

KOLAYYİKA.COM

PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **Serkan PALA**'ın **Kolayyika.com** girişimi için ihtiyaç duyduğu **₺650.000,00** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. (Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **₺780.000,00**'ye kadar artırılabilir.)

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 3.06.2026 tarihli kararıyla 0 olumsuz oya karşı 3 olumlu oy ile onaylanmış olup, Kurul'un onay veya iznine tabi değildir.

Yatırımcıların **Kolayyika.com**'ye yönelik fon sağlama taleplerini, 11.05.2022 ile 10.07.2022 tarihleri arasında gerçekleşecek ve işbu Bilgi Formu'nda belirtilmesi halinde daha önce sona erdirilebilecek olan kampanya süresi boyunca <https://yatirim.fongogo.com/campaign/kolayyika.com> adresli kampanya sayfası üzerinden **FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.**'ne iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

Kolayyika.com Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Serkan PALA, CEO - Kurucu Ortak Tarih: 3.06.2026	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Ali ÇEBİ, Yatırım Komitesi Başkanı Tarih: 12.05.2022	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Ebru Elmas GÜRSES, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 12.05.2022	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Cüneyt YÜNGÜL, Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 12.05.2022	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

UYARI:

Bu bilgi formu, "düşünülmektedir", "planlanmaktadır", "hedetlenmektedir", "tahmin edilmektedir", "öngörülmektedir", "amaçlanmaktadır" ve "beklenmektedir" gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişimcinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleştirilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, projenin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip projelere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Proje Hakkında Özet Bilgiler	
Kapsam, Amaç ve Konusu	Kolayyika.com Kuru Temizleme, Halı Yıkama, Koltuk Yıkama ve Haşere İlaçlama Hizmetlerini bir arada sunan e-hizmet sektöründe pazar yeridir.
Ürün ve Hizmetler	
Kurulacak Girişim Şirketinin, Ticaret Unvanı	Kolayyika.com
Merkez Adresi	MERKEZ MAH. GÜZELYURT SK. NO: 3 İÇ KAPI NO: 8 KAĞITHANE, Kağıthane, İstanbul, Türkiye
Sermayesi	₺50.000 (ek fon ile ₺0)

Girişimci Hakkında Özet Bilgiler	
Adı-Soyadı	Serkan PALA
Uyruğu	Türkiye
Uzmanlık Alanları	Satın alma ve saha operasyonları yönetiminde deneyimli

Platform Hakkında Özet Bilgiler		
Ticaret Unvanı	:	Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.
İşletme Adı	:	Fongogo
Merkez Adresi	:	Cumhuriyet Caddesi no: 40/3, Şişli, İstanbul
Listeye Alınma Tarihi	:	06.01.2022
Telefon Numarası	:	0 (212) 225 6456
İnternet Sitesi	:	https://yatirim.fongogo.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler	
Hedeflenen Fon Tutarı	: ₺650.000 (%20 ek fon ile ₺780.000)
Kampanya Sayfası	: https://yatirim.fongogo.com/campaign/kolayyikacom
Kampanya Süresi	: 60 gün
Başlangıç Tarihi	: 11.05.2022
Bitiş Tarihi	: 10.07.2022
Çıkarılacak Payların	
Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek payların türü nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar A grubu olacaktır. A grubu imtiyazlar: Yoktur
Nominal Değeri	: Toplam satışa sunulan Paylar 650.000 Adet, ek fon ile 780.000 adet olup; Çıkarılan Payların Birim nominal Değeri 1 TL dir.
Satış Fiyatı	: Bu kampanya'da % 20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak Payların sermayedeki Payı %0,00 ile %0,00 aralığında ve Payların Toplam Nominal Değeri ise; ₺350.000 ile ₺420.000 aralığında olacaktır. Çıkarılan Payların MKK ve E-yatırımcı birim fiyatı ₺1,86 ile ₺0,00 arasında oluşur. Kaydileştirme tutarlarında bu fiyatlar baz alınır. Şirketin Yatırım Öncesi Değeri ₺9.285.714,00 dir. Fonlama sonrası değerlendirme tutarı ₺9.935.714,00 ile ₺10.065.714,00 aralığında oluşur.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Girişimin belirlediği yatırımcı başına asgari yatırım miktarı ₺100 'dir. Bu tutar altındaki yatırımlar kabul edilmeyecektir. Platforma gelir beyanında bulunmamış nitelikli olmayan yatırımcılar paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami ₺400.000 yatırım yapabilir. Gelir beyanında bulunan nitelikli olmayan yatırımcılar beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda ₺1.500.000'yi aşamaz. Nitelikli yatırımcıların yatırım limiti bulunmaktadır.
Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; ₺70.769'si Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV (Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi) 1.01.1900 - 1.01.1900 tarihleri arasında, ₺195.000'si Personel Maliyeti 1.07.2022 - 1.01.2023 tarihleri arasında, ₺244.231'si Reklam, Satış ve Pazarlama Faaliyetleri 1.07.2022 - 1.01.2023 tarihleri arasında, ₺140.000'si Mobil Uygulama ve Sistem Optimizasyonu, Sanal Asistan 1.07.2022 - 1.01.2023 tarihleri arasında, giderleri için kullanılacaktır.
Ek Fon Kullanım Yeri	: Toplanan fonun; ₺80.000,00'si Reklam ve Pazarlama Faaliyetleri 1.12.2022 - 1.01.2023 tarihleri arasında, ₺50.000,00'si Ofis ve Ofis Mobilyası 1.07.2022 - 1.11.2023 tarihleri arasında, giderleri için kullanılacaktır.

2. PROJE HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Kısa Tanıtımı

bulunmaktadır. Global pazarda ise genelde kuru temizleme sektöründe faaliyet gösteren girişimler vardır. Bunlar;

Bynext Sadece ABD'de New York, New Jersey, Washington DC ve Los Angeles'ta faaliyet gösteriyor. Kuru temizleme, lostra, ev temizliği, halı ve koltuk yıkama hizmetlerini sağlıyor.

