

PUSULA 20 TEKNOLOJİ VE YAYINCILIK ANONİM ŞİRKETİ PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık Anonim Şirketi ihtiyaç duyduğu 20.000.000,00 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. (Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı 24.000.000,00 TL'ye kadar artırılabilecektir.)

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 01.03.2024 tarihli kararıyla çoğunluk oyu ile onaylanmış olup, Kurul'un onay veya iznine tabi değildir.

Yatırımcıların Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık Anonim Şirketi'ne yönelik fon sağlama taleplerini, 08.03.2024 ile 07.05.2024 tarihleri arasında gerçekleşecek ve işbu Bilgi Formu'nda belirtilmesi halinde daha önce sona erdirilebilecek olan kampanya süresi boyunca <https://yatirim.fongogo.com/campaign/pusula-code-ai> adresli kampanya sayfası üzerinden FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık Anonim Şirketi Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
MEHMET ARSLANTUNALI, Founder / CEO Tarih: 02.07.2025	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Serkan BAĞÇE, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 21.03.2024	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Ebru Elmas GÜRSES, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 21.03.2024	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Umut Volkan YÖRÜK, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 21.03.2024	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler

barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	PUSULA CODE AI
Merkez Adresi	:	Namık Kemal Mah. Köşk Sokak No:25B, Ümraniye, İstanbul, Türkiye
Telefon Numarası	:	216 505 4944
İnternet Sitesi	:	http://WWW.PUSULA.COM

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.
İşletme Adı	:	Fongogo
Merkez Adresi	:	Cumhuriyet Caddesi no: 40/3, Şişli, İstanbul
Listeye Alınma Tarihi	:	06.01.2022
Telefon Numarası	:	0 (212) 225 6456
İnternet Sitesi	:	https://yatirim.fongogo.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	20.000.000 TL (%20 ek fon ile 24.000.000 TL)
Kampanya Sayfası	:	https://yatirim.fongogo.com/campaign/pusula-code-ai
Kampanya Süresi	:	60 gün
Başlangıç Tarihi	:	08.03.2024
Bitiş Tarihi	:	07.05.2024
	:	Not: Hedeflenen fon tutarının Kampanya bitiş tarihinden önce toplanması durumunda Kampanya erken sonlandırılacaktır

Çıkarılacak Payların

Türü	:	Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek payların türü nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar C grubu olacaktır. C grubu imtiyazlar: Yoktur
Nominal Değeri	:	Bu kampanyada % 20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki payı %10,00 ile %11,76 aralığında ve çıkarılacak payların toplam nominal değeri ise 5.698 TL ile 6.838 TL aralığında olacaktır. Çıkarılacak payların birim nominal değeri 1,00 TL dir.

Çıkarılan payların MKK ve E-yatırımcı nezdindeki birim fiyatı 3.510,00 TL ile

Satış Fiyatı : 3.510,00 TL arasında oluşur. Kaydileştirme tutarlarında bu fiyatlar baz alınır.

Asgari ve Azami Yatırım Tutarları

Girişimin belirlediği yatırımcı başına asgari yatırım miktarı 1.000 TL'dir. Bu tutar altındaki yatırımlar kabul edilmeyecektir.

Platforma gelir beyanında bulunmamış nitelikli olmayan yatırımcılar paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 250.000 yatırım yapabilir.

Gelir beyanında bulunan nitelikli olmayan yatırımcılar beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda 1.000.000'yi aşamaz.

Nitelikli yatırımcıların yatırım limiti bulunmamaktadır.

Fon Kullanım Yeri

Toplanan fonun;

1.847.000 TL'si
Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)
01.01.1900 - 01.01.1900 tarihleri arasında,

3.000.000 TL'si
Blok Zincir Altyapı Hizmet Bedeli
01.07.2024 - 31.07.2024 tarihleri arasında,

2.400.000 TL'si
Blok Zincir Düzenli Hizmet Bedeli
01.07.2024 - 31.07.2024 tarihleri arasında,

3.500.000 TL'si
Yapay Zeka Development
01.07.2024 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

4.000.000 TL'si
Yapay Zeka İçerik Yatırımı
01.07.2024 - 01.10.2024 tarihleri arasında,

600.000 TL'si
Server
01.07.2024 - 31.07.2024 tarihleri arasında,

4.653.000 TL'si
İnsan Kaynakları
01.07.2024 - 01.07.2025 tarihleri arasında,

giderleri için kullanılacaktır.

Ek Fon Kullanım Yeri

Toplanan fonun;

3.630.600 TL'si
Reklam ve Tanıtım
01.07.2024 - 30.09.2024 tarihleri arasında,

369.400 TL'si
Platform Ücreti Ek Fonlama
01.01.1900 - 01.01.1900 tarihleri arasında,

giderleri için kullanılacaktır.

5.000.000 Türk Lirasını aşan fon taleplerinde, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur. Bu zorunluluk toplanan ek fon bakımından uygulanmaz.

Nitelikli yatırımcı,Sermaye Piyasası Kurulunun ilgili düzenlemelerinde tanımlanan gerçek ve tüzel kişiler, kamu kurum ve kuruluşları ile 15/2/2013 tarihli ve 28560 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan Bireysel Katılım Sermayesi Hakkında Yönetmelikte tanımlanan bireysel katılım yatırımcısı lisansına sahip kişileri ifade eder.

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	PUSULA CODE AI
Hukuki Statüsü	:	Anonim Şirket
Merkez Adresi	:	Namık Kemal Mah. Köşk Sokak No:25B,Ümraniye,İstanbul,Türkiye
Kuruluş Tarihi	:	15.01.2014
Sermayesi	:	Sermaye: 51.282 TL Ödenmiş Sermaye: 51.282 TL
Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul
Ticaret Sicil Numarası	:	903237
Vergi Dairesi	:	Ümraniye
Vergi Kimlik Numarası	:	7340736905
Telefon Numarası	:	216 505 4944
İnternet Sitesi	:	http://WWW.PUSULA.COM

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Problem

Özellikle stem, yazılım ve kodlama alanında doğru içeriğe , doğru yanıtlara ulaşmak gerek literatür taraması gerekse web araştırması ile zaman alan zahmetli bir süreçtir. Kullanıcılar okumaya ve uzun eğitim videoları izlemeye zaman harcamak istemiyorlar. Üstelik harcanan zamanın sonunda doğru sonuçlara, asıl sorunun çözümüne ulaşmak her zaman mümkün olmamakla birlikte çokça da maliyetli olmaktadır.

Çözüm

Tek bir noktadan geniş kapsamlı, doğru ve güncel içeriğe ses ve metin bazlı soru cevap şeklinde anında ulaşmayı minimum maliyetle sağlayacak bir platformdur. Pusula Code AI kullanıcılara zaman kazandıracak, sorun çözümünde doğru bilgiye ulaşmalarını sağlayacaktır.

Amaç ve Faaliyet

1995 yılında kurulan Pusula Yayıncılık, başta bilişim sektörü olmak üzere, profesyonellere, öğrencilere, çocuklara, ebeveynlere ve öğretmenlere yönelik yayınlar üretmektedir. Bilgisayar bilimleri, yazılım, programlama ve tasarım yayıncılığı alanında Türkiye’nin önde gelen kuruluşlarından olan Pusula, “Kim Korkar Bilgisayardan?” serisiyle başladığı popüler bilgisayar yayıncılığına teknik kitaplarla devam etmekte, bu arada bilişim alanında süreli yayınlar, ansiklopediler ve eğitim ürünleri yayımlamaktadır. 2015 yılından itibaren "Çocuklar için" serisi ile okul öncesi, ilkokul ve ortaokul öğrencileri için de algoritma, kodlama, robotik,

programlama, tasarım temalı kitaplar yayımlamaktadır. 2016 yılından itibaren ise hem STEM kavramını hem de MAKER kavramını odağına alan, çocuklara yönelik aylık dergi ve kitaplarla yeni neslin öğrenme yöntemini kapsayan içerikler yayımlamaktadır.

Pusula Yayıncılık kampanyamız sonucu 250 bin chapter bilgisayar, kodlama ve STEM içeriğini blok zincir altyapısında Yapay Zeka desteğiyle 50 farklı dilde premium paket olarak hem Türkiye hem de Global pazarda konuyla ilgili profesyonel ve amatör kullanıcılara erişim sağlanacaktır.

Ürün ve Hizmetler

Pusula Code AI, blok zincir teknolojisi üzerinde Yapay Zeka ile tüm içeriklerine en basit sorudan en girift soruna kadar yanıt verecek bir uygulama olmayı hedefliyor. NFB Blokzincir altyapısında Yapay Zeka'ya tüm içerik tanıtılarak başlangıçta 50 farklı dilde kullanıcıların sorularına anında yanıt bulmaları sağlanacak.

Ticarileşme ve İş Modeli

Pusula Code AI, B2C ve B2B olmak üzere iki farklı premium üyelik sistemiyle çalışacak bir uygulama olacak. İlk yıl altyapı geliştirme , içeriğin Yapay Zeka'ya tanıtılması ve extensive reklam/tanıtıma odaklanılacak. Pusula'nın tüm telif hakları ödenmiş mevcut içeriğine yapılacak alımlarla Global içerik de eklenecek. İçeriğin güncel tutulması ve zaman içerisinde artırılması, altyapı ve Yapay Zeka'nın sürekli geliştirilmesi ile sürdürülebilir/arttırılabilir ticari kazanım sağlanması hedeflenmektedir. Zengin, güncel ve "to the point" içerik ile kullanıcı memnuniyeti projemizin en önemli pazarlama unsurudur.

