışıyorum. Şu anda orta düzey bilgiye sahibim her gün bilgilerime yeni bilgiler ekleyerek ileri seviye uzman olma yolunda

ilerliyorum.

OĞUZHAN OSMAN ÇINAR - YAZILIM GELİŞTİRME, AĞ GÜVENLİĞİ UZMANI

Hakkında:

Oğuzhan Osman, Linux ve ağ yönetimine uzun yıllardır ilgi duymaktadır. Kendini geliştirme yolculuğu, temel Bash, Php, C / Go programları, betikleri ve ağ yönetimi konularındaki becerilerini geliştirmekle başladı. Bu onu sürekli olarak yeni bilgiler edinmeye, öğrenmeye devam etmeye ve IT, Siber Güvenlik dünyasındaki gelişmeleri yakından takip etmeye teşvik etti.

SERDAR KARA - MENTOR

Hakkında:

Gebze Teknik Üniversitesi Çevre Mühendisliği Bölümü'nde öğretim üyesi olarak görev yapan Doç. Dr. Serdar Kara, çevresel sorunlara yenilikçi çözümler getiren projeleriyle tanınmaktadır. Akademik kariyerine önemli katkılarda bulunan Dr. Kara, özellikle atıksu arıtma çamurlarından biyopolimer elde etme ve bu biyopolimerlerden nanofiber üretimi üzerine çalışmalar yapmaktadır1. Bu çalışmalar, atıkların değerlendirilmesi ve çevre mühendisliği uygulamalarında kullanılması açısından büyük önem taşımaktadır. Dr. Kara'nın araştırma alanları arasında biyosensörler, iyon değişimi, adsorpsiyon uygulamaları, elektrokoagülasyon, elektro-oksidasyon ve membran prosesler gibi konular bulunmaktadır2. Ayrıca, çeşitli uluslararası ve ulusal yayınlarda makaleleri ve bildirileri yer almaktadır. Dr. Kara, bilimsel çalışmalarının yanı sıra öğrencilere eğitim vermek ve gelecek nesil çevre mühendislerini yetiştirmek için de çaba göstermektedir.

VEDAT SEBZECİ - Bilgisayar Mühendisi

Hakkında:

Visual Studio içinde vb.net , c# ve mssql üzerinde ASP.NET Web forms, ASP.NET Core MVC, Razor pages projelerinde ado.net, EF (Entity Framework) kullanarak web projeleri yazılımı geliştirdim. Ayrıca Gebze Tubitak Martek'te Bilgisayar lisesi ve Üniversite stajyer öğrencilerine uygulamalı asp.net, c#, mssql dersleri verdim. aws, google cloud ve Azure platformlarında çalıştım.

Sevda POYRAZ - Bilgisayar Programcısı

Hakkında:

C Programlama

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Güncelde 750+ müşteri, 20+ ürün yelpazemiz ile faaliyetimize devam etmekteyiz. 2024 Q2 dönemi itibari ile 225.972 TL kısa vadeli banka kredimiz mevcuttur. Yine aynı dönem itibariyle 1.931.808 TL'lik satış hacmiyle geçen senenin tüm finansal rasyolarını geride bırakmış bulunmaktayız.

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	31.12.2023
Dönen Varlıklar	451.526,36	1.505.811,08
Nakit ve Nakit Benzerleri	317.384,44	782.467,30
Ticari Alacaklar	25.000,00	323.000,00
Stoklar	8.474,58	159.824,58
Gelecek Aylara Ait Giderler	0,00	0,00
İş Avansları	100.124,53	59.525,83

Diğer Dönen Varlıklar	542,81	180.993,37
Duran Varlıklar	1.177.617,22	3.612.291,20
Maddi Duran Varlıklar	457.798,08	518.139,60
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	719.819,14	2.336.237,40
Diğer Duran Varlıklar	0,00	757.914,20
Kısa Vadeli Yükümlülükler	1.036.376,46	1.486.280,34
Finansal Borçlar	322.296,19	433.773,71
Ticari Borçlar	378.620,05	758.421,58
Diğer Borçlar	335.460,22	294.085,05
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0,00	0,00
Finansal Borçlar	0,00	0,00
Ticari Borçlar	0,00	0,00
Alınan Sipariş Avansları	0,00	0,00
Diğer Borçlar	0,00	0,00
Özkaynaklar	592.767,12	3.631.821,94
Ödenmiş Sermaye	50.000,00	1.670.745,73
Geçmiş Yıllar Karları/Zararları	-3.239,33	0,00
Diğer	0,00	333.786,23
Net Dönem Karı/Zararı	546.006,45	1.627.289,98
AKTİF TOPLAMI	1.629.143,58	5.118.102,28
PASİF TOPLAMI	1.629.143,58	5.118.102,28

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2022	31.12.2023
Hasılat	763.292,84	2.257.489,51
Satışların Maliyeti	-16.084,90	-519.251,39
Esas Faaliyet Karı/Zararı	548.698,28	1.659.842,04
Finansman Giderleri (net)	-7.501,68	-36.106,02
Diğer Gelir/Gider	-742.398,09	-1.734.684,16
Vergi Giderleri	0,00	0,00
NET KAR/ZARAR	546.006,45	1.627.289,98

TEKNODC BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ'nin VUK'a göre hazırlanan ve yukarıdaki tablolarda özetine yer verilen finansal tabloları ekte bir bütün olarak sunulmaktadır.

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Şirketimiz halihazırda kendi özkaynakları ve kısa vadeli finansman kullanımı ile bu duruma gelmiştir. Fon kaynaklarının kullanımına yönelik herhangi bir sınırlama bulunmamaktadır.

2.7. Hukuki Durum

Hukuki Durum

Bulunmamaktadır.

İzin ve Onaylar

İzne ihtiyacı bulunmamaktadır.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Kitle fonlaması kampanyası ve paya dayalı modeli seçmemizin en temel sebebi sermayeye ulaşımın zor ve maliyetli olmasından kaynaklanmaktadır. Mevcut ekonomik konjoktürde kredi faiz ve masraflarının yüksek olması, finans kurumlarının seçici davranması, ihtiyaçlarımızı tam olarak anlayamamaları kitle fonlamaya yönelmemize sebep olmuştur.