Laundryheap Sadece kuru temizleme hizmeti veriyor. Bu hizmeti 11 ülkede sağlıyor. Bu ülkeler ABD, İngiltere, Danimarka, İrlanda, Hollanda, İsveç, Singapur ve Mena bölgesinde faaliyetlerini yürütmektedir. Toplama ve dağıtma hizmetlerini kendisi yapmaktadır.

Justlife Temizlik sektöründe evde kuaför, evde sağlık hizmetinden koltuk yıkamaya, haşere ilaçlamadan bahçıvanlığa kadar birçok hizmeti Mena bölgesinde 6 ülkede sağlıyor. Genelde dağıtım, toplama veya teknik servis hizmetlerini kendi personelleriyle sağlıyor.

Dobbi Sadece Hollanda'da kuru temizleme dikeyinde faaliyet gösteriyor. Müşterinin adresinden ürünü alıp işlemi yaptıktan sonra adrese teslim ediyor.

Laundryapp İngiltere'de 20 şehirde kuru temizleme özelinde faaliyet gösteriyor. LaundryHeap.com tarafından satın alındı. Toplama ve dağıtma hizmetlerini bu firma sağlıyor.

Networkdry Türkiye'de kuru temizleme dikeyinde, yaklaşık olarak 4 şehirde hizmet vermektedir. İstanbul'da toplama ve dağıtma işlemini kendisi yapmaktadır.

Temiz.co Sadece İstanbul'da belirli bir alanda hizmet verebiliyor. Pazaryeri değildir. Spor ayakkabı ve çanta temizliği ile öne çıkmaktadır.

Hedef Kitle

Sağladığımız hizmetler herkesin ihtiyacı olan çözümler olduğu için web ve mobil uygulama kullanıcısı olan herkese hitap ediyoruz. Bununla birlikte zamanı kısıtlı olan, hizmet almak isteyen ihtiyacı olan kullanıcıların kendilerine göre plan oluşturmaları sebebiyle yoğun çalışan kişileri hedefliyoruz.

Müşteri dışında bünyemize katmak istediğimiz hedef kitemizi ise Kuru Temizleme, Halı Yıkama, Koltuk Yıkamacı bayileri ile Haşere İlaçlama Hizmeti Sağlayan bayiler oluşturmaktadır

Swot Analizi

Güçlü Yönler;

- Saha operasyon süreçleri
- Pazarlama ve işbirliği süreçleri
- Bayi ve operasyon saha yönetimi
- Potansiyeli yüksek bir iş

Zayıf Yönler;

- Yazılım ekibi güçlendirilmeli
- Dijital medyadaki reklamlar artırılmalı
- Personel eksikliği
- Toplama ve dağıtma hizmeti

Fırsatlar;

- Avrupa ve Amerika pazarı
- İç pazarda en büyük oyuncu olmak
- Yeni neslin değişimine öncülük eden kuruluş olmak
- Global rakiplerin yüksek değerlendirilmesi

Tehditler;

- Personel eksikliği
- Sektörde başarısız oyuncular olması
- Olağandışı durumlar için personel yedeklemesi olmaması
- Yazılım geliştirmede olası çevik ihtiyaçlara/dönüşümlere cevap verememe

2.5. Ticarileşme Planı ve İş Modeli

Kolayyika.com bir teknoloji girişimi olup, tüketici hizmetleri sektörlerinde faaliyet göstermektedir. Ürün dijitaldir ve girişim web uygulamaları ve mobil uygulama teknolojilerini kullanmaktadır.

Mobil App Demo

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.cdrnine.kolayyika&gl=TR>

3 Aşamalı bir iş modelimiz vardır:

1. İş Modelimiz kuru temizleme, halı yıkama, koltuk yıkama ve haşere ilaçlama hizmetlerini bir arada sağlayan firmaları bayi olarak sisteme dahil ediyoruz ve müşteri sipariş oluşturduğunda en yakındaki bayimize yönlendiriyoruz. Anlaşma yaptığımız firmalar ile sözleşme imzalıyoruz. Sözleşme imzaladığımız firmalara kolayyika.com'a ait baskılı ürünlerden veriyoruz. Bizim müşterilerimiz bu baskılı ürünleri kullanıyorlar. Şu an 120 civarında bayimiz bulunmaktadır. Hedefimiz Türkiye'de bu hizmetleri sağlayan bayi sayısını 1000'e çıkarmaktır. Bu model ile %30 oranında bir komisyon alıyoruz. bu model ile kısa sürede Türkiye genelinde hizmet vermeyi planlamaktayız.

- Sağladığımız bazı hizmetleri **Trendyol Market** gibi kendi araçlarımız ile sağlamayı hedefliyoruz. Bu model ile önce Avrupa'ya 2023 yılında Avusturya ve Belçika 2024 yılında Hollanda ve Fransa 2025 yılında ise İtalya ve ABD pazarına girmeyi hedefliyoruz. Bu modele Türkiye'de bazı büyük şehirlerde yakın zaman içerisinde başlamayı hedefliyoruz. Bu modele geçtiğimizde ise gelir oranımızı %50'ye çıkaracağız. Bu modelle hizmet kalitemizi ve müşteri deneyimimizi artırmayı hedeflemekteyiz.
- Bu modelde ise yoğunluğa göre "franchise" vereceğiz. Örneğin Bakırköy ilçesinde 1000 müşterimiz oldu. Aylık 500 civarında bir sipariş gerçekleştiriyoruz. Burayı 100 bin euro gibi bir bedel ile "franchise" vereceğiz ve "franchise" alan yatırımcımız aylık en az 30 bin TL bir gelir elde edecek. Bu modeli 2024 yılı itibariyle başlatmayı hedeflemekteyiz. Bu modeli hayata geçirmek için eğitim merkezi kuracağız. Franchise almak isteyen yatırımcılarımıza eğitim vermeyi planlamaktayız.