İş Modeli Kanvası

Temel ortaklıklar

- NFB Blockchain ve NFB Marketplace ödeme ve uygulama altyapısında işbirliği ve ortaklık
- Grup Medya (Fortune, Instyle, Marie Claire , Cryptography vb dergilerin yayıncısı) reklam ve tanıtım iş ortağımız ile yaptığımız sözleşme ile gerek sosyal medya gerekse basılı ve dijital yayınlarıyla projemize destek veriyor.

Temel faaliyetler

- Mevcut içeriğin Yapay Zekaya tanıtımı için gerekli geliştirmelerin yapılması
- İçeriğin kullanıcılara sunulacağı uygulamanın geliştirilmesi
- Uygulama üzerinde blok zincir altyapısıyla ödeme sisteminin kurulması

Temel kaynaklar

- Blok zincir altyapısı
- Yazılım ve Yapay Zeka uygulama altyapısı
- Reklam ve tanıtım
- Doğru ve güncel içerik
- İnsan kaynağı

Değer önerisi

- STEM bilgisine ulaşım
- Kodlama bilgisine ulaşım
- Yapay Zeka ile soru cevap imkanı
- 50 farklı dilde içerik sunumu

Müşteri ilişkileri

- Sosyal Medya
- Konvansiyonel Medya
- Özel ve Vakıf Eğitim Kurumları
- Kurumsal Network

Müşteri segmenti

- Yazılım Profesyonelleri

- Öğrenciler
- Eğitimciler

Kanallar

- IOS ve Android üzerinde uygulama ve premium üyelik sistemi

Maliyet yapısı

- Blok zincir altyapısı
- Yapay Zeka geliştirme ve içeriğin tanıtımı
- Server
- Reklam ve tanıtım
- İnsan kaynağı

Gelir Akışı

- Aylık üyelik paketi ile ödeme yapılacaktır

İş Modeli Kanvası İşbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

Önemli Gelişmeler

Pusula'nın konvansiyonel işletmeden Web 3.0 ve Yapay Zeka firmasına dönüşümü 2023 yazında Alesta Elektronik, Teknoloji, Yatırım A.Ş.'nin yapmış olduğu yatırımla başladı. Kitlel Fonlama ile alacağımız yatırım bu dönüşümü hızlandıracak ve hem Türkiye hem de Global arenada blok zincir altyapısında Yapay Zeka ile bilişim içeriği sunan öncü şirketlerden biri olmamıza ön ayak olacaktır.

Diğer Girişimleri

Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık A.Ş. dışında aktif olarak üzerinde çalışılan NFB Marketplace ve NFB Blockchain projelerimiz bulunmaktadır.

Organizasyon Yapısı

Başarılı fonlama sonrasında üst yönetimde CEO'ya bağlı olarak çalışan CFO/COO ve CCO'ya ek olarak yapay zeka yazılım geliştirme ve içeriklerin yapay zeka tarafından işlenmesi amacıyla CTO ve kendisine bağlı çalışacak yazılımcı görevlendirilecektir. Ayrıca meta datanın yapay zekaya tanıtımı konusunda ilk yıl 8 kişilik bir ekip ile başlayıp sonraki yıllar 1 kişi ile devam edecek, editöryal faaliyetler için editör işe alınacaktır. Uygulama tasarımı ve ürün sorumluluğu için bir Product Manager görevlendirilecektir.



Teşvik ve Sübvansiyonlar

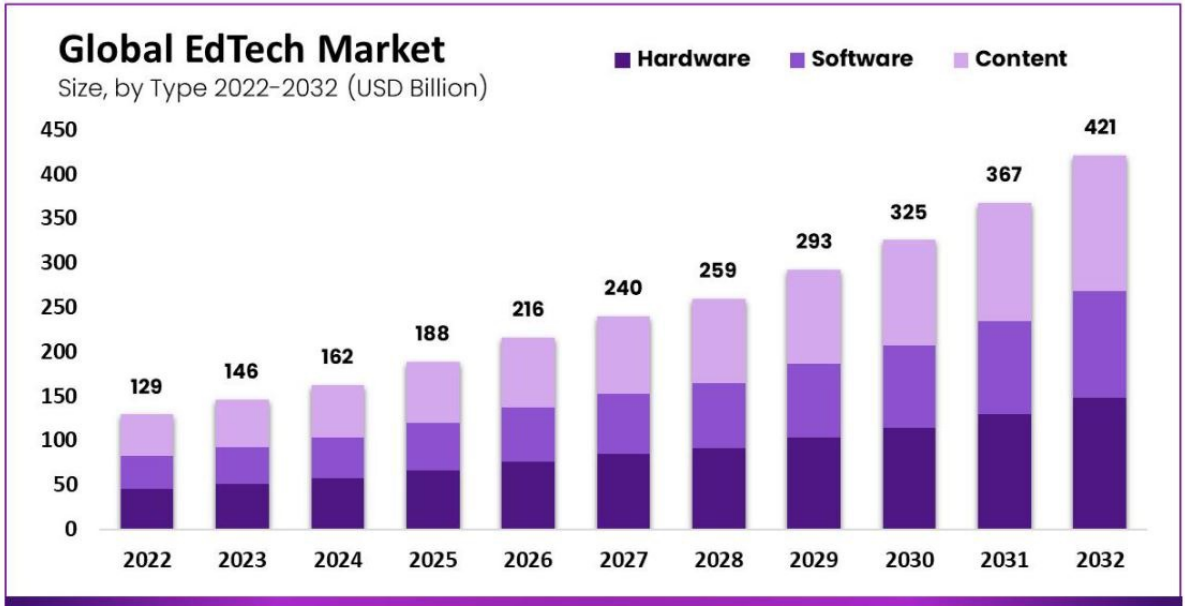
Bulunmamaktadır.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Pazar

Teknoloji sektöründe Yapay Zeka desteğiyle kullanıcılara 50 farklı dilde STEM (Science, Technology, Engineering, Mathematics) ve yazılım içeriği sağlayacağımız projemiz Türkiye ve Global pazarda faaliyete geçmeyi hedefliyor. Eğitim Teknolojisi Pazarı %12,9 Bileşik Büyüme Oranı ile **2032'de 421 Milyar ABD Dolarına** ulaşacaktır.

Çevrimiçi eğitim pazarının 2024 yılında 185,20 milyar ABD doları gelire ulaşacağı tahmin edilmektedir. Pusula, CODE AI uygulaması ile bu pazardan öncelikle IT Education kategorisinde pay almayı hedeflemektedir.



Raporun Kapsamı

Rapor Nitelikleri	Detaylar
Piyasa Değeri (2022)	129 Milyar ABD Doları
2032 Yılında Pazar Büyüklüğü	421 Milyar ABD Doları
CAGR (2023 - 2032)	%12,9
Kuzey Amerika Gelir Payı	%36,0
Avrupa Gelir Payı	%25,0
Tarihi Dönem	2016'dan 2022'ye
Baz Yıl	2022
Tahmin Yılı	2023 - 2032

Kaynak:

- [Market.US](#)

- [EdTech Market Primed to Reach USD 421 Billion by 2032](#)

Pazar verileri işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

Rekabet

Türkiye'de bilgisayar kitapları yayınının öncüsü olan Pusula'ya ait 250 bin chapter içeriğin Yapay Zeka desteğiyle 50 farklı dilde kullanıcılara sunulması konusunda mevcut rakip firma bulunmamaktadır.

Pusula'nın 250 bin chapter içeriğini Yapay Zeka desteğiyle 50 farklı dilde kullanıcılara sunma girişimi, Türkiye'de bilgisayar kitapları yayını alanında öncü bir adım olarak nitelendirilebilir. Bu girişimin, Türkiye'deki bilgisayar okuryazarlığını ve bilgi erişimini önemli ölçüde artırma potansiyeli taşıdığı düşünülmektedir.

- **Rakipsizlik:** Bu girişimin en dikkat çekici yönü, Türkiye'de bu alanda faaliyet gösteren diğer firmaların benzer bir hizmeti sunmamalarıdır. Bu durum, Pusula'ya önemli bir rekabet avantajı sağlamaktadır.
- **Yapay Zeka Kullanımı:** Yapay Zeka (AI) kullanımı, çeviri sürecinin hızlanmasına ve maliyetinin düşmesine katkıda bulunmaktadır.
- **Geniş Dil Kapsamı:** 50 farklı dil seçeneği sunulması, Türkiye'deki bilgisayar kitaplarına olan erişimi önemli ölçüde artıracaktır.
- **Potansiyel Etki:** Bu girişimin, Türkiye'deki bilgisayar okuryazarlığını ve bilgi erişimini önemli ölçüde artırma potansiyeli taşıdığı ve Türkiye'deki bilgisayar bilimleri eğitimine de katkıda bulunabileceği öngörülmektedir.

Hedef Kitle

Müfredat temelli STEM içeriği için ilkokuldan başlayarak üniversite ve yüksek lisansa kadar her seviyede öğrenim gören öğrenciler ve kurumsal çalışanlar hedef kitemizi oluşturuyor. Kodlama içeriğimiz içinse STEM kitlesine ilave olarak yazılım profesyonelleri ve yazılım ile ilgilenen herkes hedef kitemizdir.

2023 yılı itibariyle ülke nüfusunun %8.2'si üniversite öğrencisi!

Kaynak: <https://www.unibilgi.net/universite-ogrenci-sayilari/>

MEB 2022-2023 yılı eğitim istatistiklerine göre **Örgün Eğitimde K12 seviyesinde Türkiye'de öğrenci sayısı 20 milyon, öğretmen sayısı ise 1 milyon** olarak açıklandı.