Ayrıca **kitle fonlama ile talep ölçümü, pazarlama ve tanıtım, geniş bir kitleye hitap kabiliyeti, yatırımcıların yaptığı geri bildirimler ile projenin gidişatı hakkında iyileştirme ve düzeltme imkanının** olması bizi kitle fonlama ile sermaye arayışının doğru karar olduğunu göstermiştir.

Kampanya süresi	:	60 Gün
Ek fon talebi var mı?	:	Evet
Hedeflenen fon tutarı	:	5.800.000 TL
Ek fon ile hedeflenen fon tutarı	:	6.960.000 TL

3.2. Fon Kullanım Yeri

Kitle fonlama kampanyasının başarılı sonlanması durumunda elde edilen fonlar aşağıdaki tablolarda özetlenen şekilde kullanılacaktır:

Fon Kullanım Yeri			
Açıklama	Tutar (TL)	Kullanım Başlangıç Tarihi	Kullanım Bitiş Tarihi
Satış & Pazarlama Faaliyetleri	300.000	15.05.2025	15.05.2026
Veri Merkezi Makina Teçhizat Alımı	4.000.000	15.05.2025	15.05.2026
Personel	940.590	15.05.2025	15.05.2026
Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)	559.410	08.03.2025	23.03.2025
Satış & Pazarlama Faaliyetleri	300.000	15.05.2025	15.05.2026
Veri Merkezi Makina Teçhizat Alımı	4.000.000	15.05.2025	15.05.2026
Personel	940.590	15.05.2025	15.05.2026
Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)	559.410	08.03.2025	23.03.2025

Ek Fon Kullanım Yeri			
Açıklama	Tutar (TL)	Kullanım Başlangıç Tarihi	Kullanım Bitiş Tarihi
Yurtiçi/ Yurtdışı Fuar Katılımları	500.000	15.05.2025	15.05.2026
Eğitim	250.000	15.05.2025	15.05.2026
Satış & Pazarlama Faaliyetleri	299.510	15.05.2025	15.05.2026
Platform Ücreti Ek Fonlama	110.490	08.03.2025	23.03.2025
Yurtiçi/ Yurtdışı Fuar Katılımları	500.000	15.05.2025	15.05.2026
Eğitim	250.000	15.05.2025	15.05.2026
Satış & Pazarlama Faaliyetleri	299.510	15.05.2025	15.05.2026
Platform Ücreti Ek Fonlama	110.490	08.03.2025	23.03.2025

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunun başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Kurulduğumuz günden günümüze kadar geçen zaman diliminde pozitif büyüme ile ticari faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Kendi veri merkezimizin faaliyete geçmesi ile ciro, karlılık, müşteri adedi, ürün adedi gibi performans göstergelerinde ciddi artış sağlanmıştır. Yatırım turu sonrası sağlanacak fon ile alınacak makine/ ekipman ile tam kapasiteye ulaşılması ve agresif pazarlama stratejimiz ile performans göstergelerimizin ciddi seviyelere gelmesini beklemekteyiz.

Gelir/gider projeksiyonları işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

'Geçmiş Kampanya Yoktur'

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde girişim şirketine ve faaliyetlerine, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- **Anahtar Personel Riski**

Anahtar personel riski, şirketin kritik rollerdeki önemli çalışanlarını kaybetmesi durumunda karşılaşılabileceği operasyonel, finansal ve stratejik zorlukları ifade eder. Bu risk, liderlik boşluğu, bilgi ve deneyim kaybı, iş sürekliliğinin bozulması, moral ve motivasyon düşüşü, müşteri ve pazar ilişkilerinde zayıflama ve rekabet dezavantajı gibi çeşitli problemlere yol açabilir.

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

- **Mevsimsel Dalgalanmalar**
Belirli dönemlerde artan veya azalan veri merkezi hizmetleri talebi
- **Ekonomik Durum**
Genel ekonomik durgunluk veya krizler, işletmelerin IT harcamalarını azaltmasına neden olabilir
- **Rekabet**
Yeni Girişler: Veri merkezi pazarına yeni oyuncuların girmesi rekabeti artırabilir.
- **Fiyat Savaşları**
Rakiplerin agresif fiyatlandırma stratejileri, marjları daraltabilir. Teknolojik Obsolesans
- **Teknolojik Obsolesans**
Hızlı Teknoloji Değişimi: Donanım ve yazılım teknolojilerinin hızla değişmesi, gelişmesi

4.3. Paylara İlişkin Riskler

- **Likidite Riski**
Sınırlı likidite, yatırımcıların paylarını hızlı bir şekilde nakde çevirmesini zorlaştırabilir.

4.4. Diğer Riskler

- **Gelir ve Gider Projeksiyonlarının Gerçekleşmeme Riski**
Gelir ve gider projeksiyonlarının gerçekleşmeme riski, bir şirketin geleceğe yönelik finansal tahminlerinin beklenen sonuçları elde edememesi durumudur. Bu, pazardaki beklenmeyen değişiklikler, hatalı veri analizi, maliyetlerde artış, satışlarda düşüş, ya da dışsal faktörler gibi birçok sebepten kaynaklanabilir. Eğer gelirler beklenenden düşük kalır veya giderler tahmin edilenden yüksek çıkarsa, bu şirketin nakit akışını, kârlılığını ve genel finansal sağlığını olumsuz etkileyebilir.

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Kampanyanın %20 ek fon toplama izni bulunmaktadır. Toplanan fon karşılığı çıkarılacak olan pay bilgileri aşağıdaki gibidir:

Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri (Bonus Paylar Hariç)						
Tür	Cins	Grup	Adet	Oran (%)	Nominal Değeri (TL)	
					Birim	Toplam
Nama Yazılı	Adi	E	52.768	2,57	1,00	52.768

Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri (Bonus Paylar Hariç)						
Tür	Cins	Grup	Adet	Oran (%)	Nominal Değeri (TL)	
					Birim	Toplam
Nama Yazılı	Adi	E	63.322	3,07	1,00	63.322

Toplanan Fon Karşılığı çıkarılacak Pay Bilgileri ve Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı çıkarılacak Pay Bilgileri

tablolarındaki oranların hesaplanmasına bonus pay oranları dahil edilmemiştir.