İş Modeli Kanvası

Temel ortaklıklar

- Kuru temizleme firmaları
- Halı yıkama firmaları
- İlaçlama hizmeti sağlayan firmalar
- Baskılı ürün yapan firmalar
- Yazılım geliştiriciler
- Dijital pazarlama ajansları
- İçerik üreticileri

Temel faaliyetler

- Web sitesi
- Mobil uygulama
- Satıştan komisyon
- Bayiler için promosyon ürünlerinden gelir

Temel kaynaklar

- İnsan kaynağı
- Servis araçları
- Promosyon ürünleri
- Ofis ortamı
- Donanım ürünleri
- Reklam

Değer önerisi

- Abonelik paketlerinden alan müşterilerimiz sağladığımız hizmetlerin tamamına %25 indirimli bir şekilde ulaşabilirler ve istedikleri ilde kullanabilir.
- Kendi gündelik programına göre günlük haftalık planlama yapabiliyor.
- 2 saatte adresinden alınıp 24 saatte teslim ediliyor.

Müşteri ilişkileri

- İşlem bazlı
- Uzun vadeli
- Kısa vadeli
- Kapıya servis
- Otomatik kanallar aracılığı ile

Müşteri segmenti

- Çalışan çiftler
- Yalnız yaşayan kişiler
- Üniversite öğrencileri
- Genel internet kullanıcıları

Kanallar

- Markalar ile iş birlikleri
- Sosyal medya reklamları
- Açık hava reklamları
- Radyo reklamları

Maliyet yapısı

- Personel
- Muhasebe Danışmanlık
- Dijital Pazarlama
- Depo, Ofis
- Kiralık Araç
- Yol Yemek Masrafları
- Reklam Harcamaları
- Baskılı Ürünler

Gelir Akışı

- Ürün satışı
- Paket satışı
- Komisyon Ürüne göre fiyatlandırma
- Dinamik fiyatlandırma (Kurumsal firmalar için)

Önemli Gelişmeler

2019 Temmuz ayında kurulduk 2020 yılı Ocak ayında canlıya aldık. 2020 Ağustos ayında BTM'ye seçildik. 2021 yılı Temmuz ayında İtü Çekirdeğe dahil olduk ve yar final öncesi elendik. 2021 yılında birçok kurum ve kuruluşla iş birliği yaptık. Digtürk, Vodafone, Sencard, Çiçeksepeti, Apsiyon ve THY gibi

onlarca marka ile iş birliği yaptık. Şu an 12 şehirde 120 bayimiz bulunmaktadır. Vodafone Çark iş birliği mayıs 2022'de başlamıştır.

Diğer Girişimleri

Yoktur

Organizasyon Yapısı

2.6. Proje Bütçesi

Gelir/gider tabloları işbu Bilgi Formunun ekinde sunulmaktadır.

2.7. İzin ve Onaylar

İzin ve Onaylar

Yoktur.

Teşvik ve Sübvansiyonlar

Herhangi bir kuruluştan teşvik alınmamıştır.

Hukuki Durum

Şirketin finansal durumu veya karlılığı üzerinde önemli etkisi olmuş veya olması beklenen davalar, hukuki takibatlar ve tahkim işlemleri bulunmamaktadır.

Kampanyanın başarılı fonlanması sonrası mevcut şirket bir anonim şirkete dönüştürülecek veya yeni bir anonim şirket kurulacaktır. Yeni şirket kurulması durumunda mevcut limited şirket (Kolay Yaka İnternet ve Teknoloji Ticaret Limited Şirketi) hak ve yükümlülükleri yeni kurulacak anonim şirkete devredilecektir.

3. GİRİŞİMCİ HAKKINDA BİLGİLER

3.1 Genel Bilgiler

Girişimci Hakkında Genel Bilgiler	
Adı-Soyadı	: Serkan PALA
Uyruğu	: Türkiye
Öğrenim Durumu	:
İş Deneyimi	: Satın alma ve saha operasyonları yönetiminde deneyimli
Uzmanlık Alanları	: Operasyon Yönetimi İş Geliştirme ve Pazarlama
Özgeçmiş	: Ekte yer almaktadır.

3.2 Ekip Üyeleri

Ekip Üyeleri			
Adı-Soyadı	Üstleneceği Görev Sorumluluklar	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Girişimci ile İlişkinin Kaynağı
Serkan PALA	CEO - Kurucu Ortak	Operasyon Yönetimi İş Geliştirme ve Pazarlama	Kurucu Ortak
Naseem ABBAS	Yazılım Uzmanı	Yazılım	Personel

3.3. Kurucu Ortaklar

Kitle Fonlaması Kampanyası Sonrasında Kurulacak Girişim Şirketinin Ortaklık Yapısı					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi / Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)	İmtiyaz
		(TL)	(%)		
Serkan PALA	CEO - Kurucu Ortak	650.000	93,46	93,46	Yoktur
Toplam		650.000	100,00	100,00	

Ek Fon Satış Durumunda Girişim Şirketinin Ortaklık Yapısı					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi / Unvanı	Sermayedeki Payı		Oy Hakkı (%)	İmtiyaz
		(TL)	(%)		
Serkan PALA	CEO - Kurucu Ortak	780.000,00	92,25	92,25	Yoktur
Toplam		780.000	100,00	100,00	

Serkan PALA - CEO - Kurucu Ortak ,Kurucu Ortak

Hakkında:

Ata Holding, Doğu Holding, Double Tree By Hilton ve Midpoint gibi firmalarda 12 yıl satın alma yöneticiliği yapmıştır.

Deneyim ve uzmanlık alanları:

Satın alma ve saha operasyonları yönetiminde deneyimli

Şirket dışında yürüttükleri iş ve görevler:

Naseem ABBAS - Yazılım Uzmanı

Hakkında:

The Islamia University of Bahawalpur Bilgisayar Mühendisliği mezunudur. Redpyrex firmasında yazılım uzmanı, Friday Media Group firmasında ise kıdemli yazılım mühendisi olarak çalıştı. Kolayyika.com'a 2 ay önce freelancer ve remote olarak dahil oldu.

4. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

4.1. Genel Gereke ve Temel Bilgiler

Kolayyika.com temizlik sektörünün dijital dünyada yerini almasını, web ve mobil uygulamalar ile kullanıcılara kolaylık sağlamayı hedeflemektedir. Büyüme evresinde olduğumuz için 1 yıl içerisinde sağladığımız hizmetleri zenginleştirmeyi ve temizlik sektöründe süper app olmayı hedeflemekteyiz.