Kaynak: https://sgb.meb.gov.tr/www/icerik_goruntule.php?KNO=508

9 bin 121 şirketin katıldığı ankette verilen cevaplar doğrultusunda hazırlanan **TÜBİSAD "Bilgi ve İletişim Teknolojileri Sektörü 2022 Yılı Pazar Verileri ve Trendleri Raporu"** na göre sektörde istihdam edilen **kişi sayısı 213 bin**.

Kaynak: <https://www.tubisad.org.tr/tr/images/pdf/tubisad-bit-2022-tr-120523.pdf>

Global kitleye baktığımızda ise **sadece ABD'de 4.18 milyon IT sektörü profesyoneli** bulunmaktadır.

Kaynak: [How many jobs are available in technology](#)

Tüm **dünyada 235 milyon üniversite öğrencisi** eğitim görüyor. **Ortaöğretimde** ise bu sayı **635 milyon**.

Kaynak: 1. [Higher Education Data](#). 2. [Secondary Education Worldwide](#)

Swot Analizi

Güçlü Yönler;

- Yenilikçi Konsept: Pusula Code AI , Yapay Zeka ile STEM eğitim ve yazılım içeriğini birleştirerek, çocuklara, gençlere ve yazılım profesyonellerine hızlı ve doğru yanıt aldıkları yenilikçi bir yaklaşım sunar.
- Hedef Kitle: Öncelikli hitap ettiği kitlenin teknoloji okur yazarlığı yüksek olan genç jenerasyon olması, bir yandan da ikincil olarak STEM içeriği ile farklı yaş gruplarına hitap etmesi, potansiyel kullanıcı kitlesini genişletir ve gelir fırsatı sağlar.
- Eğitim ve Keşfetme Odaklı Global Yaklaşım: Platformun her coğrafya ve AI sayesinde çeşitli diller ile erişim sunması, bu değere katkı sağlar.

Zayıf Yönler;

- Yeni Nesil Teknoloji: Yeni nesil teknolojiler ve ar-ge barındıran AI destekli platformun geliştirilmesi ve sürdürülmesi teknik olarak önemli kaynaklar, süreçte hızlı araştırma ve adaptasyon ile özel uzmanlık gerektirebilir.
- Kabul Engelleri: Özellikle orta ve üzeri yaş grubunda bireyler, Yapay Zeka ile iletişimi zorlayıcı bulabilir ve etkileşimli özelliklere uyum sağlamakta zorlanabilir.
- Teknolojik İmkanlar, Bağlılıklar: Platformun başarısı, kullanıcıların uygun cihazlara ve stabil internet bağlantılarına erişimine bağlı olabilir, bu da bazı kullanıcılar için erişilebilirliği sınırlar.

Fırsatlar;

- Büyüyen Yapay Zeka ile Sanal Öğrenme Trendi: Özellikle Yapay Zeka ile sanal ve etkileşimli öğrenmeye yönelik küresel trend, bu tür platformların benimsenmesi için uygun bir ortam oluşturur.
- Token Ekonomisi: Platforma özel bir kripto para birimi tanıtılması, kullanıcı katılımını ve sadakati artırabilir ve token işlemleri aracılığıyla çeşitlenen bir gelir akışı sağlayabilir.

- Ortaklıklar: Okullar, içerik oluşturucuları ve diğer ilgili organizasyonlarla işbirlikleri, platformun erişimini ve güvenilirliğini genişletebilir.

Tehditler;

- Teknolojik Gelişmeler: Hızlı teknolojik değişiklikler, kullanıcı beklenti ve tercihlerine ayak uydurmak için sıkça güncellemeler yapmayı gerektirebilir.
- Gizlilik ve Güvenlik Endişeleri: Kullanıcı verilerini yönetme, gizliliği sağlama ve güvenli bir ortamı temin etme konuları, kullanıcı güvenini sürdürmek açısından kritiktir.
- Monetizasyon Zorlukları: Kullanıcıları yazılım ve STEM içeriği için ödeme yapmaya ikna etmek, özellikle ücretsiz alternatifler mevcutsa zor olabilir.

SWOT Analizi işbu Bilgi Formu'nun ekinde sunulmaktadır.

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1. Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Kurucu Ortaklar				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
MEHMET ARSLANTUNALI	Founder / CEO	Kurucu / CEO	50.000	97,5

MEHMET ARSLANTUNALI - Founder / CEO

Hakkında:

Bugüne kadar birçok bilişim dergisinde editör, koordinatör, Yazı İşleri Müdürü, Yayın Yönetmenliği gibi farklı görevlerde bulunan Mehmet Arslantunali Eskişehir Maarif Koleji ve Anadolu Üniversitesi İletişim Fakültesinde okudu. Pusula Yayıncılık bünyesinde Bilişim Yayınları Direktörlüğü sırasında Bilişim sözlüğü sayısal versiyonu projesinin fikir babalığını ve aynı zamanda emekçiliğini yapmıştır. Pusula Yayıncılık Bilişim Yayınları Koordinatörlüğü, Mobillife Genel Yayın Yönetmenliği, Milliyet Mobil Genel Yayın Yönetmenliği, PcWorld Dergisi Yazı İşleri Müdürü gibi görevlerde bulunmuş daha sonra Sıfır1 Yayıncılığı kurarak Mobillife Dergisine hayat vermiştir. Eğitim yayıncılığının yanında eğitim sektöründe üst düzey yöneticilik de yapan ARSLANTUNALI farklı KOLEJ markaları altında yönetim kurulu üyeliği görevini üstlenmiştir. Halen Pusula Yayıncılık'ta CEO olarak görev yapan Arslantunali, Kitapyum dışında Pusula Yayıncılığın yönünü sayısal dünyaya döndürmek için çalışıyor.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Eğitim yayıncılığının yanında eğitim sektöründe üst düzey yöneticilik de yapan ARSLANTUNALI farklı KOLEJ markaları altında yönetim kurulu üyeliği görevini üstlenmiş, IT ve Eğitim Teknolojilerinde uzmanlaşmış ve son olarak Bahçeşehir & Uğur Eğitim Kurumlarında İCRA KURULU ÜYESİ olarak çalışmıştır. Bu görevinde ayrıca BK Ventures adı altında gençlerin önünü açmayı ve girişimlerine yatırım sağlamayı amaçlayan internet yatırım fonunu kurucular ile birlikte kurmuştur.

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

Bulunmamaktadır.

Diğer Ortaklarla İlişki

-

2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
MEHMET ARSLANTUNALI	A	50.000	97,50	97,50
Alesta Elektronik Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi	B	1.282	2,50	2,50
TOPLAM	-	51.282	100,00	100,00

Pusula 20 Yayıncılık ve Teknoloji A.Ş. iş ortakları ve şirket çalışanlarına kurucu ortak hissesinden ayrılmış olan herbiri %5'ten düşük olmak üzere toplamda %10 oranında pay alma opsiyonu vardır. Sözleşme henüz imzalanmamış olmakla birlikte 3 yıl süre sonunda opsiyon hakkı olarak sözlü taahhütte bulunulmuştur.

Kitle fonlaması yatırım turu sonrası Alesta Elektronik Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi yatırımcısı payı aynı kalacaktır. Fonlama sonrası kitle fonlama yatırımcılarına ve paylarının azalmaması için Alesta Elektronik Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi'ne verilecek paylar, Pusula 20 Yayıncılık ve Teknoloji A.Ş. kurucusu Mehmet Arslantuna'dan gerçekleşecektir.

A. Sertay Halka - CTO

Hakkında:

Ulusal ve Uluslararası bir çok kurumsal yazılım projelerinde, Back-End Developer, Sr. Software Developer, Software Architect, Sr. Software Architect, Team Leader, Software Development Manager, Chief Technology Officer olarak görev almıştır. 2008-2015 Yılları arasında, genellikle, freelance 'Dönemsel / Proje Bazlı' çalışırken İ-Akademi, BT Akademi, Bimar Kariyer Okulu, Bilişim Eğitim Merkezi, İnfopark gibi eğitim ve danışmanlık üzerine çalışan şirketler ile de aynı dönemde çalışma fırsatı bulmuştur. 600 den fazla teknik makalesi bulunan Sertay aynı zamanda WCF & WWF kitabının da yazarıdır. Özellikle Generative AI üzerine çalışmalar yapmaktadır. Pusula Code AI projesinin yazılım geliştirme ve uygulaması Sertay'ın liderliğinde gerçekleşecektir.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Generative AI, Kurumsal Yazılım Mimarisi, Yazılım Geliştirme ve Uygulama

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

Professional Code Solutions Kurucusu ve CTOsu

Diğer Ortaklarla İlişki

Sertay aynı zamanda Pusula Yayıncılık yazarlarından biri olarak kurucu Mehmet Arslantunali ile birlikte çalışmaktadır.

Büşra Eldener - COO

Hakkında:

ODTÜ Ekonomi Bölümü'den 1996 yılında mezun olduktan sonra Türkiye, Hollanda ve Romanya'da çok uluslu ekiplerde Bankacılık, İnşaat ve IT sektörlerinde 14 yıllık deneyime sahip Proje Yönetimi, İş Süreçleri Yönetimi ve Ticaret Finansmanı Uzmanı olarak çalıştı. Çeşitli görevler nedeniyle, küçük ve büyük ekipleri denetledi / yönetti ve işe alınan kuruluşlarda da danışmanlık ve eğitim verdi. Kariyerine Virgül Dijital ve Pusula Yayıncılık ailesinde NFB Blockchain, NFB Market Place ve Pusula Code AI projelerinde operasyon, finans ve proje yöneticisi olarak devam etmektedir.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Bankacılık, Finans, Süreç Yönetimi ve İş Geliştirme alanlarında deneyim ve uzmanlığı vardır

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

NFB Blockchain ve NFB Market Place Projeleri

Diğer Ortaklarla İlişki

Eskişehir Maarif Koleji'nden başlayan 30 yıllık dostluklarına ilave olarak ve son 1 yıldır Mehmet Arslantunali'yla tüm şirketlerinin projelerinde operasyonel ve yönetsel çerçevede birlikte çalışmaktadırlar.