Fonlama öncesi ve sonrası sermaye yapısı aşağıdaki gibidir:

Fonlama Öncesi ve Sonrası Ortaklık Yapısı Bilgileri (Bonus Paylar Hariç)			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Pay Oranı (%)		
	Fonlama Öncesi	Fonlama Sonrası	Ek Fon İle
YASİN POYRAZ	99,46	96,89	96,39
Refik TARTAR	0,46	0,46	0,46
Epozzy Teknoloji Anonim Şirketi	0,08	0,08	0,08
Kitle Fonlama Yatırımcıları	0,00	2,57	3,07
TOPLAM	100,00	100,00	100,00

Platformumuzda primli satış fiyatı hesaplanırken, şirketin yatırım öncesi değerlendirme tutarı ana parametre olarak alınır.

Girişim şirketinin mevcut paylarının birim nominal değeri 1,00 TL kabul edilir, mevcut payların birim nominal değeri 1,00 TL'den farklı ise dönüşüm işlemleri yapılarak girişimin sermayesini oluşturan toplam pay adetleri ile nominal sermayesinin birbirine eşit olması sağlanır.

Girişimin ihtiyaç duyduğu fon tutarına göre yatırımcıların sermayedeki payları oluşur.

25/11/2023 tarihli ve 32380 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 7887 sayılı Cumhurbaşkanı Kararı uyarınca, 1 Ocak 2024 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere, anonim ve limited şirketlerin Türk Ticaret Kanununda düzenlenen en az sermaye tutarları artırılmıştır. İlgili karar uyarınca en az sermaye tutarı, Anonim şirketlerde 50.000 Türk Lirasından 250.000 Türk Lirasına ve Limited şirketlerde 10.000 Türk Lirasından 50.000 Türk Lirasına yükseltilmiştir.

Kampanyanın başarılı olması durumunda toplanan fon tutarı kadar sermaye artırımı yapılacağından, primli pay ihracı nedeni ile oluşan emisyon primi de sermaye artışında kullanılmış olur.

Çıkarılan emisyon primli pay, artırılan veya konulan sermaye miktarı şirket sermayesinin bir parçası haline gelir ve emisyon primi şirket sermayesine değil, şirket malvarlığına katılmış olur.

Anonim şirkete sermaye olarak katılacak olan bedel ne kadar olursa olsun şirketin mevcut ortaklık yapısının bozulmamasını ve mevcut pay sahiplerinin azınlık haline gelmemesini sağlamaktadır.

Emisyon primli pay ihraç edilirken ödenecek sicil harcı primli bedel üzerinden değil, pay değeri artışı esas alınarak hesaplanmakta ve ödenmektedir.

İhraç olunan payların bedellerinin tamamı nakden ödenmektedir. Yatırımcı tarafından alınan primli payların karşılığında şirkete konan sermayenin payların itibari değerinden fazla olan kısmı TTK'nın 519. maddesi uyarınca sermaye yedeği hesabına kaydedilir ve yedek akçe hükmündedir. Dolayısıyla payların itibari değeri üzerindeki kısmı oy hakkı veya kar payına etki etmez. Emisyon primli pay ihracı ile şirketteki oy kullanma ve kâr payı alma hakkı primli paya koyulan sermayeden bağımsız olur.

Girişim şirketinin mevcut sermayesi 2.001.558 TL ve 2.001.558 adet olup kampanyanın başarılı olması halinde ihraç edilecek hisse 52.768 ile 63.322 adet arasında olacaktır. İhraç edilecek pay adetleri ile toplanan fon tutarı arasındaki fark emisyon primi olarak sermayeye eklenecektir.

Kampanya sonrası girişim şirketinin sermayesi, birim nominal değeri 1,00 TL değerinde 2.054.326 pay ile 2.064.880 pay aralığında ve toplam nominal değeri 2.054.326 TL ile 2.064.880 TL aralığında olacaktır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Bu kampanyada %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki payı %2,57 ile %3,07 aralığında ve çıkarılacak payların toplam nominal değeri ise 2.054.326 TL ile 2.064.880 TL aralığında olacaktır. Çıkarılacak payların birim nominal değeri 1,00 TL dir.

Çıkarılan payların MKK ve E-yatırımcı nezdindeki primli birim fiyatı 109,91 TL olarak oluşur. Kaydileştirme tutarlarında bu fiyat baz alınır. Çıkarılacak pay grupları hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi, ihtiyaç duyduğu fon miktarı ve değerlendirme raporu doğrultusunda ortaya çıkan şirket değerlemesine paralel şekilde hesaplama yapılmaktadır.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ("SPKn"), Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2), 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ("TTK") başta olmak üzere ilgili sair mevzuat hükümlerine uygun bir şekilde çıkartılacaktır.

Yatırımcı, aksi belirlenmedikçe, paya dayalı kitle fonlaması faaliyeti kapsamında fon sağlaması halinde, TTK uyarınca bir anonim şirket pay sahibinin şirket esas sözleşmesine uygun olarak TTK uyarınca sahip olduğu tüm hak ve yükümlülüklerle sahip olacaktır.

Yatırımcılara ihraç edilecek payların hepsi aynı olup, herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır.

Kitle Fonlaması Tebliği'nin 27/1 maddesi uyarınca, paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere Girişim Şirketi'nin tüm payları SPKn m. 13 hükmü çerçevesinde MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulur ve bunlara ilişkin haklar hak sahipleri bazında izlenir. Kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından yatırımcıların kredi kartları veya EFT yoluyla yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Başarılı fonlamayı takiben Girişim Şirketi paylarının kaydileştirilmesi ve yatırımcılara dağıtım amacıyla MKK'ya başvuruda bulunulacaktır. Bu başvuru bizzat Girişim Şirketi tarafından yapılabileceği gibi Girişim Şirketi'nin yetkilendireceği bir yatırım kuruluşu aracılığıyla da yapılabilecektir. Toplanan fonların Girişim Şirketi'nin hesabına aktarılmasından önce kaydileştirme işlemleri tamamlanır.

Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2)'nin m.16/7 hükmü gereğince Girişimciler veya girişim şirketlerinin kampanya sürecinin başladığı tarihteki ortaklarından fonlanan şirkette önemli etkiye sahip olacaklar, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden 3 yıl içinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri veya cebri icra nedenleriyle yapılacak devirler ile nitelikli yatırımcılara ya da kendi aralarında yapacakları devirler hariç olmak üzere, fonlanan şirketteki paylarını devredemezler.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanya süresi, işbu Bilgi Formu'nun Yatırım Komitesi tarafından onaylanıp Kampanya Sayfası'nda yayımlandığı tarihte başlar ve eğer daha önce sona erdirilmezse bu tarihten itibaren 60 gün içinde sona erer.

Fon sağlamak isteyen yatırımcının Kampanya'ya yatırım yapabilmesi için Platform'a üyelik şartlarını yerine getirmesi ve Platform ile Üyelik Sözleşmesi akdetmesi zorunludur.

Yatırımcı tarafından kampanya süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı ile yerine getirir.

Yatırımcının her pay alım işlemi öncesi Bilgi Formu ile Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığına ve kabul ettiğine dair onay vermesi gereklidir.

Yatırımcı başına sağlanacak asgari fon miktarı 2.500 TL'dir.

Nitelikli olmayan yatırımcı azami 400.000 TL yatırım yapabilir. Ancak Platform'a gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'una kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda 1.500.000 TL'yi aşamaz. Nitelikli yatırımcının azami yatırım limiti bulunmamaktadır.

Yatırımcı tarafından, fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içerisinde ve cayma hakkına yönelik bildirim Platforma iletilmesi suretiyle, hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Yatırımcı cayma hakkına yönelik bildirimini Yatırımlarım bölümünde yer alan İptal butonu ile iletebilir.

Kampanya Süresi içinde, Yatırımcı'nın yatırım kararını etkileyebilecek değişiklikler veya yeni hususlar ortaya çıkabilir. Bu durumda, Bilgi Formu'nda açıklanan hususlarda değişiklik ve/veya açıklanan hususlara ekleme yapılma ihtiyacı doğabilir. Bilgi formunda yapılan ek ve değişikliklerin Yatırım Komitesi'nce onaylanmasıyla eş zamanlı olarak Platform, Yatırımcı'ya e-posta aracılığıyla bilgilendirme yapacaktır. Platform, Bilgi Formu'nda yapılan ek ve değişiklikleri Yatırımcı'ya Platform'a üye olurken vermiş olduğu e-posta adresine e-posta göndererek bilgilendirir. Bilgilendirme Platform'un e-postayı gönderdiği an itibarıyla yapılmış sayılır. Yatırımcı bilgilendirmenin yapılmış sayıldığı andan itibaren 48 saat içerisinde cayma hakkına yönelik bildirim Platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkını kullanabilir.

Girişimcinin talebi ile ek fon dahil hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, Kampanya'ya yatırım yapan tüm Yatırımcılar'ın cayma süresinin dolması halinde Platform'ca Kampanya bitiş tarihinden erken sonlandırılabilir.

Erken sonlandırma seçilmemişse, Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce ek fon dahil hedeflenen fon tutarı toplansa dahi Kampanya Süresi erken sonlandırılmaz. Ek fon dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, Platform bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesini gerçekleştirir. Böyle bir durumda Platform hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplandığını Emanet Yetkilisi'ne bildirir ve hedeflenen fon tutarını aşan kısmı Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirim takip eden işgünü içinde yatırımcılar arasında eşitsizliğe sebep olmayacak şekilde iade edilir. Aşan kısmın yatırımcılara iadesi işbu Bilgi Formu'nda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde dağıtım listesi dikkate alınarak gerçekleştirilir.

Erken Sonlandırma: Var

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Emanet Yetkilisi Platform'un anlaşmalı olduğu İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş (Takasbank)'dir.

Yatırımcı tarafından Kampanya Süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı yoluyla yerine getirir. Girişim Şirketi payları karşılığında Yatırımcı'dan sağlanan fonların tamamının nakden ödenmiş olması zorunludur.

Platform, Yatırımcı tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini Kampanya Süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve Emanet Yetkilisi'ne iletacaktır. EFT ödemeleri EFT'nin Emanet Yetkilisi'ne ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. EFT ödemesinin yatırım talebinde bulunulduktan sonra en fazla 2 iş günü içerisinde Emanet Yetkilisi'ne ulaşmış olması gerekmektedir. Bu süre içinde Takasbank'a ulaşmayan EFT ödemelerine dair yatırım talepleri iptal edilir.

Yatırımcı tarafından sağlanan fon Kampanya Süresi'nce Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılacak hesapta bloke edilecektir. Emanet yetkilisi toplanan fon tutarını nemalandırmayacaktır.

Hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihi veya Kampanya Süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanamamış olması halinde ve hedeflenen fon tutarının üzerinde fon talebi gelmesi halinde hedeflenen fon tutarını aşan tutarlar ilgili sürenin bitimini takip eden işgünü içinde Platform tarafından yapılacak bildirim üzerine Emanet Yetkilisi nezdinde bloke edilen tutarlar, Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirim takip eden işgünü içinde Yatırımcı'ya iade edilir ve bu suretle kampanya süreci sona erer. İade işlemleri emanet yetkilisi tarafından belirlenen prosedüre göre gerçekleştirilir.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde fon sağlama talebinde bulunulduğunda Girişim Şirketi hedef fon miktarı + ek fon miktarı ile sınırlıdır. Bu miktarı aşan tutarın Emanet Yetkilisi tarafından iadesinde Oransal/Nitelikli Yatırımcı Öncelikli Oransal/FIFO yöntemleri kullanılabilir:

FİFO : Bu yöntemde ilk yatırım yapan yatırımcı ilk pay alma hakkına sahiptir. Dağıtım işlemi; tarih, saat, saniye, salise önceliği ile ilk pay alan yatırımcıdan başlayıp hedeflenen fon pay adedine ulaşıncaya kadar devam eder.

NİTELİKLİ ÖNCELİKLİ ORANSAL : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ilk olarak nitelikli yatırımcılara önceliklendirilir. Nitelikli yatırımcılardan artı kalan pay adetleri kalan yatırımcılar arasında oransal olarak dağıtılır.

ORANSAL : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ek fon dahil girişimci tarafından arz edilen toplam pay adedi, tüm yatırımcılar tarafından talep edilen toplam pay adedine oranlanır. Bulunan oran her bir yatırımcının talep ettiği pay adedi ile çarpılarak yatırımcı bazında dağıtım gerçekleştirilir.