Kolayyika.com ekibi olarak şirketimizde pay sahibi olacak her yatırımcılarımızın bizim için network etkisi yaratacağına olan inancımızdan dolayı paya dayalı kitle fonlamasını tercih ediyoruz.

Tohum öncesi yatırımlarda bir tek yatırımcıdan ziyade bir topluluğun gücü ile ilerlemenin şirketimizi hızlı adımlarla büyütecektir. Tek bir yatırımcıdan alamayacağımız bu şekilde bir network dönüşü paya dayalı kitle fonlama yöntemi ile almayı hedeflemekteyiz.

Kolayyika.com ekibi büyüme serüveninde yalnız olmadığımızı bilmek, tek bir yatırımcı yerine pek çok paydaşımızın da bizimle büyüyeceğini bilmek bizi motive etmektedir. Kitle fonlamasının gücüne inandığımız için gelecek yatırım süreçlerimizde yine kitle fonlamasının avantajlarını kullanmayı hedeflemekteyiz.

Kampanya süresi: 60 gün

Ek fon talebi var mı? Evet

Hedeflenen fon tutarı: ₺650.000

Ek fon ile hedeflenen fon tutarı: ₺780.000

4.2. Fon Kullanım Yeri

Kitle fonlama kampanyasının başarılı sonlanması durumunda elde edilen fonlar aşağıdaki tablolarda özetlenen şekilde kullanılacaktır:

Fon Kullanım Yeri			
Açıklama	Tutar(TL)	Kullanım Başlangıç Tarihi	Kullanım Bitiş Tarihi
Platform Kullanım Ücreti, Başarı Ücreti MKK, Takasbank Üyelik ve Hizmetleri ve BSMV (Banka ve Sigorta Muamelesi Vergisi)	₺70.769	-	-
Personel Maliyeti	₺195.000	01.07.2022	01.01.2023
Reklam, Satış ve Pazarlama Faaliyetleri	₺244.231	01.07.2022	01.01.2023
Mobil Uygulama ve Sistem Optimizasyonu, Sanal Asistan	₺140.000	01.07.2022	01.01.2023

5.2.Sektöre İlişkin Riskler

- **Sektörel Riskler**
Pandemik salgınlar ve bulaşıcı hastalıklar ile sektörün yavaşlaması
- **İş ortaklarının operasyonun yavaş işlemesi**

5.3.Paylara İlişkin Riskler

- **İkincil Pazar Eksikliği**
Şirketimize kampanyadan pay alarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler.

5.4.Diğer Riskler

- **Diğer Riskler**
Yoktur.

6. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

6.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

6.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Kampanyanın %20 ek fon toplama izni bulunmaktadır. Toplanan fon karşılığı çıkarılacak olan pay bilgileri aşağıdaki gibidir:

Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri						
Tür	Cins	Grup	Adet	Oran(%)	Nominal Değeri(TL)	
					Birim	Toplam
Nama Yazılı	Adi	B	350.000	6,54	0,01	3.500

Ek Fon ile Toplanan Fon Karşılığı Çıkarılacak Pay Bilgileri						
Tür	Cins	Grup	Adet	Oran (%)	Nominal Değeri (TL)	
					Birim	Toplam
Nama Yazılı	Adi	B	420.000	7,75	0,01	4.200

Fonlama öncesi ve sonrası sermaye yapısı aşağıdaki gibidir:

Fonlama Öncesi ve Sonrası Ortaklık Yapısı Bilgileri			
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Pay Oranı (%)		
	Fonlama Öncesi	Fonlama Sonrası	Ek Fon İle
Serkan PALA	100,00	93,46	92,25
Kitle Fonlama Yatırımcıları	0	6,54	7,75
TOPLAM	100,00	100,00	100,00

Kampanyanın başarılı olması durumunda girişimci tarafından yeni bir anonim şirket kurulacaktır.

6.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Satışa sunulan paylar 350.000 adet olup (ek fon ile 420.000) , çıkarılacak payların birim satış fiyatı **₺1,86**'dir. Çıkarılan payların nominal birim değeri **₺0** TL olup birim satış fiyatı ile nominal birim değeri arasındaki fark primidir. İhraç edilen payların itibari değerinden yüksek bir değerle ihraç edilebilmesi hali primli pay olarak tanımlanır. Kampanya sonrası toplanan fon tutarı sermayeye eklenir.

6.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu ("SPKn"), Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2), 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ("TTK") başta olmak üzere ilgili sair mevzuat hükümlerine uygun bir şekilde çıkartılacaktır. Yatırımcı, aksi belirlenmedikçe, paya dayalı kitle fonlaması faaliyeti kapsamında fon sağlaması halinde, TTK uyarınca bir anonim şirket pay sahibinin şirket esas sözleşmesine uygun olarak TTK uyarınca sahip olduğu tüm hak ve yükümlülükler sahip olacaktır. Yatırımcılara ihraç edilecek payların hepsi aynı olup, herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır. Kitle Fonlaması Tebliği'nin 27/1 maddesi uyarınca, paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere Girişim Şirketi'nin tüm payları SPKn m. 13 hükmü çerçevesinde MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulur ve bunlara ilişkin haklar hak sahipleri bazında izlenir. Kaydileştirme işlemi sadece yatırımcı adına olacağından yatırımcıların kredi kartları veya EFT yoluyla yapacakları pay satın alma işlemlerini kendi adlarına yapmaları gerekmektedir. Başarılı fonlamayı takiben Girişim Şirketi paylarının kaydileştirilmesi ve yatırımcılara dağıtım amacıyla MKK'ya başvuruda bulunulacaktır. Bu başvuru bizzat Girişim Şirketi tarafından yapılabileceği gibi Girişim Şirketi Nin yetkilendirdiği bir yatırım kuruluşu aracılığıyla da yapılabilecektir. Toplanan fonların Girişim Şirketinin hesabına aktarılmasından önce

kaydileştirme işlemleri tamamlanır. Kitle Fonlaması Tebliği (III-35/A.2)'nin m.16/7 hükmü gereğince Girişimciler veya girişim şirketlerinin kampanya sürecinin başladığı tarihteki ortaklarından fonlanan şirkette önemli etkiye sahip olacaklar, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden 3 yıl içinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri veya cebri icra nedenleriyle yapılacak devirler ile nitelikli yatırımcılara ya da kendi aralarında yapacakları devirler hariç olmak üzere, fonlanan şirketteki paylarını devredemezler.