Alesta Elektronik Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi - Kurumsal Yatırımcı

Hakkında:

Erken aşama teknoloji girişimlerine yatırım yapan Alesta, Startup.watch raporuna göre Türkiye'de Q1-2021 döneminde en fazla sayıda yatırım yapan kurumsal yatırımcı unvanını elde etmiştir.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Kurumsal Yatırımcı

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

-

Diğer Ortaklarla İlişki

-

Faruk Kaya - CCO (Chief Content Officer)

Hakkında:

Penguen mizah dergisi başta olmak üzere, edebiyat dergisi Hayvan, Süper Penguen çocuk dergisi, PC World, Mobillife, Global Health, SteamMaker ve SteamMaker Junior gibi birçok dergide grafik, editör ve yayın yönetmenliği görevlerinde bulundu. 20 yılı aşkın süredir içinde yer aldığı yayıncılık sektöründe hâlen kültür sanat ve edebiyat dergisi OT'ta yayın yönetmenliğine devam ediyor. Pusula Code AI projesinde uygulama grafik tasarımı ile birlikte içeriklerin belirlenmesi, ayrıştırılması, tanımlanması ve tüm içeriğin Yapay Zeka'ya hazır edited hale getirilmesi Faruk'un liderliğinde.

Deneyim ve Uzmanlık Alanları:

Grafik Tasarımı, Editör ve Yayın Yönetmenliği

Şirket Dışında Yürüttükleri İş Ve Görevler:

Kültür ve Sanat Dergisi OT'un Yayın Yönetmeni

Diğer Ortaklarla İlişki

PC World, Mobillife, Global Health, SteamMaker ve SteamMaker Junior dergilerinde Mehmet Arslantunali'yla birlikte çalışmışlardır.

2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Sermayeyi Temsil Eden Paylar						
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Adet	Nominal Değeri (TL)		Pay Oranı (%)
				Birim	Toplam	
A	Nama Yazılı	Yoktur	50.000	1,00	50.000	97,5
B	Nama Yazılı	Yoktur	1.282	1,00	1.282	2,5

Şirketin sermayesi her biri **1,00 TL** değerinde **51.282** paya ayrılmış **51.282 TL**'dir.

Sermayeyi temsil eden paylar A, B gruplarından oluşmaktadır. A, B gruplarında sırasıyla 50.000, 1.282 adet pay bulunmaktadır.

İmtiyazlar:

A grubunda herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır. B grubunda herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır.

Pay Devrini Kısıtlayıcı Hükümler:

A Grubu paylarının pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır. B Grubu paylarının pay devrini kısıtlayıcı hüküm bulunmamaktadır.

2.5. Yöneticiler Hakkında Bilgiler

Yöneticiler				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
MEHMET ARSLANTUNALI	Founder / CEO	Girişimcilik, Yayıncılık, Eğitim ve Dijital Teknolojiler	50.000	97,50
A. Sertay Halka	CTO	IT Yazılım Geliştirme, Kurumsal Yazılım Mimarisi, Yapay Zeka	Yoktur	Yoktur
Büşra Eldener	COO	Bankacılık, Finans, Süreç ve Proje Yönetimi	Yoktur	Yoktur
Alesta Elektronik Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi	Kurumsal Yatırımcı	Kurumsal Yatırımcı	1.282	2,50
Faruk Kaya	CCO (Chief Content Officer)	Grafik Tasarım, Editörlük ve Yayın Yönetmenliği	Yoktur	Yoktur
Gülşen Akay	Muhasebe Uzmanı	Muhasebe	Yoktur	Yoktur
Barbaros Aydoğdu	İdari İşler Sorumlusu	Yayıncılık	Yoktur	Yoktur

Gülşen Akay - Muhasebe Uzmanı

Hakkında:

Gülşen Akay 2015 yılından beri Pusula 20 Yayıncılık ve Teknoloji A.Ş.'nin tüm muhasebe işlemlerinden sorumlu ekip üyemizdir.

Barbaros Aydoğdu - İdari İşler Sorumlusu

Hakkında:

Barbaros 1995 yılından beri Pusula Yayıncılık'ta İdari İşler Sorumlusu olarak tüm basım, yayın ve dağıtım sürecini organize etmekte ve sorunsuz yürümesini sağlamaktadır.

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1 Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

500'ün üzerinde kitabı faal olarak satışta olan Pusula 20'nin mevcut kitap stoğu 30 milyon TL değerinde. Mevcut borç durumu mevcut alacak durumundan önemli ölçüde azdır. Konvansiyonel kitap satışına anlaşmalı olduğu dağıtım firması üzerinden ülkenin dört bir yanında bulunan 700'e yakın kitabevinden devam eden Pusula, farklı özel eğitim kurumları, üniversiteler ve seçkin devlet okulları ile de birebir çalışmaktadır.

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021	31.12.2022

Dönen Varlıklar	1.959.159,36	2.061.721,36
Nakit ve Nakit Benzerleri	248.168,83	285.997,13
Ticari Alacaklar	184.878,24	177.009,16
Stoklar	1.177.215,76	1.009.134,32
Gelecek Aylara Ait Giderler	1.298,62	2.483,02
İş Avansları	0,00	0,00
Diğer Dönen Varlıklar	347.597,91	587.097,73
Duran Varlıklar	10.303,41	11.288,97
Maddi Duran Varlıklar	8.050,26	9.768,77
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	2.000,13	999,93
Diğer Duran Varlıklar	253,02	520,27
Kısa Vadeli Yükümlülükler	570.459,24	655.929,89
Finansal Borçlar	0,00	19.216,11
Ticari Borçlar	141.236,05	95.413,40
Diğer Borçlar	429.223,19	541.300,38
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0,00	0,00
Finansal Borçlar	0,00	0,00
Ticari Borçlar	0,00	0,00
Alınan Sipariş Avansları	0,00	0,00
Diğer Borçlar	0,00	0,00
Özkaynaklar	1.399.003,53	1.417.080,44
Ödenmiş Sermaye	50.000,00	50.000,00
Geçmiş Yıllar Karları/Zararları	1.337.249,83	1.341.057,34
Diğer	7.946,19	7.946,19
Net Dönem Karı/Zararı	3.807,51	18.076,91

AKTİF TOPLAMI	1.969.462,77	2.073.010,33
PASİF TOPLAMI	1.969.462,77	2.073.010,33

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2021	31.12.2022
Hasılat	984.147,46	2.002.019,71
Satışların Maliyeti	-767.729,04	-1.537.548,25
Esas Faaliyet Karı/Zararı	211.174,18	346.360,27
Finansman Giderleri (net)	0,00	-855,24
Diğer Gelir/Gider	-423.785,09	-791.899,58
Vergi Giderleri	0,00	0,00
NET KAR/ZARAR	3.807,51	18.076,91

Pusula 20 Teknoloji ve Yayıncılık Anonim Şirketi'nin VUK'a göre hazırlanan ve yukarıdaki tablolarda özetine yer verilen finansal tabloları ekte bir bütün olarak sunulmaktadır.

2.6.2 Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Pusula Yayıncılık, klasik yayıncılık faaliyetleri için herhangi bir sermaye veya fonlamaya ihtiyaç duymamaktadır. Kitap basım, dağıtım konusunda anlaşmalı olduğu bir dağıtım şirketi üzerinden ülkemizin farklı noktalarında bulunan 700'e yakın kitabevinde basılı kitapları hali hazırda satılmakta olan Pusula Yayıncılık, stoklarındaki baskısı, kağıt giderleri ödenmiş 30 milyon TL'lik kitap stoğu ile klasik yayıncılık faaliyetlerine devam etmektedir. Yayınladığı eserler ve biriktirdiği kültürel birikimi, kendi sahibi olduğu WEB 3.0 projesini hayata geçirmeye karar verdiği noktada ise öncelikli olarak Borsa İstanbul da halka açık olan Escort Yatırım Teknoloji iştiraklerinden Alesta Yatırım'dan bir Melek Yatırım almış, şimdi ise şirket değerlendirme raporu sonrası 'kitlesele fonlama' ile global açılımını 'CODE AI' projesini hayata geçirmek için kullanmayı hedeflemektedir. Alınacak destek ve fonlama 'konvansiyonel iş modeli için değil, özellikle blok zincir üzerinde, AI desteği ile ortaya çıkacak CODE AI uygulamasının geliştirilmesi, pazarlaması ve global konumlandırılması için harcanacaktır.

2.7. Hukuki Durum

Hukuki Durum

Pusula Yayıncılık olarak herhangi bir hukuki sürecimiz bulunmamaktadır.

İzin ve Onaylar

İzin ve onaya ihtiyacı bulunmamaktadır.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

'Kim korkar bilgisayardan?' kitap serisi ile 30. Eğitim yılına girmekte olan Pusula Yayıncılık, geçen zaman

içerisinde ülkemizde 'bilgisayarlı eğitimin öncü yayınevlerinden' olmuş, bu süreçte 5 milyon adet basılı kitap, 5 milyon üzerinde e-kitap ve 70'e yakın proje gerçekleştirmiştir. Halka mal olmuş, odağı IT ve STEM eğitimi olan içerik zengini bir yayınevinin fonlanmasını kitlesel fonlama ile yine halk ile bütünleşerek yapmak istemektedir.