Tahsisat Yöntemi: Nitelikli Yatırımcı Öncelikli Oransal

Kampanya, hedef fon (varsa ek fon) miktarı kadar fon talebi geldiği takdirde erken sonlandırılabilir. Bu durumda hedef fon (varsa ek fon) miktarına ulaşılması itibarıyla 48 saatlik cayma sürecine girilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılmazsa sistem tarafından otomatik olarak kapanış sürecine geçilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılırsa cayılan tutar yeni yatırımlardan karşılanacaktır.

Kampanyanın erken sonlanması veya Kampanya Süresi ile cayma hakkı sürelerinin tüm Yatırımcı'lar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla hedeflenen fon tutarının toplanmış olması durumlarında;

1. Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılan hesapta bloke edilen fon, Takasbank nezdinde açılan bloke hesabına aktarılır ve Girişim Şirketi tarafından Kampanya Süresi'nin sona ermesini takip eden otuz iş günü içinde toplanan fon tutarı kadar sermaye artırımı yapılır.
2. Sermaye artırım işlemlerinin tamamlanmasını müteakip Platform, Yatırımcı'nın sağladığı fon tutarını ve bunun karşılığında çıkarılacak payların toplam nominal değerinin bilgisini MKK'ya derhal iletir. Girişim Şirketi tüm paylarının SPKn madde 13 çerçevesinde MKK nezdinde kayden oluşturulmasına ve hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına yönelik işlemlerin gerçekleştirilmesini derhal sağlar.
3. Sermaye artırımına ve tüm payların MKK nezdinde kayden oluşturularak hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına ve bunu takiben Emanet Yetkilisi nezdinde Girişim Şirketi adına bloke edilen fonun Girişim Şirketi'ne tevdi edilmesine yönelik işlemlerin tamamlanmasıyla birlikte Kampanya süreci sona erer.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Girişim Şirketi

Kampanya'nın başarı ile sonuçlanmasının ardından Girişim Şirketi, Platform'a ayrıca toplanan fonun %7,5 + KDV'ye kadar bir oranda Platform Hizmet Bedeli ödeyeceğini kabul beyan ve taahhüt eder. Girişim Şirketi, fon aktarma işlemi ardından, söz konusu ücreti 5 iş günü içinde Platform'a öder. Kampanya başarılı olmadığı takdirde başarı ücreti alınmayacaktır.

Kitle fonlama kampanyaları için listeleme ücreti 25.000 TL + KDV'dir ve kampanya sahibi girişimci /girişim şirketi tarafından kampanyanın başlangıç tarihi öncesinde fatura karşılığı ödenir.

Kampanya sonrası yatırımcılar tarafından satın alınan payların Merkezi Kayıt Kuruluşu nezdinde kaydileştirilmesi yapılacak olup, kaydileştirme işlemleri için ödenecek tutarın belirlenmesinde, ödeme tarihinde Merkezi Kayıt Kuruluşu'nun internet sitesinde yayımlanan güncel ücret tarifeleri esas alınacaktır. Bu tutar, kampanyanın başarılı olmasından bağımsız olarak kaynak arayan tarafından ödenir. Takasbank'ın verdiği emanet yetkilisi hizmeti karşılığında ödenmesi gereken tutar, kampanyanın başarılı olmasından bağımsız olarak kaynak arayan tarafından ödenir. İlgili tutarın belirlenmesinde, ödeme tarihinde Takasbank'ın internet sitesinde yayımlanan güncel ücret tarifeleri esas alınacaktır.

Kampanya sırasında ya da kampanyadan sonra herhangi bir mevzuat değişikliği, ücret tarifesi değişikliği vb. sebep ile işbu Sözleşme kapsamında düzenlenmeyen, her ne ad altında olursa olsun bir ücretin ödenmesi gerektiği takdirde; ilgili tutarın kaynak arayan tarafından ödeneceği, kampanyanın başarılı olup olmamasından bağımsız olarak taahhüt edilmiştir.

Yatırımcı

Kredi kartı ile yapılan işlemlerde Takasbank ile anlaşmalı olarak ödeme sistemleri hizmeti alınan Payten A.Ş.'nin işlem ücreti bulunmaktadır. %3,70 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak Üye'nin ödemesine yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT gönderim ücreti Üye'ye aittir ve bankaya göre değişkenlik göstermektedir.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Cumhuriyet Cad. NO: 40/3 34367 Elmadağ / İSTANBUL
Listeye Alınma Tarihi	:	06.01.2022
Sermayesi	:	18.479.326 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	:	12
Başarısız Kampanya Sayısı	:	12
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	:	37.654.460 TL
Telefon Numarası	:	0(212) 231 4739
İnternet Sitesi	:	https://www.yatirim.fongogo.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ali ÇEBİ	A	2.663.716	14,41	14,41
Ali ÇEBİ	B	1.984.207	10,74	10,74
Çiğdem TİRKEŞ	A	2.663.656	14,41	14,41
İbrahim Sina AZERİ	B	516.087	2,79	2,79
Ali KIRALI	B	483.615	2,62	2,62
Fatih YILDIRIM	A	450.785	2,44	2,44
Osman Emre NARİN	B	131.937	0,71	0,71
Ufuk Gökmen CİVİLO	B	32.226	0,17	0,17

Sinan GÜLER	B	158.096	0,86	0,86
Sinan TÜKER	B	242.985	1,31	1,31
Tamer KARADAĞLI	B	102.464	0,55	0,55
Ertunç TÜMEN	B	1.013.888	5,49	5,49
Emine ÇELEBİ	B	463.492	2,51	2,51
Ömer Hayri ERKMEN	B	66.580	0,36	0,36
Alp Albert KRESPIN	B	399.500	2,16	2,16
Gökhan ŞEN	B	537.163	2,91	2,91
Kerem BİLAÇLI	B	387.412	2,10	2,10
Çiğdem TİRKEŞ	B	260.496	1,41	1,41
Oğuz Güç	B	193.119	1,05	1,05
Selda Çelikol	B	1.605.475	8,69	8,69
Ahmet Ölmez	B	193.119	1,05	1,05
Ozan Kuşçu	B	241.399	1,31	1,31
Alpay Akdemir	B	30.271	0,16	0,16
Özden Sayın	B	30.271	0,16	0,16
Mehmet Onarcan	B	76.282	0,41	0,41
Mehmet Esgin	B	144.840	0,78	0,78
Abdurrahman Uzun	B	31.865	0,17	0,17
Hasan Utkueri	B	45.866	0,25	0,25
Onur Köktürk	B	45.866	0,25	0,25
Özlem Tümer Eke	B	22.932	0,12	0,12
Alper Şener	B	41.038	0,22	0,22
Ahmet Murat Köseoğlu	B	41.038	0,22	0,22
Finansal Eksen Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi	B	70.084	0,38	0,38