6.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

6.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanya süresi, işbu Bilgi Formu'nun Yatırım Komitesi tarafından onaylanıp Kampanya Sayfası'nda yayımlandığı tarihte başlar ve eğer daha önce sona erdirilmezse bu tarihten itibaren 60 gün içinde sona erer.

Fon sağlamak isteyen yatırımcının Kampanya'ya yatırım yapabilmesi için Platform'a üyelik şartlarını yerine getirmesi ve Platform ile Üyelik Sözleşmesi akdetmesi zorunludur.

Yatırımcı tarafından kampanya süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı ile yerine getirir.

Yatırımcının her pay alım işlemi öncesi Bilgi Formu ile Genel Risk Bildirimi'ni okuyup, anladığına ve kabul ettiğine dair onay vermesi gereklidir.

Yatırımcı başına sağlanacak asgari fon miktarı ₺100'dir.

Nitelikli olmayan yatırımcı azami ₺400.000 yatırım yapabilir. Ancak Platform'a gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'una kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar hiçbir durumda ₺1.500.000'yi aşamaz. Nitelikli yatırımcının azami yatırım limiti bulunmamaktadır.

Yatırımcı tarafından, fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içerisinde ve cayma hakkına yönelik bildirim Platforma iletilmesi suretiyle, hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılmasını mümkündür. Yatırımcı cayma hakkına yönelik bildirimini Yatırımlarım bölümünde yer alan İptal butonu ile iletebilir.

Kampanya Süresi içinde, Yatırımcı'nın yatırım kararını etkileyebilecek değişiklikler veya yeni hususlar ortaya çıkabilir. Bu durumda, Bilgi Formu'nda açıklanan hususlarda değişiklik ve/veya açıklanan hususlara ekleme yapılabilmektedir. Bilgi formunda yapılan ek ve değişikliklerin Yatırım Komitesi'nce onaylanmasıyla eş zamanlı olarak Platform, Yatırımcı'ya e-posta aracılığıyla bilgilendirme yapacaktır. Platform, Bilgi Formu'nda yapılan ek ve değişiklikleri Yatırımcı'ya Platform'a üye olurken vermiş olduğu e-posta adresine e-posta göndererek bilgilendirir. Bilgilendirme Platform'un e-postayı gönderdiği an itibarıyla yapılmış sayılır. Yatırımcı bilgilendirmenin yapılmış sayıldığı andan itibaren 48 saat içerisinde cayma hakkına yönelik bildirim Platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkını kullanabilir.

Girişimcinin talebi ile ek fon dahil hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, Kampanya'ya yatırım yapan tüm Yatırımcılar'ın cayma süresinin dolması halinde Platform'ca Kampanya bitiş tarihinden erken sonlandırılabilir.

Erken sonlandırma seçilmemişse, Kampanya Süresi'nin bitiş tarihinden önce ek fon dahil hedeflenen fon tutarı toplansa dahi Kampanya Süresi erken sonlandırılmaz. Ek fon dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, Platform bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesini gerçekleştirir. Böyle bir durumda Platform hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplandığını Emanet Yetkilisi'ne bildirir ve hedeflenen fon tutarını aşan kısmı Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirim takip eden işgünü içinde yatırımcılar arasında eşitsizliğe sebep olmayacak şekilde iade edilir. Aşan kısmın yatırımcılara iadesi işbu Bilgi Formu'nda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde dağıtım listesi dikkate alınarak gerçekleştirilir.

Erken Sonlandırma: Var

6.2.2.Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Emanet Yetkilisi Platform'un anlaşmalı olduğu İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank)'dir.

Yatırımcı tarafından Kampanya Süresi boyunca Kampanya özelinde Platform nezdinde açılan Kampanya Sayfası üzerinden fon sağlama talepleri Platforma iletilir. Bu taleple eş zamanlı olarak Yatırımcı fon sağlamaya ilişkin ödeme emrini kimlik bilgileri ile uyumlu EFT yada kredi kartı yoluyla yerine getirir. Girişim Şirketi payları karşılığında Yatırımcı'dan sağlanan fonların tamamının nakden ödenmiş olması zorunludur.

Platform, Yatırımcı tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini Kampanya Süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve Emanet Yetkilisi'ne iletir. EFT ödemeleri EFT'nin Emanet Yetkilisi'ne ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. EFT ödemesinin yatırım talebinde bulunulduktan sonra en fazla 2 iş günü içerisinde Emanet Yetkilisi'ne ulaşmış olması gerekmektedir. Bu süre içinde Takasbank'a ulaşmayan EFT ödemelerine dair yatırım talepleri iptal edilir.

Yatırımcı tarafından sağlanan fon Kampanya Süresi'nce Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılacak hesapta bloke edilecektir. Emanet yetkilisi toplanan fon tutarını nemalandırmayacaktır.

Hedeflenen fon tutarının Kampanya Süresi'nin bitiş tarihi veya Kampanya Süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanamamış olması halinde ve hedeflenen fon tutarının üzerinde fon talebi gelmesi halinde hedeflenen fon tutarını aşan tutarlar ilgili sürenin bitimini takip eden işgünü içinde Platform tarafından yapılacak bildirim üzerine Emanet Yetkilisi nezdinde bloke edilen tutarlar, Emanet Yetkilisi tarafından bu bildirim takip eden işgünü içinde Yatırımcı'ya iade edilir ve bu suretle kampanya süreci sona erer. İade işlemleri emanet yetkilisi tarafından belirlenen prosedüre göre gerçekleştirilir.

6.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde fon sağlama talebinde bulunulduğunda Girişim Şirketi hedef fon miktarı + ek fon miktarı ile sınırlıdır. Bu miktarı aşan tutarın Emanet Yetkilisi tarafından iadesinde Oransal/Nitelikli Yatırımcı Öncelikli Oransal/FIFO yöntemleri kullanılabilir:

FİFO : Bu yöntemde ilk yatırım yapan yatırımcı ilk pay alma hakkına sahiptir. Dağıtım işlemi; tarih, saat, saniye, salise önceliği ile ilk pay alan yatırımcıdan başlayıp hedeflenen fon pay adedine ulaşıncaya kadar devam eder.