Blok zincir üzerinde, merkeziyetsiz, yapay zeka destekli CODE AI uygulaması geliştirilmesini halktan aldığı finansman gücü ile yapmayı hedeflemektedir. Pusula, WEB 3.0 projesi CODE AI uygulamasını hayata geçirmeye karar verdiği noktada Borsa İstanbul'da halka açık Escort Teknoloji ve Yatırım A.Ş. iştiraklerinden Alesta'dan aldığı melek yatırım ile fonlama sürecini 2023 yılında başlatmış, şimdi de yaratacağı yapay zeka destekli, 50 farklı dilde hayata geçecek CODE AI projesi gelirlerini yatırımcısı ile paylaşmayı hedeflemektedir. Bu global yolculuğa kitlesel fonlamadan aldığı güç ile devam edecektir. Global IT pazarında yer alan çalışan ve uluslararası öğrenci pazarındaki öğrencileri hedef alan uygulama ile oluşturulacak gelir 2. yılından itibaren blok zincir üzerinde oluşturulacak hak yönetim sistemi ile anlık olarak temettü ve telif dağıtımına da olanak sağlayacaktır. Kitlesel fonlama ile ilk turda hedeflenen yatırım tutarı ek fon ile beraber 24 milyon TL'dir.

Kampanya süresi	:	60 Gün
Ek fon talebi var mı?	:	Evet
Hedeflenen fon tutarı	:	20.000.000 TL
Ek fon ile hedeflenen fon tutarı	:	24.000.000 TL

3.2. Fon Kullanım Yeri

Kitle fonlama kampanyasının başarılı sonlanması durumunda elde edilen fonlar aşağıdaki tablolarda özetlenen şekilde kullanılacaktır:

Fon Kullanım Yeri			
Açıklama	Tutar (TL)	Kullanım Başlangıç Tarihi	Kullanım Bitiş Tarihi
Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV(Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)	1.847.000	-	-
Blok Zincir Altyapı Hizmet Bedeli	3.000.000	01.07.2024	31.07.2024
Blok Zincir Düzenli Hizmet Bedeli	2.400.000	01.07.2024	31.07.2024
Yapay Zeka Development	3.500.000	01.07.2024	01.10.2024
Yapay Zeka İçerik Yatırımı	4.000.000	01.07.2024	01.10.2024
Server	600.000	01.07.2024	31.07.2024
İnsan Kaynakları	4.653.000	01.07.2024	01.07.2025

Ek Fon Kullanım Yeri			
Açıklama	Tutar (TL)	Kullanım Başlangıç Tarihi	Kullanım Bitiş Tarihi
Reklam ve Tanıtım	3.630.600	01.07.2024	30.09.2024
Platform Ücreti Ek Fonlama	369.400	-	-

3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunun başındaki “UYARI” kısmını tekrar okuyunuz.

Projemizin kitlesel fonlama ile alacağı yatırımın 2. yılını 28 milyon TL karla kapamayı hedeflemekteyiz. İlk yıl altyapı, teknoloji, tanıtım, içerik ve insan kaynağı yatırımlarına odaklanılacak ve ilk yıl giriş yapılan pazarda 2. yıl hem TR’de hem de globalde satışların belirgin şekilde artmasını beklemekteyiz.

Gelir/gider projeksiyonları işbu Bilgi Formu’nun ekinde sunulmaktadır.

3.4. Geçmiş Kampanyalar

‘Geçmiş Kampanya Yoktur’

4. RİSK FAKTÖRLERİ

Bu bölümde girişim şirketine ve faaliyetlerine, girişim şirketinin ve/veya hedef kitlenin içinde bulunduğu sektöre, çıkarılacak paylara ve yatırım kararı verilmesinde önem taşıyan diğer risklere yer verilmiştir.

4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- Yeni Nesil Teknolojiler**

Yeni nesil teknolojiler ve Ar-Ge barındıran AI destekli platformun geliştirilmesi ve sürdürülmesi teknik olarak önemli kaynaklar, süreçte hızlı araştırma ve adaptasyon ile özel uzmanlık gerektirebilir.

4.2. Sektöre İlişkin Riskler

- Teknolojik Değişim**

Küresel çapta hızlı teknolojik değişimler kullanıcı beklenti ve tercihlerine ayak uydurmak için sıkça güncellemeler yapmayı gerektirebilir.

4.3. Paylara İlişkin Riskler

- Likidite Riski**

Şirketimize kitle fonlaması kampanyamızdan pay alarak ortak olan hissedarlarımız, paylarını satmakistediklerinde, yeni oluşacak ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likiditeriskinin oluşmasına sebebiyet verebilir

4.4. Diğer Riskler

- Global Riskler**

Makro ekonomik ve küresel riskler

5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Kampanyanın %20 ek fon toplama izni bulunmaktadır. Toplanan fon karşılığı çıkarılacak olan pay bilgileri aşağıdaki gibidir:

Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri (Bonus Paylar Hariç)						
Tür	Cins	Grup	Adet	Oran (%)	Nominal Değeri (TL)	
					Birim	Toplam
Nama Yazılı	Adi	C	5.698	10,00	1,00	5.698

Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri (Bonus Paylar Hariç)						
Tür	Cins	Grup	Adet	Oran (%)	Nominal Değeri (TL)	
					Birim	Toplam
Nama Yazılı	Adi	C	6.838	11,76	1,00	6.838

Toplanan Fon Karşılığı çıkarılacak Pay Bilgileri ve Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı çıkarılacak Pay Bilgileri tablolarındaki oranların hesaplanmasına bonus pay oranları dahil edilmemiştir.

Fonlama öncesi ve sonrası sermaye yapısı aşağıdaki gibidir:

Fonlama Öncesi ve Sonrası Ortaklık Yapısı Bilgileri (Bonus Paylar Hariç)			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Pay Oranı (%)		
	Fonlama Öncesi	Fonlama Sonrası	Ek Fon İle
MEHMET ARSLANTUNALI	97,50	87,50	85,74
Alesta Elektronik Teknoloji Yatırım Anonim Şirketi	2,50	2,50	2,50
Kitle Fonlama Yatırımcıları	0	10,00	11,76
TOPLAM	100,00	100,00	100,00

Platformumuzda primli satış fiyatı hesaplanırken, şirketin yatırım öncesi değerlendirme tutarı ana parametre olarak alınır.

Girişim şirketinin mevcut paylarının birim nominal değeri 1,00 TL kabul edilir, mevcut payların birim nominal değeri 1,00 TL'den farklı ise dönüşüm işlemleri yapılarak girişimin sermayesini oluşturan toplam pay adetleri ile nominal sermayesinin birbirine eşit olması sağlanır.

Girişimin ihtiyaç duyduğu fon tutarına göre yatırımcıların sermayedeki payları oluşur.

25/11/2023 tarihli ve 32380 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 7887 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı uyarınca, 1

Ocak 2024 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere, anonim ve limited şirketlerin Türk Ticaret Kanununda düzenlenen en az sermaye tutarları artırılmıştır. İlgili karar uyarınca en az sermaye tutarı, Anonim şirketlerde 50.000 Türk Lirasından 250.000 Türk Lirasına ve Limited şirketlerde 10.000 Türk Lirasından 50.000 Türk Lirasına yükseltilmiştir.

Kampanyanın başarılı olması durumunda toplanan fon tutarı kadar sermaye artırımını yapılacağından, primli pay ihracı nedeni ile oluşan emisyon primi de sermaye artışında kullanılmış olur.

Çıkarılan emisyon primli pay, artırılan veya konulan sermaye miktarı şirket sermayesinin bir parçası haline gelir ve emisyon primi şirket sermayesine değil, şirket malvarlığına katılmış olur.

Anonim şirkete sermaye olarak katılacak olan bedel ne kadar olursa olsun şirketin mevcut ortaklık yapısının bozulmamasını ve mevcut pay sahiplerinin azınlık haline gelmemesini sağlamaktadır.

Emisyon primli pay ihraç edilirken ödenecek sicil harcı primli bedel üzerinden değil, pay değeri artışı esas alınarak hesaplanmakta ve ödenmektedir.

İhraç olunan payların bedellerinin tamamı nakden ödenmektedir. Yatırımcı tarafından alınan primli payların karşılığında şirkete konan sermayenin payların itibari değerinden fazla olan kısmı TTK'nın 519. maddesi uyarınca sermaye yedeği hesabına kaydedilir ve yedek akçe hükmündedir. Dolayısıyla payların itibari değeri üzerindeki kısmı oy hakkı veya kar payına etki etmez. Emisyon primli pay ihracı ile şirketteki oy kullanma ve kâr payı alma hakkı primli paya koyulan sermayeden bağımsız olur.

Girişim şirketinin mevcut sermayesi 51.282 TL ve 51.282 adet olup kampanyanın başarılı olması halinde ihraç edilecek hisse 5.698 ile 6.838 adet arasında olacaktır. İhraç edilecek pay adetleri ile toplanan fon tutarı arasındaki fark emisyon primi olarak sermayeye eklenecektir.

Kampanya sonrası girişim şirketinin sermayesi, birim nominal değeri 1,00 TL değerinde 255.698 pay ile 256.838 pay aralığında ve toplam nominal değeri 255.698 TL ile 256.838 TL aralığında olacaktır.

5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Bu kampanyada %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki payı %10,00 ile %11,76 aralığında ve çıkarılacak payların toplam nominal değeri ise 255.698 TL ile 256.838 TL aralığında olacaktır. Çıkarılacak payların birim nominal değeri 1,00 TL dir.

Çıkarılan payların MKK ve E-yatırımcı nezdindeki primli birim fiyatı 3.510,00 TL olarak oluşur. Kaydileştirme tutarlarında bu fiyat baz alınır. Çıkarılacak pay grupları hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi, ihtiyaç duyduğu fon miktarı ve değerlendirme raporu doğrultusunda ortaya çıkan şirket değerlemesine paralel şekilde hesaplama yapılmaktadır.