Emre ECZACIBAŐI	B	67.859	0,37	0,37
Tufan Sezgin IŐIK	B	34.139	0,18	0,18
Mehmet Ali ERSARI	B	33.675	0,18	0,18
Cenk GÜNKUT	B	16.965	0,09	0,09
Serkan BAĞÇE	A	2.954.918	15,99	15,99
TOPLAM		18.479.326	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Ali ÇEBİ	Yönetim Kurulu Başkanı	5.07.2023	1084 Gün	2.502.973	24,87
Serkan BAĞÇE	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	5.07.2023	1084 Gün	2.954.918	15,99
Mehmet ÇELİKOL	Üye	5.07.2023	1084 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Serkan BAĞÇE	Üye	İŐ Geliştirme, Yatırım Süreçleri, Satış ve Pazarlama	2.954.918	15,99
Aysel GÜNDOĞDU	Üye	Finansal Piyasalar, Borsa, DavranıŐsal Finans	-	-
Mehmet Başar KANTAR	Üye	Yatırım DanıŐmanlıĐı, Satış ve Pazarlama	-	-

Yatırım komitemiz üyelerinden Serkan Bağçe'nin melek yatırımcı lisansı (BKY2021000709), Aysel Gündoğdu'nun Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 3 lisansı (no: 925084) ve Mehmet Başar Kantar'ın Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 3 lisansı (no: 920703) bulunmaktadır.

6.5. İnceleme Sonuçları

Yatırım komitemiz girişimi ana başlıklar altında değerlendirmiştir. İncelenen başlıklar aşağıda özetlenmiştir.

Ürün/Hizmet/Teknoloji:

TeknoDC, siber güvenlik ve veri merkezi alanında yenilikçi ürünler geliştiren bir girişim. En dikkat çekici ürünü, eBPF tabanlı yapay zekâ algoritmalarını kullanan DDoS Mitigation cihazı. Bu cihaz, yüksek performanslı derin öğrenme modelleriyle ağ güvenliğini artırıyor. Ayrıca hosting, VDS/VPS, fiziksel sunucu ve co-location gibi temel veri merkezi hizmetlerini de sunuyor. Ürünler, hem yerli olması hem de performans/fiyat dengesi açısından rakiplerinden ayrışıyor. Teknolojinin zorlu problem alanlarında sağlam çözümler sunması, hem teknik hem de ticari olarak büyük bir artı olarak gözükmektedir.

İş Modeli:

TeknoDC esnek bir iş modeline sahip. Abonelik, kullanım tabanlı ve sözleşme tabanlı modellerle farklı müşteri profillerine hitap ediyor. Bulut hizmetleriyle ölçeklenebilirlik sunabiliyor. Bu modeller, yatırımcılar için sürdürülebilir ve tahmin edilebilir gelir akışını destekliyor.

Hedef Kitle/Kullanıcılar/Müşteriler:

TeknoDC'nin hedef kitlesi kendi verilerini güvenli bir ortamda barındırmak isteyen şirketler, siber saldırılara karşı yüksek güvenlik ihtiyacı duyan kuruluşlar ve kritik altyapıya sahip sektörlerdir. Kritik veri güvenliği ihtiyacı olan sektörlerle odaklanmak, hem müşteri bağlılığını artırır hem de daha yüksek gelir getirebilir.

Rekabet:

Hem dünya hem de Türkiye firewall pazarları, yoğun bir rekabet ortamında faaliyet göstermektedir. Teknolojik yenilikler, fiyat rekabeti, marka itibarı ve düzenleyici uyumluluk gibi unsurlar, pazar dinamiklerini belirleyen temel faktörlerdir. Yerli firmalar, rekabette ayakta kalabilmek için yenilikçi çözümler ve müşteri odaklı stratejiler geliştirmelidir. Aynı zamanda, global firmaların deneyim ve teknolojileri, sektördeki rekabeti daha da ileri taşımaktadır.

Türkiye'deki yerel oyuncuların, devlet teşvikleri ve AR-GE yatırımlarıyla daha fazla güçlenme potansiyeli bulunmaktadır. Bu bağlamda, yerli firewall çözümleri geliştiren firmaların desteklenmesi, hem sektörel büyümeye hem de yerel teknoloji üretimine katkı sağlayacaktır.

Pazar:

Siber güvenlik ve veri merkezi hizmetleri, hızla büyüyen bir pazardır. Türkiye'de bu alanda dışa bağımlılığı azaltmaya yönelik çözümler ilgi görmektedir. Globalde ise siber saldırılar artıyor, bu da güvenlik ürünlerine talebi artırıyor. TeknoDC'nin yerel ve bölgesel pazarlarda hızla büyüme şansı bulunmaktadır. Özellikle, ürünlerin teknoloji odaklı olması ve yüksek performans sunması büyük bir avantajı gösterebilir.

Ekip:

Ekip, teknoloji geliştirme ve yapay zekâ alanında uzman isimlerden oluşuyor. Bir teknokent ortamında çalışmaları, yenilikçi projeler üretmelerini destekliyor. Ancak ekibin genişletilmesi ve farklı alanlarda uzman kişilerle güçlendirilmesi, büyümeyi hızlandırabilir.

Finansallar:

TeknoDC, şu anda düzenli gelir getiren bir hizmet portföyüne sahiptir. Hosting gibi hizmetlerden stabil gelir sağlamaktadır. Firewall cihazının ticarileştirilmesiyle gelirlerini daha da artırabilir. Ancak pazarlama, ürün geliştirme ve altyapı yatırımları için fonlama ihtiyacı bulunmaktadır.