NİTELİKLİ ÖNCELİKLİ ORANSAL : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ilk olarak nitelikli yatırımcılara önceliklendirilir. Nitelikli yatırımcılardan arta kalan pay adetleri kalan yatırımcılar arasında oransal olarak dağıtılır.

ORANSAL : Bu yöntem ile pay dağıtımında; ek fon dahil girişimci tarafından arz edilen toplam pay adedi, tüm yatırımcılar tarafından talep edilen toplam pay adedine oranlanır. Bulunan oran her bir yatırımcının talep ettiği pay adedi ile çarpılarak yatırımcı bazında dağıtım gerçekleştirilir.

Tahsisat Yöntemi: FIFO (İlk Gelen Öncelikli)

Kampanya, hedef fon(veya ek fon) miktarı kadar fon talebi geldiği takdirde erken sonlandırılabilir. Bu durumda hedef fon (veya ek fon) miktarına ulaşılması itibarıyla 48 saatlik cayma sürecine girilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılmazsa sistem tarafından otomatik olarak kapanış sürecine

geçilir. Bu süre zarfında cayma hakkı kullanılırsa cayılan tutar yeni yatırımlardan karşılanacaktır.

Kampanyanın erken sonlanması veya Kampanya Süresi ile cayma hakkı sürelerinin tüm Yatırımcı'lar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla hedeflenen fon tutarının toplanmış olması durumlarında;

1. Platform adına Emanet Yetkilisi nezdinde açılan hesapta bloke edilen fon, Takasbank nezdinde açılan bloke hesabına aktarılır ve Girişim Şirketi tarafından Kampanya Süresi'nin sona ermesini takip eden otuz iş günü içinde toplanan fon tutarı kadar sermaye artırımı yapılır.
2. Sermaye artırım işlemlerinin tamamlanmasını müteakip Platform, Yatırımcı'nın sağladığı fon tutarını ve bunun karşılığında çıkarılacak payların toplam nominal değerinin bilgisini MKK'ya derhal iletir. Girişim Şirketi tüm paylarının SPKn madde 13 çerçevesinde MKK nezdinde kayden oluşturulmasına ve hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına yönelik işlemlerin gerçekleştirilmesini derhal sağlar.
3. Sermaye artırımına ve tüm payların MKK nezdinde kayden oluşturularak hak sahiplerinin hesaplarına aktarılmasına ve bunu takiben Emanet Yetkilisi nezdinde Girişim Şirketi adına bloke edilen fonun Girişim Şirketi'ne tevdi edilmesine yönelik işlemlerin tamamlanmasıyla birlikte Kampanya süreci sona erer.

6.3. Maliyetler hakkında bilgi

Girişim Şirketi

Kampanya'nın başarılı ile sonuçlanmasının ardından Girişim Şirketi, Platform'a ayrıca toplanan fonun %7,5 + KDV'ye kadar bir oranda Platform Hizmet Bedeli ödeyeceğini kabul beyan ve taahhüt eder. Girişim Şirketi, fon aktarma işlemi ardından, söz konusu ücreti 5 iş günü içinde Platform'a öder. Kampanya başarılı olmadığı takdirde başarı ücreti alınmayacaktır.

Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş., kayıtleştirme işlemleri için toplanan fonun binde 1'i + KDV ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. toplanan fonun binde 3'ü + BSMV tutarında alacağı işlem bedelleri Kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden şirket tarafından ödenecektir.

Yatırımcı

Kredi kartı ile yapılan işlemlerde Takasbank ile anlaşmalı olarak ödeme sistemleri hizmeti alınan Payten A.Ş.'nin işlem ücreti bulunmaktadır. %3,70 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak Üye'nin ödemesine yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT gönderim ücreti Üye'ye aittir ve bankaya göre değişkenlik göstermektedir.

7. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

7.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler		
Ticaret Unvanı	:	FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş.
Merkez Adresi	:	Cumhuriyet Cad.NO: 40 / 3 34367 Elmadağ / İSTANBUL
Listeye Alınma Tarihi	:	Listeye Alınma Tarihi içerik alanı
Sermayesi	:	18.479.326 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	:	12
Başarısız Kampanya Sayısı	:	12
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	:	₺37.654.460
Telefon Numarası	:	0(212) 231 4739
İnternet Sitesi	:	https://www.yatirim.fongogo.com

7.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ali Çebi	A	1.408.493	14,00	14,00
Çiğdem Tirkeş	A	1.408.469	14,00	14,00
Fatih Yıldırım	A	196.991	1,96	1,96
Çiğdem Tirkeş	B	970.025	9,64	9,64
Ertunç Tümen	B	621.578	6,18	6,18
Gökhan Şen	B	329.315	3,27	3,27

İbrahim Sina Azeri	B	316.394	3,14	3,14
Ali Kırall	B	296.487	2,95	2,95
Emine Çelebi	B	284.150	2,82	2,82
Fatih Yıldırım	B	79.369	0,79	0,79
Alp Albert Krespin	B	244.919	2,43	2,43
Kerem Bilaçlı	B	237.508	2,36	2,36
Sinan Tümer	B	148.965	1,48	1,48
Ali Çebi	B	1.094.480	10,88	10,88
Osman Emre Narin	B	80.886	0,80	0,80
Sinan Güler	B	96.923	0,96	0,96
Tamer Karadağlı	B	62.817	0,62	0,62
Ömer Hayri Erkmen	B	40.818	0,41	0,41
Ufuk Gökmen Cıvılo	B	19.757	0,20	0,20
Serkan Bağçe	B	805.200	8,00	8,00
Oğuz Güç	B	118.394	1,18	1,18
Selda Bağlan Çelıkol	B	622.370	6,18	6,18
Ahmet Giray Ölmez	B	118.394	1,18	1,18
Ozan Kuşçu	B	147.993	1,47	1,47
Alpay Akdemir	B	18.558	0,18	0,18
Özden Sayın	B	18.558	0,18	0,18
Mehmet Onarcan	B	46.766	0,46	0,46
Nedim Esgin	B	88.796	0,88	0,88
Abdurrahman Uzun	B	19.535	0,19	0,19
Hasan Okan Utkueri	B	28.119	0,28	0,28
Onur Köktürk	B	28.119	0,28	0,28
Özlem Tümer Eke	B	14.059	0,14	0,14
Alper Şener	B	25.159	0,25	0,25
Ahmet Murat Köseoğlu	B	25.159	0,25	0,25
TOPLAM		18.479.326	100	100