5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ("SPKn"), Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2), 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ("TTK") başta olmak üzere ilgili sair mevzuat hükümlerine uygun bir şekilde çıkartılacaktır.

Yatırımcı, aksi belirlenmedikçe, paya dayalı kitle fonlaması faaliyeti kapsamında fon sağlaması halinde, TTK uyarınca bir anonim şirket pay sahibinin şirket esas sözleşmesine uygun olarak TTK uyarınca sahip olduğu tüm hak ve yükümlülükler sahip olacaktır.

Yatırımcılara ihraç edilecek payların hepsi aynı olup, herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır.

Kitle Fonlaması Tebliği'nin 27/1 maddesi uyarınca, paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere Girişim Şirketi'nin tüm payları SPKn m. 13 hükmü çerçevesinde MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulur ve bunlara ilişkin haklar hak sahipleri bazında izlenir. Kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından yatırımcıların kredi kartları veya EFT yoluyla yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Başarılı fonlamayı takiben Girişim Şirketi paylarının kaydileştirilmesi ve yatırımcılara dağıtım amacıyla MKK'ya başvuruda bulunulacaktır. Bu başvuru bizzat Girişim Şirketi tarafından yapılabileceği gibi Girişim Şirketi'nin

yetkilendireceği bir yatırım kuruluşu aracılığıyla da yapılabilecektir. Toplanan fonların Girişim Şirketi'nin hesabına aktarılmasından önce kaydileştirme işlemleri tamamlanır.

Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2)'nin m.16/7 hükmü gereğince Girişimciler veya girişim şirketlerinin kampanya sürecinin başladığı tarihteki ortaklarından fonlanan şirkette önemli etkiye sahip olacaklar, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden 3 yıl içinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri veya cebri icra nedenleriyle yapılacak devirler ile nitelikli yatırımcılara ya da kendi aralarında yapacakları devirler hariç olmak üzere, fonlanan şirketteki paylarını devredemezler.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanya süresi, işbu Bilgi Formu'nun Yatırım Komitesi tarafından onaylanıp Kampanya Sayfası'nda yayımlandığı tarihte başlar ve eğer daha önce sona erdirilmezse bu tarihten itibaren 60 gün içinde sona erer.

Fon sağlamak isteyen yatırımcının Kampanya'ya yatırım yapabilmesi için Platform'a üyelik şartlarını yerine getirmesi ve Platform ile Üyelik Sözleşmesi akdetmesi zorunludur.

Yatırımcı tarafından kampanya süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı ile yerine getirir.

Yatırımcının her pay alım işlemi öncesi Bilgi Formu ile Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığına ve kabul ettiğine dair onay vermesi gereklidir.

Yatırımcı başına sağlanacak asgari fon miktarı 1.000 TL'dir.

Nitelikli olmayan yatırımcı azami 250.000 TL yatırım yapabilir. Ancak Platform'a gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'una kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda 1.000.000 TL'yi aşamaz. Nitelikli yatırımcının azami yatırım limiti bulunmamaktadır.

Yatırımcı tarafından, fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içerisinde ve cayma hakkına yönelik bildirimin Platforma iletilmesi suretiyle, hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Yatırımcı cayma hakkına yönelik bildirimini Yatırımlarım bölümünde yer alan iptal butonu ile iletebilir.

Kampanya Süresi içinde, Yatırımcı'nın yatırım kararını etkileyebilecek değişiklikler veya yeni hususlar ortaya çıkabilir. Bu durumda, Bilgi Formu'nda açıklanan hususlarda değişiklik ve/veya açıklanan hususlara ekleme yapılma ihtiyacı doğabilir. Bilgi formunda yapılan ek ve değişikliklerin Yatırım Komitesi'nce onaylanmasıyla eş zamanlı olarak Platform, Yatırımcı'ya e-posta aracılığıyla bilgilendirme yapacaktır. Platform, Bilgi Formu'nda yapılan ek ve değişiklikleri Yatırımcı'ya Platform'a üye olurken vermiş olduğu e-posta adresine e-posta göndererek bilgilendirir. Bilgilendirme Platform'un e-postayı gönderdiği an itibarıyla yapılmış sayılır. Yatırımcı bilgilendirmenin yapılmış sayıldığı andan itibaren 48 saat içerisinde cayma hakkına yönelik bildirimin Platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep göstermeksizin cayma hakkını kullanabilir.

Girişimcinin talebi ile ek fon dahil hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, Kampanya'ya yatırım yapan tüm Yatırımcılar'ın cayma süresinin dolması halinde Platform'ca Kampanya bitiş tarihinden erken sonlandırılabilir.

Erken sonlandırma seçilmemişse, Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce ek fon dahil hedeflenen fon tutarı toplansa dahi Kampanya Süresi erken sonlandırılmaz. Ek fon dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, Platform bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesini gerçekleştirir. Böyle bir durumda Platform hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplandığını Emanet Yetkilisi'ne bildirir ve hedeflenen fon tutarını aşan kısmı Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirimi takip eden işgünü içinde yatırımcılar arasında eşitsizliğe sebep olmayacak şekilde iade edilir. Aşan kısmın yatırımcılara iadesi işbu Bilgi Formu'nda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde dağıtım listesi dikkate alınarak gerçekleştirilir.

Erken Sonlandırma: Var

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Emanet Yetkilisi Platform'un anlaşmalı olduğu İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş (Takasbank)'dir.

Yatırımcı tarafından Kampanya Süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı yoluyla yerine getirir. Girişim Şirketi payları karşılığında Yatırımcı'dan sağlanan fonların tamamının nakden ödenmiş olması zorunludur.

Platform, Yatırımcı tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini Kampanya Süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve Emanet Yetkilisi'ne iletir. EFT ödemeleri EFT'nin Emanet Yetkilisi'ne ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. EFT ödemesinin yatırım talebinde bulunulduktan sonra en fazla 2 iş günü içerisinde Emanet Yetkilisi'ne ulaşmış olması gerekmektedir. Bu süre içinde Takasbank'a ulaşmayan EFT ödemelerine dair yatırım talepleri iptal edilir.

Yatırımcı tarafından sağlanan fon Kampanya Süresi'nce Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılacak hesapta bloke edilecektir. Emanet yetkilisi toplanan fon tutarını nemalandırmayacaktır.

Hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihi veya Kampanya Süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanamamış olması halinde ve hedeflenen fon tutarının üzerinde fon talebi gelmesi halinde hedeflenen fon tutarını aşan tutarlar ilgili sürenin bitimini takip eden işgünü içinde Platform tarafından yapılacak bildirim üzerine Emanet Yetkilisi nezdinde bloke edilen tutarlar, Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirimi takip eden işgünü içinde Yatırımcı'ya iade edilir ve bu suretle kampanya süreci sona erer. İade işlemleri emanet yetkilisi tarafından belirlenen prosedüre göre gerçekleştirilir.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde fon sağlama talebinde bulunulduğunda Girişim Şirketi hedef fon miktarı + ek fon miktarı ile sınırlıdır. Bu miktarı aşan tutarın Emanet Yetkilisi tarafından iadesinde Oransal/Nitelikli Yatırımcı Öncelikli Oransal/FIFO yöntemleri kullanılabilir:

FİFO : Bu yöntemde ilk yatırım yapan yatırımcı ilk pay alma hakkına sahiptir. Dağıtım işlemi; tarih, saat, saniye, salise önceliği ile ilk pay alan yatırımcıdan başlayıp hedeflenen fon pay adedine ulaşana kadar devam eder.

NİTELİKLİ ÖNCELİKLİ ORANSAL : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ilk olarak nitelikli yatırımcılara önceliklendirilir. Nitelikli yatırımcılardan arta kalan pay adetleri kalan yatırımcılar arasında oransal olarak dağıtılır.

ORANSAL : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ek fon dahil girişimci tarafından arz edilen toplam pay adedi, tüm yatırımcılar tarafından talep edilen toplam pay adedine oranlanır. Bulunan oran her bir yatırımcının talep ettiği pay adedi ile çarpılarak yatırımcı bazında dağıtım gerçekleştirilir.

Tahsisat Yöntemi: Nitelikli Yatırımcı Öncelikli Oransal

Kampanya, hedef fon (varsa ek fon) miktarı kadar fon talebi geldiği takdirde erken sonlandırılabilir. Bu durumda hedef fon (varsa ek fon) miktarına ulaşılması itibarıyla 48 saatlik cayma sürecine girilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılmazsa sistem tarafından otomatik olarak kapanış sürecine geçilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılırsa cayılan tutar yeni yatırımlardan karşılanacaktır.