Fon Kullanımı:

Yatırımın kullanılacağı alanlar; AR-GE ile firewall cihazını geliştirme ve ölçeklenebilir hale getirme, pazarlama ile marka bilinirliğini artırma ve müşteri kazanımı, altyapı ile veri merkezi kapasitesinin artırılması ve ekip genişletme ile uzman personel işe alımı gerçekleştirilmesi fon dağılımı, girişimin hem kısa vadeli hedeflerine

ulaşmasını hem de uzun vadede büyümesini sağlayabilir.

Sonuç :

TeknoDC, hem yerli üretim hem de yüksek teknolojiyi birleştiren bir girişim olarak dikkat çekiyor. Ürünlerinin teknik kapasitesi ve rekabet avantajı güçlü gözükmetedir. Doğru bir pazarlama ve satış stratejisiyle, sadece Türkiye'de değil, uluslararası pazarlarda da büyüme potansiyeline sahiptir. Teknolojiye olan yatırımın artması ve dışa bağımlılığı azaltma hedefi, bu girişimin stratejik bir öneme sahip olmasını sağlamaktadır. Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda oy birliği ile girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda kampanya yayınlamasına izin verilmiştir.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikası, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Yatırım Komitesi Girişimci tarafından Şirket'e elektronik ortamda iletilen bilgi formunda yer alan bilgileri bu politikada belirtilen ölçüt ve kriterler çerçevesinde değerlendirir. Bilgi formunda yer alan tüm bilgiler ve veriler Girişimci'nin sorumluluğundadır. Yatırım Komitesi Girişimci tarafından sunulan bilgi ve verileri objektif olarak değerlendirmek konusunda gerekli çabayı ve mesleki özen ve titizliği gösterir.

Yatırım komitesinin Girişim Şirketi'ni değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- İlgili mevzuata uygunluk
- Yatırım Komitesi üyelerinin tecrübeleri, bilgileri ve öngörülleri
- Üyelerin haklarının korunmasına yönelik olarak Girişimci tarafından sunulan şartlar
- Girişimci'nin kaynak aradığı faaliyetlerinin din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen, genel ahlaka, kanunlara ve toplumsal değer yargılarına aykırı olmaması
- Girişim şirketinin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetlerin içerisinde domuz eti ve ürünleri, alkol (medikal ve tıbbi alkol hariç), tütün ürünleri (medikal ve tıbbi alanlar hariç) üretimi ve silah üretimi veya bunlara ilişkin teknoloji faaliyeti olmaması
- Girişimci'nin Yönetim Kurulu ve yöneticilerinin yeterlilikleri, tecrübeleri ve bilgi seviyeleri
- Sürdürülebilir, yenilikçi, finansal getiri potansiyeli olan üretim/teknoloji faaliyetlerine odaklanmak
- Girişimci'nin teşvik, sübvansiyon, sertifikasyon gibi atılımlarının bulunması

Yatırım Komitesi Girişim Şirketi hakkında kararını verirken bilgi formunda ve fizibilite raporunda yer alan bilgileri kullanır. Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, Türkiye İstatistik Kurumu, Borsa İstanbul veya devlet kurumlarının yayınladığı her türlü veriyi, ücretli/ücretsiz veri dağıtım kanalları, kamuoyu bildirimleri, yerli ve yabancı kaynaklı ekonomi, şirket, sektör raporları, açık kaynaklar, yazılı, görüntülü ve sözlü medya ve benzeri kaynaklarda yer alan her türlü bilgi ve veriden faydalanabilir. Yatırım Komitesi gerekli görmesi halinde danışmanlardan hukuki ve mali konular başta olmak üzere çeşitli konularda (pazar araştırması, sektör analizi ve benzeri) hizmet alabilir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://yatirim.fongogo.com/Contract/Detail/degerlendirme-politikamiz> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platform Çıkar Çatışması Politikamız, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform Çıkar Çatışması Politikası ("Politika"), Platform nezdinde gerçekleştirilen faaliyetler kapsamında çıkar çatışmasına yol açabilecek hususları, olası çıkar çatışmalarının önlenmesi/tespit edilmesine ilişkin alınan tedbirleri ve önlenememesi/tespit edilememesi durumunda izlenecek prosedürleri kapsamaktadır.

Yatırım komitesi üyeleri girişim şirketlerinden veya girişimcilerden herhangi bir ekonomik menfaat temin edemez ve değerlendirdikleri kampanyalara hedeflenen fon tutarının %5'inden fazla fon sağlayamazlar. Yatırım komitesi üyeleri, kendilerinin, eşlerinin, alt ve üst soylarının sermaye, denetim ve idari bakımdan doğrudan veya dolaylı olarak ilişkili oldukları projelere ait kampanya başvurularının değerlendirilmesine ilişkin

müzakerelere katılamaz ve oy kullanamazlar.

Platform çalışanları ve Platform'un ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanları, kamuoyu ile, hizmet verilen kişilerle, işverenleriyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Platform çalışanları, tüm faaliyet ve hizmet türlerinde gereken davranış kurallarına eksiksiz uymalıdır. Davranış kurallarına uygunluk, organizasyonda yer alan tüm personel tarafından gözetilmelidir. Etik ilkeler ve davranış kuralları mevzuattaki hükümlerle sınırlı değildir; bu kapsamda çalışanlar Tebliğ başta olmak üzere kendisine uygulanabilecek tüm sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uygun davranmalıdır.

Platform'un fonlama ve kampanya faaliyetlerini ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında, hizmet verilen kişiler ile olan ilişkilerinde, kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları, çıkar çatışması tanımına girmektedir. Çıkar çatışması maddi veya maddi olmayan şekilde ortaya çıkabilir. Platform personeli, diğer çalışanlardan, hizmet verilen kişilerden, satıcılardan ve kurumsal iş ilişkisinde bulunduğu gerçek ve/veya tüzel kişilerden, mesleki kararlarına zarar verecek veya zarar verebileceği tahmin edilen değerli herhangi bir şeyi/hediyeyi talep ve kabul edemezler. Bu anlamı doğuran davranışlarda bulunamazlar. Platform çalışanları, hizmet verilen kişiler ile borç ilişkisine giremezler.

Platformun yöneticileri ve personeli çalışmaları sırasında ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarından uzak kalmak, dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek müdahalelere imkân vermemek, ayrıca dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek iş ve işlemlerden kaçınmak zorundadır. Buna rağmen kitle fonlaması faaliyetlerini sürdürürken, herhangi bir Platform çalışanının bağımsızlığına ve tarafsızlığına gölge düşürme ihtimali olan veya görevlerini yapmada olumsuz etkisi olması beklenen bir durum ortaya çıkarsa, derhal Platform yönetimine bildirilir. Benzer şekilde, personel, potansiyel ya da gerçekleşmiş bir çıkar çatışmasını veya bir durumun çıkar çatışmasıyla ilgili olup olmadığına dair herhangi bir şüphesinin olması halinde bu olayı, derhal yöneticilerine bildirir ve çıkar çatışması yaratabilecek tüm kişisel veya profesyonel ilişkileri ve maddi işlemleri konusunda bilgi verir.

Platform'a ait her türlü bilgi gizli olup, bu bilgilerin üçüncü kişilere aktarılması ve ticaretinin yapılması yasaktır. Platform'a ait ticari sırlar, mali bilgiler, çalışan bilgileri ve çalışılan süre içinde edinilen tüm bilgiler; hizmet verilen kişilere ait bilgiler, bilgisayar ve telekomünikasyon sistemleri, çalışanların çalışma süreleri içerisinde yapmış oldukları tüm işler, anlaşmalar ve geliştirdikleri ürünler gizlidir

Çıkar çatışmalarının önlenmesi için Platform tarafından tedbirler alınmaktadır. Bunlarla sınırlı olmamak üzere, Platform'un organik bağı olan başka platform ve çalışanlarının Platform hizmet faaliyetleri hakkında çıkar çatışması kapsamına girecek bir bilgiye ulaşmasının ve bu bilginin paylaşılmasının engellenmesi, Platform bünyesinde çalışan her personelin görev tanımı ve yetkisi haricindeki bilgilere erişiminin engellenmesi, görevlerin personel bazında farklılaştırılması ve çapraz kontrol esasının benimsenmesi, iç denetimlerin gerçekleştirilmesi, gerekli teknik altyapının sağlanması, çıkar çalışmalarının önlenmesi için alınan tedbirlere örnek olarak gösterilebilir.

Yönetim Kurulu, çıkar çatışmasının çözüme kavuşturulmasında nihai karar organı olup; üst yönetim tarafından yapılan inceleme ve düzenlenen rapor sonucunda alınacak aksiyona Yönetim Kurulu karar verir.

Platform personeli, işlemlerin gerçekleştirilmesinde önceliği, öncelikle hizmet verilen kişilere, ardından Platform'un iş ve işlemlerine göre belirler. Bu konuda çıkar çatışması doğurabilecek her türlü durumdan kaçınılır. Bu tedbir ve kuralı ihlal eden personel hakkında personel yönetmeliği hükümleri uygulanır. Aynı zamanda personelin işlem ve talimatlarına sınırlama getirilir. Personelin işlem yapma iznini mesleki tarafsızlık ve dürüstlük ilkesi çerçevesinde yerine getirmesi ve bu izni işlemlerden menfaat sağlamaya yönelik kullanmaması esastır.

Proje değerlendirme raporlarının objektif ve bağımsız olmaları sağlanır. Raporları hazırlama, onaylama, yayınlama ve/veya dağıtımından sorumlu personel, rapor içeriklerini üyelere duyurmadan önce kendilerine ve üçüncü kişilere menfaat yaratacak ya da oluşan bir zararı azaltacak şekilde kullanamaz.

Proje raporlarını hazırlayan personel, Platform yönetimi, raporu hazırlanan girişimci veya portföyünde bu sermaye piyasası aracını bulunduran üyelerin baskı, teşvik veya taleplerini dikkate almadan raporların hazırlanmasında objektif ve tarafsız şekilde hareket etmek zorundadır.

Şirket, makul nedenlerden dolayı çıkar çatışmasının önlenemediği veya organizasyonel ve operasyonel çıkar çatışmasının yeterli derecede engellemediği yönünde bir kaniya varırsa ilgili faaliyet veya hizmeti sunmadan önce ilgili kişileri ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarının içeriği ve nedenleri hakkında ispatı mümkün yollarla bilgilendirir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://yatirim.fongogo.com/Contract/Detail/cikarcatismasi-politikamiz> linkinden ulaşılabilir.

Girişim şirketi ve ilişkili tarafları ile platform ve ilişkili tarafları arasında doğrudan veya dolaylı olarak herhangi bir ilişki bulunmamaktadır.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

Bilgi formu eklerini kampanya sayfasında Arşiv bölümünden inceleyebilirsiniz.

1. Finansal Raporlar
2. Fon Kullanım Raporu
3. Swot Analizi
4. İş Modeli Kanvası
5. Organizasyon Şeması
6. Yatırımcı Sunumu
7. Pay Satış Değer Tespit Raporu
8. Finansal Projeksiyonlar:

- o Gelir/GiderProjeksiyonu
- o Satis&MaliyetlerTablosu
- o PersonelButcesi
- o YatirimHarcamalari
- o NakitAkisTablosu

9. Özgeçmişler:

- o YASİN POYRAZ - CV
- o CİHAT MUHAMMED ÖZER - CV
- o OĞUZHAN OSMAN ÇINAR - CV
- o SERDAR KARA - CV
- o Epozzy Teknoloji Anonim Şirketi - CV
- o Refik TARTAR - CV
- o VEDAT SEBZECİ - CV

10. Ek Belgeler:

- o TeknoDC Pazar Dökümanı 1
- o TeknoDC Pazar Dökümanı 2
- o TeknoDC Pazar Dökümanı 3
- o TeknoDC Pazar Dökümanı 4

o Marka Tescil Evrađı

o ULUSLARARASI PATENT

o Ulusal Patent

o 2023 Bilanço

o 2023 Gelir Tablosu

11. Şirket Resmi Evrakları:

o Esas Sözleşme

o İmza Sirküleri

o Faaliyet Belgesi

o Vergi Levhası

o Ticaret Sicil Gazeteleri

o Kurumlar Vergisi Beyannameleri

o Ortaklar Pay Defteri

o Vergi Dairesi Borcu Yoktur Yazısı