7.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Ali ÇEBİ	Yönetim Kurulu Başkanı	5.07.2023	1084 Gün	4.617.463	45,88
Serkan BAĞÇE	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	5.07.2023	1084 Gün	0	0
Mehmet ÇELİKOL	Üye	5.07.2023	1084 Gün	0	0

7.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Ali ÇEBİ	Başkan	İşletme, Finans, Girişimcilik, Melek Yatırım	415.983	27,82
Ebru Elmas GÜRSES	Üye	Mali Analiz, Melek Yatırım	-	-
Cüneyt YÜNGÜL	Üye		-	-

Yatırım komitemiz üyelerinden Ali Çebi'nin melek yatırımcı lisansı (BKY2020000550) bulunmaktadır.

7.5. İnceleme Sonuçları

Yatırım komitemiz girişimi ana başlıklar altında değerlendirmiştir. İncelenen başlıklar aşağıda özetlenmiştir.

İş Modeli:

Ürün/Hizmet/Teknoloji:

Hedef Kitle / Kullanıcılar / Müşteriler:

Rekabet:

Pazar:

Ekip:

Finansallar:

Fon Kullanımı:

Sonuç

Yatırım Komitesi Üyeleri Şerhler	
Adı-Soyadı	Şerh
Serkan BAĞÇE	Şerhi yoktur
Aysel GÜNDOĞDU	Şerhi yoktur
Hakan BULGURLU	Şerhi yoktur

7.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikası, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Yatırım Komitesi Girişimci tarafından Şirket'e elektronik ortamda iletilen bilgi formunda yer alan bilgileri bu politikada belirtilen ölçüt ve kriterler çerçevesinde değerlendirir. Bilgi formunda yer alan tüm bilgiler ve veriler Girişimci'nin sorumluluğundadır. Yatırım Komitesi Girişimci tarafından sunulan bilgi ve verileri objektif olarak değerlendirmek konusunda gerekli çabayı ve mesleki özen ve titizliği gösterir.

Yatırım komitesinin Girişim Şirketi'ni değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- İlgili mevzuata uygunluk
- Yatırım Komitesi üyelerinin tecrübeleri, bilgileri ve öngörülleri
- Üyelerin haklarının korunmasına yönelik olarak Girişimci tarafından sunulan şartlar

- d. Girişimci'nin kaynak aradığı faaliyetlerinin din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen, genel ahlaka, kanunlara ve toplumsal değer yargılarına aykırı olmaması
- e. Girişim şirketinin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetlerin içerisinde domuz eti ve ürünleri, alkol (medikal ve tıbbi alkol hariç), tütün ürünleri (medikal ve tıbbi alanlar hariç) üretimi ve silah üretimi veya bunlara ilişkin teknoloji faaliyeti olmaması
- f. Girişimci'nin Yönetim Kurulu ve yöneticilerinin yeterlilikleri, tecrübeleri ve bilgi seviyeleri
- g. Sürdürülebilir, yenilikçi, finansal getiri potansiyeli olan üretim/teknoloji faaliyetlerine odaklanmak
- h. Girişimci'nin teşvik, sübvansiyon, sertifikasyon gibi atımlarının bulunması

Yatırım Komitesi Girişim Şirketi hakkında kararını verirken bilgi formunda ve fizibilite raporunda yer alan bilgileri kullanır. Ayrıca, Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, Türkiye İstatistik Kurumu, Borsa İstanbul veya devlet kurumlarının yayınladığı her türlü veriyi, ücretli/ücretsiz veri dağıtım kanalları, kamuoyu bildirimleri, yerli ve yabancı kaynaklı ekonomi, şirket, sektör raporları, açık kaynaklar, yazılı, görüntülü ve sözlü medya ve benzeri kaynaklarda yer alan her türlü bilgi ve veriden faydalanabilir. Yatırım Komitesi gerekli görmesi halinde danışmanlardan hukuki ve mali konular başta olmak üzere çeşitli konularda (pazar araştırması, sektör analizi ve benzeri) hizmet alabilir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine [Değerlendirme Politikamız](#) linkinden ulaşılabilir.

7.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platform Çıkar Çatışması Politikamız, 07.12.2021 tarihli Platform Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform Çıkar Çatışması Politikası ("Politika"), Platform nezdinde gerçekleştirilen faaliyetler kapsamında çıkar çatışmasına yol açabilecek hususları, olası çıkar çatışmalarının önlenmesi/tespit edilmesine ilişkin alınan tedbirleri ve önlenememesi/tespit edilememesi durumunda izlenecek prosedürleri kapsamaktadır.

Yatırım komitesi üyeleri girişim şirketlerinden veya girişimcilerden herhangi bir ekonomik menfaat temin edemez ve değerlendirdikleri kampanyalara hedeflenen fon tutarının %5'inden fazla fon sağlayamazlar. Yatırım komitesi üyeleri, kendilerinin, eşlerinin, alt ve üst soylarının sermaye, denetim ve idari bakımdan doğrudan veya dolaylı olarak ilişkili oldukları projelere ait kampanya başvurularının değerlendirilmesine ilişkin müzakerelere katılamaz ve oy kullanamazlar.

Platform çalışanları ve Platform'un ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanları, kamuoyu ile, hizmet verilen kişilerle, işverenleriyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Platform çalışanları, tüm faaliyet ve hizmet türlerinde gereken davranış kurallarına eksiksiz uymalıdır. Davranış kurallarına uygunluk, organizasyonda yer alan tüm personel tarafından gözetilmelidir. Etik ilkeler ve davranış kuralları mevzuattaki hükümlerle sınırlı değildir; bu kapsamda çalışanlar Tebliğ başta olmak üzere kendisine uygulanabilecek tüm sermaye piyasası mevzuatı hükümlerine uygun davranmalıdır.