Kampanyanın erken sonlanması veya Kampanya Süresi ile cayma hakkı sürelerinin tüm Yatırımcı'lar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla hedeflenen fon tutarının toplanmış olması durumlarında;

1. Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılan hesapta bloke edilen fon, Takasbank nezdinde açılan bloke hesabına aktarılır ve Girişim Şirketi tarafından Kampanya Süresi'nin sona ermesini takip eden otuz iş günü içinde toplanan fon tutarı kadar sermaye artırım yapılır.
2. Sermaye artırım işlemlerinin tamamlanmasını müteakip Platform, Yatırımcı'nın sağladığı fon tutarını ve bunun karşılığında çıkarılacak payların toplam nominal değerinin bilgisini MKK'ya derhal iletir. Girişim Şirketi tüm paylarının SPKn madde 13 çerçevesinde MKK nezdinde kayden oluşturulmasına ve hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına yönelik işlemlerin gerçekleştirilmesini derhal sağlar.
3. Sermaye artırımına ve tüm payların MKK nezdinde kayden oluşturularak hak sahiplerinin hesaplarına

aktarılmasına ve bunu takiben Emanet Yetkilisi nezdinde Girişim Şirketi adına bloke edilen fonun Girişim Şirketi'ne tevdi edilmesine yönelik işlemlerin tamamlanmasıyla birlikte Kampanya süreci sona erer.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Girişim Şirketi

Kampanya'nın başarı ile sonuçlanmasının ardından Girişim Şirketi, Platform'a ayrıca toplanan fonun %7,5 + KDV'ye kadar bir oranda Platform Hizmet Bedeli ödeyeceğini kabul beyan ve taahhüt eder. Girişim Şirketi, fon aktarma işlemi ardından, söz konusu ücreti 5 iş günü içinde Platform'a öder. Kampanya başarılı olmadığı takdirde başarı ücreti alınmayacaktır.

Kitle fonlama kampanyaları için listeleme ücreti 25.000 TL + KDV'dir ve kampanya sahibi girişimci /girişim şirketi tarafından kampanyanın başlangıç tarihi öncesinde fatura karşılığı ödenir.

Kampanya sonrası yatırımcılar tarafından satın alınan payların Merkezi Kayıt Kuruluşu nezdinde kaydıleştirilmesi yapılacak olup, kaydıleştirme işlemleri için ödenecek tutarın belirlenmesinde, ödeme tarihinde Merkezi Kayıt Kuruluşu'nun internet sitesinde yayımlanan güncel ücret tarifeleri esas alınacaktır. Bu tutar, kampanyanın başarılı olmasından bağımsız olarak kaynak arayan tarafından ödenir. Takasbank'ın verdiği emanet yetkilisi hizmeti karşılığında ödenmesi gereken tutar, kampanyanın başarılı olmasından bağımsız olarak kaynak arayan tarafından ödenir. İlgili tutarın belirlenmesinde, ödeme tarihinde Takasbank'ın internet sitesinde yayımlanan güncel ücret tarifeleri esas alınacaktır.

Kampanya sırasında ya da kampanyadan sonra herhangi bir mevzuat değişikliği, ücret tarifesi değişikliği vb. sebep ile işbu Sözleşme kapsamında düzenlenmeyen, her ne ad altında olursa olsun bir ücretin ödenmesi gerektiği takdirde; ilgili tutarın kaynak arayan tarafından ödeneceği, kampanyanın başarılı olup olmamasından bağımsız olarak taahhüt edilmiştir.

Yatırımcı

Kredi kartı ile yapılan işlemlerde Takasbank ile anlaşmalı olarak ödeme sistemleri hizmeti alınan Payten A.Ş.'nin işlem ücreti bulunmaktadır. %3,70 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak Üye'nin ödemesine yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT gönderim ücreti Üye'ye aittir ve bankaya göre değişiklik göstermektedir.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Cumhuriyet Cad. NO: 40/3 34367 Elmadağ / İSTANBUL
Listeye Alınma Tarihi	:	06.01.2022
Sermayesi	:	18.479.326 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	:	12
Başarısız Kampanya Sayısı	:	13
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	:	37.654.460 TL
Telefon Numarası	:	0(212) 231 4739
İnternet Sitesi	:	https://www.yatirim.fongogo.com

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ali Çebi	A	1.408.493	14,00	14,00
Çiğdem Tirkeş	A	1.408.469	14,00	14,00
Fatih Yıldırım	A	196.991	1,96	1,96
Çiğdem Tirkeş	B	970.025	9,64	9,64
Ertunç Tümen	B	621.578	6,18	6,18
Gökhan Şen	B	329.315	3,27	3,27
İbrahim Sina Azeri	B	316.394	3,14	3,14
Ali Kıralli	B	296.487	2,95	2,95
Emine Çelebi	B	284.150	2,82	2,82
Fatih Yıldırım	B	79.369	0,79	0,79
Alp Albert Krespin	B	244.919	2,43	2,43
Kerem Bilaçlı	B	237.508	2,36	2,36
Sinan Tüker	B	148.965	1,48	1,48
Ali Çebi	B	1.094.480	10,88	10,88
Osman Emre Narin	B	80.886	0,80	0,80
Sinan Güler	B	96.923	0,96	0,96
Tamer Karadağlı	B	62.817	0,62	0,62
Ömer Hayri Erkmen	B	40.818	0,41	0,41
Ufuk Gökmen Cילו	B	19.757	0,20	0,20
Serkan Bağçe	B	805.200	8,00	8,00
Oğuz Güç	B	118.394	1,18	1,18
Selda Bağlan Çelikol	B	622.370	6,18	6,18

Ahmet Giray Ölmez	B	118.394	1,18	1,18
Ozan Kuşçu	B	147.993	1,47	1,47
Alpay Akdemir	B	18.558	0,18	0,18
Özden Sayın	B	18.558	0,18	0,18
Mehmet Onarcan	B	46.766	0,46	0,46
Nedim Esgin	B	88.796	0,88	0,88
Abdurrahman Uzun	B	19.535	0,19	0,19
Hasan Okan Utkueri	B	28.119	0,28	0,28
Onur Köktürk	B	28.119	0,28	0,28
Özlem Tümer Eke	B	14.059	0,14	0,14
Alper Şener	B	25.159	0,25	0,25
Ahmet Murat Köseoğlu	B	25.159	0,25	0,25
TOPLAM		18.479.326	100	100

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Ali ÇEBİ	Yönetim Kurulu Başkanı	5.07.2023	1084 Gün	2.502.973	24,87
Serkan BAĞCE	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	5.07.2023	1084 Gün	2.954.918	15,99
Mehmet ÇELİKOL	Üye	5.07.2023	1084 Gün	0	0

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Serkan BAĞÇE	Üye	İş Geliştirme, Yatırım Süreçleri, Satış ve Pazarlama	805.200	8,00
Ebru Elmas GÜRSES	Üye	Mali Analiz, Melek Yatırım	-	-
Umut Volkan YÖRÜK	Üye	Satış, Pazarlama ve Yatırım Danışmanlığı	-	-

Yatırım komitemiz üyelerinden Serkan Bağçe'nin melek yatırımcı lisansı (BKY2021000709), Selim Şahin'in Sermaye Piyasası Faaliyetleri Düzey 3 lisansı (no: 212997) bulunmaktadır.

6.5. İnceleme Sonuçları

Yatırım komitemiz girişimi ana başlıklar altında değerlendirmiştir. İncelenen başlıklar aşağıda özetlenmiştir.

Ürün/Hizmet/Teknoloji:

Pusula Code AI, blok zincir altyapısı üzerinde Yapay Zeka ile STEM ve yazılım içeriği sunan yenilikçi bir platformdur. Platform, 50 farklı dilde basit sorulardan karmaşık problemlere kadar tüm sorulara anında yanıt verme imkânı sunmaktadır.

İş Modeli:

Pusula Code AI, B2C ve B2B olmak üzere iki farklı premium üyelik sistemi ile gelir elde etmeyi planlamaktadır. İlk yıl altyapı geliştirme ve içeriğin yapay zekaya tanıtılmasına odaklanılması ile global içerikler eklenecek ve içerik güncel tutulacaktır.

Hedef Kitle/Kullanıcılar/Müşteriler:

Platformun hedef kitlesi; yazılım profesyonelleri, öğrenciler, eğitimciler ve kurumsal çalışanlardır.

Rekabet:

Türkiye'de benzer bir hizmet sunan başka bir firma bulunmamaktadır. Pusula'nın 250 bin chapter içeriğini Yapay Zeka desteğiyle 50 farklı dilde kullanıcılara sunma girişimi, Türkiye'de bilgisayar kitapları yayını alanında öncü bir adım olarak nitelendirilebilir.

Pazar:

Pusula, CODE AI uygulaması ile IT Education ve Çevrimiçi eğitim pazarı kategorisinden pay almayı hedeflemektedir.

Ekip:

Ekip alanında deneyimli uzmanlar, yazılımcılar ve editörlerden oluşmaktadır.

Finansallar:

Fon, altyapı geliştirme, içerik satın alma, Yapay Zeka geliştirme, reklam ve tanıtım, personel giderleri ve diğer genel giderler için kullanılacaktır.

Fon Kullanımı:

Pusula Code AI, altyapı geliştirme, içerik satın alma, Yapay Zeka geliştirme, reklam ve tanıtım, personel giderleri ve diğer genel giderler için fonlama hedefi belirlenmiştir

Sonuç :

Yatırım komitemizce yapılan değerlendirme sonunda girişimin talep ettiği fonu toplayabilmesi için platformumuzda kampanya yayınlamasına izin verilmiştir

6.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikası, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Yatırım Komitesi Girişimci tarafından Şirket'e elektronik ortamda iletilen bilgi formunda yer alan bilgileri bu politikada belirtilen ölçüt ve kriterler çerçevesinde değerlendirir. Bilgi formunda yer alan tüm bilgiler ve veriler Girişimci'nin sorumluluğundadır. Yatırım Komitesi Girişimci tarafından sunulan bilgi ve verileri objektif olarak değerlendirmek konusunda gerekli çabayı ve mesleki özen ve titizliği gösterir.

Yatırım komitesinin Girişim Şirketi'ni değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- İlgili mevzuata uygunluk
- Yatırım Komitesi üyelerinin tecrübeleri, bilgileri ve öngörülleri
- Üyelerin haklarının korunmasına yönelik olarak Girişimci tarafından sunulan şartlar
- Girişimci'nin kaynak aradığı faaliyetlerinin din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen, genel ahlaka, kanunlara ve toplumsal değer yargılarına aykırı olmaması
- Girişim şirketinin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetlerin içerisinde domuz eti ve ürünleri, alkol (medikal ve tıbbi alkol hariç), tütün ürünleri (medikal ve tıbbi alanlar hariç) üretimi ve silah üretimi veya bunlara ilişkin teknoloji faaliyeti olmaması
- Girişimci'nin Yönetim Kurulu ve yöneticilerinin yeterlilikleri, tecrübeleri ve bilgi seviyeleri
- Sürdürülebilir, yenilikçi, finansal getiri potansiyeli olan üretim/teknoloji faaliyetlerine odaklanmak
- Girişimci'nin teşvik, sübvansiyon, sertifikasyon gibi atılımlarının bulunması

Yatırım Komitesi Girişim Şirketi hakkında kararını verirken bilgi formunda ve fizibilite raporunda yer alan bilgileri kullanır. Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, Türkiye İstatistik Kurumu, Borsa İstanbul veya devlet kurumlarının yayınladığı her türlü veriyi, ücretli/ücretsiz veri dağıtım kanalları, kamuoyu bildirimleri, yerli ve yabancı kaynaklı ekonomi, şirket, sektör raporları, açık kaynaklar, yazılı, görüntülü ve sözlü medya ve benzeri kaynaklarda yer alan her türlü bilgi ve veriden faydalanabilir. Yatırım Komitesi gerekli görmesi halinde danışmanlardan hukuki ve mali konular başta olmak üzere çeşitli konularda (pazar araştırması, sektör analizi ve benzeri) hizmet alabilir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine <https://yatirim.fongogo.com/Contract/Detail/degerlendirme-politikamiz> linkinden ulaşılabilir.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platform Çıkar Çatışması Politikamız, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform Çıkar Çatışması Politikası ("Politika"), Platform nezdinde gerçekleştirilen faaliyetler kapsamında çıkar çatışmasına yol açabilecek hususları, olası çıkar çatışmalarının önlenmesi/tespit edilmesine ilişkin alınan tedbirleri ve önlenememesi/tespit edilememesi durumunda izlenecek prosedürleri kapsamaktadır.

Yatırım komitesi üyeleri girişim şirketlerinden veya girişimcilerden herhangi bir ekonomik menfaat temin edemez ve değerlendirdikleri kampanyalara hedeflenen fon tutarının %5'inden fazla fon sağlayamazlar. Yatırım komitesi üyeleri, kendilerinin, eşlerinin, alt ve üst soylarının sermaye, denetim ve idari bakımdan doğrudan veya dolaylı olarak ilişkili oldukları projelere ait kampanya başvurularının değerlendirilmesine ilişkin müzakerelere katılamaz ve oy kullanamazlar.

Platform çalışanları ve Platform'un ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanları, kamuoyu ile, hizmet verilen kişilerle, işverenleriyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Platform çalışanları, tüm faaliyet ve hizmet türlerinde gereken davranış kurallarına eksiksiz uymalıdır. Davranış kurallarına uygunluk, organizasyonda yer alan tüm personel tarafından gözetilmelidir. Etik ilkeler ve davranış kuralları mevzuattaki hükümlerle sınırlı değildir; bu kapsamda çalışanlar Tebliğ başta olmak üzere kendisine uygulanabilecek tüm sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uygun davranmalıdır.

Platform'un fonlama ve kampanya faaliyetlerini ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında, hizmet verilen kişiler ile olan ilişkilerinde, kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları, çıkar çatışması tanımına girmektedir. Çıkar çatışması maddi veya maddi olmayan şekilde ortaya çıkabilir. Platform personeli, diğer çalışanlardan, hizmet verilen kişilerden, satıcılardan ve kurumsal iş ilişkisinde bulunduğu gerçek ve/veya tüzel kişilerden, mesleki kararlarına zarar verecek veya zarar verebileceği tahmin edilen değerli herhangi bir şeyi/hediyeyi talep ve kabul edemezler. Bu anlamı doğuran davranışlarda bulunamazlar. Platform çalışanları, hizmet verilen kişiler ile borç ilişkisine giremezler.

Platformun yöneticileri ve personeli çalışmaları sırasında ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarından uzak kalmak, dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek müdahalelere imkân vermemek, ayrıca dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek iş ve işlemlerden kaçınmak zorundadır. Buna rağmen kitle fonlaması faaliyetlerini sürdürürken, herhangi bir Platform çalışanının bağımsızlığına ve tarafsızlığına gölge düşürme ihtimali olan veya görevlerini yapmada olumsuz etkisi olması beklenen bir durum ortaya çıkarsa, derhal Platform yönetimine bildirilir. Benzer şekilde, personel, potansiyel ya da gerçekleşmiş bir çıkar çatışmasını veya bir durumun çıkar çatışmasıyla ilgili olup olmadığına dair herhangi bir şüphesinin olması halinde bu olayı, derhal yöneticilerine bildirir ve çıkar çatışması yaratabilecek tüm kişisel veya profesyonel ilişkileri ve maddi işlemleri konusunda bilgi verir.

Platform'a ait her türlü bilgi gizli olup, bu bilgilerin üçüncü kişilere aktarılması ve ticaretinin yapılması yasaktır. Platform'a ait ticari sırlar, mali bilgiler, çalışan bilgileri ve çalışılan süre içinde edinilen tüm bilgiler; hizmet verilen kişilere ait bilgiler, bilgisayar ve telekomünikasyon sistemleri, çalışanların çalışma süreleri içerisinde yapmış oldukları tüm işler, anlaşmalar ve geliştirdikleri ürünler gizlidir

Çıkar çatışmalarının önlenmesi için Platform tarafından tedbirler alınmaktadır. Bunlarla sınırlı olmamak üzere, Platform'un organik bağı olan başka platform ve çalışanlarının Platform hizmet faaliyetleri hakkında çıkar çatışması kapsamına girecek bir bilgiye ulaşmasının ve bu bilginin paylaşılmasının engellenmesi, Platform bünyesinde çalışan her personelin görev tanımı ve yetkisi haricindeki bilgilere erişiminin engellenmesi, görevlerin personel bazında farklılaştırılması ve çapraz kontrol esasının benimsenmesi, iç denetimlerin gerçekleştirilmesi, gerekli teknik altyapının sağlanması, çıkar çalışmalarının önlenmesi için alınan tedbirlere örnek olarak gösterilebilir.

Yönetim Kurulu, çıkar çatışmasının çözüme kavuşturulmasında nihai karar organı olup; üst yönetim tarafından yapılan inceleme ve düzenlenen rapor sonucunda alınacak aksiyona Yönetim Kurulu karar verir.

Platform personeli, işlemlerin gerçekleştirilmesinde önceliği, öncelikle hizmet verilen kişilere, ardından Platform'un iş ve işlemlerine göre belirler. Bu konuda çıkar çatışması doğurabilecek her türlü durumdan kaçınılır. Bu tedbir ve kuralı ihlal eden personel hakkında personel yönetmeliği hükümleri uygulanır. Aynı zamanda personelin işlem ve talimatlarına sınırlama getirilir. Personelin işlem yapma iznini mesleki tarafsızlık ve dürüstlük ilkesi çerçevesinde yerine getirmesi ve bu izni işlemlerden menfaat sağlamaya yönelik kullanmaması esastır.

Proje değerlendirme raporlarının objektif ve bağımsız olmaları sağlanır. Raporları hazırlama, onaylama, yayınlama ve/veya dağıtımından sorumlu personel, rapor içeriklerini üyelere duyurmadan önce kendilerine ve üçüncü kişilere menfaat yaratacak ya da oluşan bir zararı azaltacak şekilde kullanamaz.

Proje raporlarını hazırlayan personel, Platform yönetimi, raporu hazırlanan girişimci veya portföyünde bu sermaye piyasası aracını bulunduran üyelerin baskı, teşvik veya taleplerini dikkate almadan raporların hazırlanmasında objektif ve tarafsız şekilde hareket etmek zorundadır.

Şirket, makul nedenlerden dolayı çıkar çatışmasının önlenemediği veya organizasyonel ve operasyonel çıkar

çatışmasının yeterli derecede engellemediği yönünde bir kanıya varırsa ilgili faaliyet veya hizmeti sunmadan önce ilgili kişileri ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarının içeriği ve nedenleri hakkında ispatı mümkün yollarla bilgilendirir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine <https://yatirim.fongogo.com/Contract/Detail/cikarcatismasi-politikamiz> linkinden ulaşılabilir.

Girişim şirketi ve ilişkili tarafları ile platform ve ilişkili tarafları arasında doğrudan veya dolaylı olarak herhangi bir ilişki bulunmamaktadır.

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

Bilgi formu eklerini kampanya sayfasında Arşiv bölümünden inceleyebilirsiniz.

1. Finansal Raporlar
2. Fon Kullanım Raporu
3. Swot Analizi
4. İş Modeli Kanvası
5. Yatırımcı Sunumu
6. Organizasyon Şeması
7. Pay Satış Değer Tespit Raporu
8. Finansal Projeksiyonlar:

- o Gelir/GiderProjeksiyonu
- o Satis&MaliyetlerTablosu
- o PersonelButcesi
- o YatirimHarcamalari
- o NakitAkisTablosu

9. Özgeçmişler:

- o MEHMET ARSLANTUNALI - CV

10. Ek Belgeler:

- o Pazar Dokümanı

11. Şirket Resmi Evrakları:

- o Esas Sözleşme
- o İmza Sirküleri
- o Faaliyet Belgesi
- o Vergi Levhası
- o Ticaret Sicil Gazeteleri
- o Kurumlar Vergisi Beyannameleri
- o Ortaklar Pay Defteri