Platform'un fonlama ve kampanya faaliyetlerini ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında, hizmet verilen kişiler ile olan ilişkilerinde, kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları, çıkar çatışması tanımına girmektedir. Çıkar çatışması maddi veya maddi olmayan şekilde ortaya çıkabilir. Platform personeli, diğer çalışanlardan, hizmet verilen kişilerden, satıcılardan ve kurumsal iş ilişkisinde bulunduğu gerçek ve/veya tüzel kişilerden, mesleki kararlarına zarar verecek veya zarar verebileceği tahmin edilen değerli herhangi bir şeyi/hediyeyi talep ve kabul edemezler. Bu anlamı doğuran davranışlarda bulunamazlar. Platform çalışanları, hizmet verilen kişiler ile borç ilişkisine giremezler.

Platformun yöneticileri ve personeli çalışmaları sırasında ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarından uzak kalmak, dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek müdahalelere imkân vermemek, ayrıca dürüstlük ve tarafsızlıklarını etkileyebilecek iş ve işlemlerden kaçınmak zorundadır. Buna rağmen kitle fonlaması faaliyetlerini sürdürürken, herhangi bir Platform çalışanının bağımsızlığına ve tarafsızlığına gölge düşürme ihtimali olan veya görevlerini yapmada olumsuz etkisi olması beklenen bir durum ortaya çıkarsa, derhal Platform yönetimine bildirilir. Benzer şekilde, personel, potansiyel ya da gerçekleşmiş bir çıkar çatışmasını veya bir durumun çıkar çatışmasıyla ilgili olup olmadığına dair herhangi bir şüphesinin olması halinde bu olayı, derhal yöneticilerine bildirir ve çıkar çatışması yaratabilecek tüm kişisel veya profesyonel ilişkileri ve maddi işlemleri konusunda bilgi verir.

Platform'a ait her türlü bilgi gizli olup, bu bilgilerin üçüncü kişilere aktarılması ve ticaretinin yapılması yasaktır. Platform'a ait ticari sırlar, mali bilgiler, çalışan bilgileri ve çalışılan süre içinde edinilen tüm bilgiler; hizmet verilen kişilere ait bilgiler, bilgisayar ve telekomünikasyon sistemleri, çalışanların çalışma süreleri içerisinde yapmış oldukları tüm işler, anlaşmalar ve geliştirdikleri ürünler gizlidir.

Çıkar çatışmalarının önlenmesi için Platform tarafından tedbirler alınmaktadır. Bunlarla sınırlı olmamak üzere, Platform'un organik bağı olan başka platform ve çalışanlarının Platform hizmet faaliyetleri hakkında çıkar çatışması kapsamına girecek bir bilgiye ulaşmasının ve bu bilginin paylaşılmasının engellenmesi, Platform bünyesinde çalışan her personelin görev tanımı ve yetkisi haricindeki bilgilere erişiminin engellenmesi, görevlerin personel bazında farklılaştırılması ve çapraz kontrol esasının benimsenmesi, iç denetimlerin gerçekleştirilmesi, gerekli teknik altyapının sağlanması, çıkar çalışmalarının önlenmesi için alınan tedbirlere örnek olarak gösterilebilir.

Yönetim Kurulu, çıkar çatışmasının çözüme kavuşturulmasında nihai karar organı olup; üst yönetim tarafından yapılan inceleme ve düzenlenen rapor sonucunda alınacak aksiyona Yönetim Kurulu karar verir.

Platform personeli, işlemlerin gerçekleştirilmesinde önceliği, öncelikle hizmet verilen kişilere, ardından Platform'un iş ve işlemlerine göre belirler. Bu konuda çıkar çatışması doğurabilecek her türlü durumdan kaçınılır. Bu tedbir ve kuralı ihlal eden personel hakkında personel yönetmeliği hükümleri uygulanır. Aynı zamanda personelin işlem ve talimatlarına sınırlama getirilir. Personelin işlem yapma iznini mesleki tarafsızlık ve dürüstlük ilkesi çerçevesinde yerine getirmesi ve bu izni işlemlerden menfaat sağlamaya yönelik kullanmaması esastır.

Proje değerlendirme raporlarının objektif ve bağımsız olmaları sağlanır. Raporları hazırlama, onaylama, yayınlama ve/veya dağıtımdan sorumlu personel, rapor içeriklerini üyelere duyurmadan önce kendilerine ve üçüncü kişilere menfaat yaratacak ya da oluşan bir zararı azaltacak şekilde kullanamaz.

Proje raporlarını hazırlayan personel, Platform yönetimi, raporu hazırlanan girişimci veya portföyünde bu sermaye piyasası aracını bulunduran üyelerin baskı, teşvik veya taleplerini dikkate almadan raporların hazırlanmasında objektif ve tarafsız şekilde hareket etmek zorundadır.

Şirket, makul nedenlerden dolayı çıkar çatışmasının önlenemediği veya organizasyonel ve operasyonel çıkar çatışmasının yeterli derecede engellemediği yönünde bir kaniya varırsa ilgili faaliyet veya hizmeti sunmadan önce ilgili kişileri ortaya çıkabilecek çıkar çatışmalarının içeriği ve nedenleri hakkında ispatı mümkün yollarla bilgilendirir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine [Çıkar Çatışması Politikamız](#) linkinden ulaşılabilir.

Girişim şirketi ve ilişkili tarafları ile platform ve ilişkili tarafları arasında doğrudan veya dolaylı olarak herhangi bir ilişki bulunmamaktadır.

7.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

8. EKLER

Bilgi formu eklerini kampanya sayfasında Arşiv bölümünden inceleyebilirsiniz.

1. Finansal Raporlar
2. Gelir/Gider Projeksiyonu
3. Fon Kullanım Raporu
4. Yatırımcı Sunumu
5. Finansal Projeksiyonlar:
6. Özgeçmişler:
 - o Serkan PALA - CV
 - o Tugba KANDEMİR PALA - CV
 - o Seher KOÇ - CV
7. Şirket Resmi Evrakları: