

Faaliyet Raporu

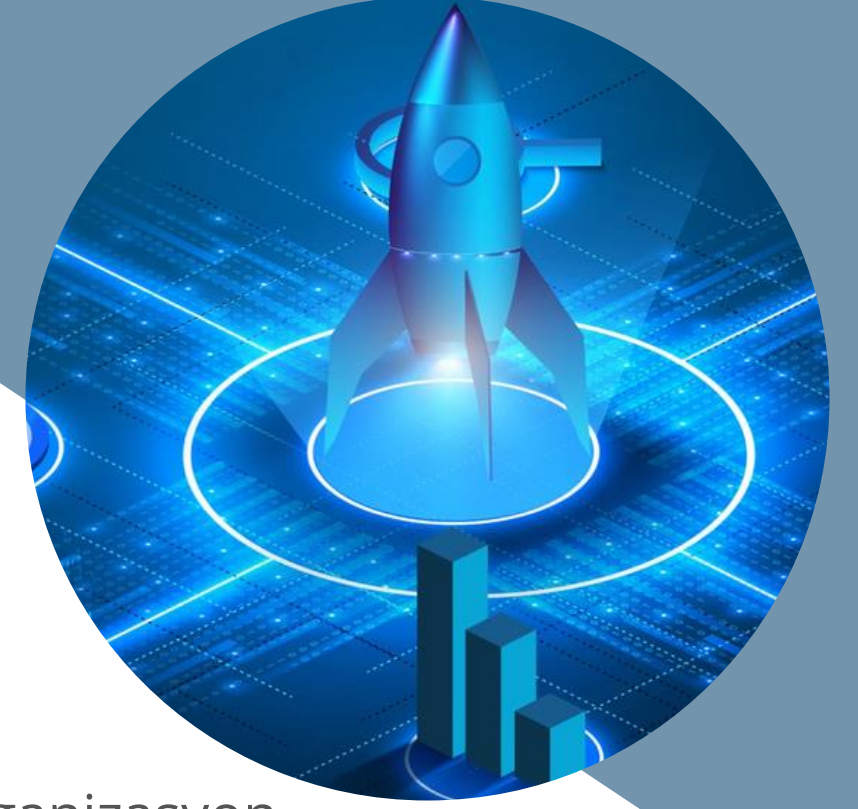
# FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU

---

2022



# İÇİNDEKİLER



02 İÇİNDEKİLER  
Rapor indeksi

03 Rapor Hakkında  
Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.  
(Fongogo) 2022 Yıllık Faaliyet Raporu

04 2022 Özeti  
Kampanya, Strateji, Operasyon

05 YK Başkanının Mesajı  
Fongogo Yönetim Kurulu Başkanı Ali  
Çebi

07 Biz Kimiz?  
Vizyonumuz ve Misyonumuz,  
Dikeylerimiz, Faydalarımız

12 Değerlerimiz  
Kurumsal değerlerimiz

17 Hedeflerimiz  
Kurumsal hedeflerimiz

18 Sermaye ve  
Ortaklık Yapısı

19 Organizasyon  
Yapısı

20 Yönetim  
Kurulu

23 Yatırım  
Komitesi

25 Politikalar ve  
Prosedürler

26 2022 Değerlendirmesi  
Kampanyalar, pazarlama faaliyetleri,  
teknoloji, iş birlikleri

33 Performans  
Göstergeleri

35 Finansal  
Tablolar

37 Bilgilendirmeler

2022

# RAPOR HAKKINDA

## Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş. (Fongogo) 2022 Yıllık Faaliyet Raporu

**Bu Rapordaki tüm bilgiler Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş. yönetimi tarafından hazırlanmıştır.**

27 Ekim 2021 Tarih ve 31641 Sayılı Resmi Gazetede yayınlanarak yürürlüğe giren KİTLE FONLAMASI TEBLİĞİ (III – 35/A.2) Platformların Faaliyetlerine İlişkin Esaslar Genel esaslar başlıklı ÜÇÜNCÜ BÖLÜM MADDE 11'in 16'ncı fıkrası olan 'Geniş yetkili aracı kurumlar hariç platformlar, TTK uyarınca hazırlanan finansal tablo ve raporlarını veya 4/1/1961 tarihli ve 213 sayılı Vergi Usul Kanunu uyarınca hazırlanan yıllık finansal tabloları ile faaliyet raporlarını ilgili takvim yılını izleyen dördüncü ayın sonuna kadar Kurula gönderir ve internet sitesi üzerinden kamuya duyurur.' hükmü gereğince hazırlanmıştır. Bu Rapordaki tüm bilgiler Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş. yönetimi tarafından hazırlanmıştır.

Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş. yönetimi, bu rapordaki bilgilerin işin adil ve doğru bir şekilde temsil edilmesini sağlamak için gereken özeni göstermiştir. Bu raporda yer almayan fakat hissedarların işletmenin performansını ve beklentilerini anlamada uygun bulacağı bilgiler olabilir.

# 2022 ÖZETİ

2022, Fongogo için paya dayalı kitle fonlama faaliyetlerine başlama yılı olmuştur. 2013'den beri süregelen ödül bazlı kitle fonlama dikeyimize Mart 2022 itibariyle yeni platformumuz ile paya dayalı dikeyi ekledik. Bu sayede Fongogo, misyonunun önemli bir parçası olan 'kitle fonlama modellerinin tümünü hayata geçiren bütüncül bir alternatif finansman platformu' olmaya bir adım daha yaklaşmıştır. Paya dayalı platformumuzun lansman yılı olan 2022'de kampanya sayımızı kısıtlı tutarak edindiğimiz deneyimlerin üzerine katarak ilerliyoruz. Her yeni kampanya ile ürünümüz gelişiyor, yatırımcı ve girişimci için daha kolay kullanılabilir hale geliyor. 2022 aynı zamanda kitle fonlamasını tabana yayabilmek adına bir çok işbirliği görüşmesi yaptığımız ve bazılarını hayata geçirdiğimiz yıl da olmuştur. Bütün bunlara ek olarak 9 ay gibi kısa bir sürede yeni platformumuzdaki üye sayımızı ciddi bir seviyeye getirmiş bulunuyoruz.



### KAMPANYA METRİKLERİ

- 2 Başarılı Kampanya - 4 Başarısız Kampanya (**pay dikeyi**)
- 1.8 Milyon TL'den Fazla Toplanan ve Girişime Aktarılan Fon (**pay dikeyi**)
- 55 Başarılı proje (**ödül dikeyi**)
- 2.25 Milyon TL'den Fazla Toplanan ve Projeye Aktarılan Fon (**ödül dikeyi**)
- 823.000.000 TL talep edilen fon (**pay dikeyi**)
- 20M TL'den fazla destek arayışı (**ödül dikeyi**)



### PLATFORM METRİKLERİ

- 8.697 kayıtlı üye, 1393 Yatırımcı kaydı (186 kurumsal, 153 tane nitelikli (**pay dikeyi**))
- 90.000'den fazla kayıtlı üye (**ödül dikeyi**)



### SOSYAL MEDYA METRİKLERİ

- 3.100 Twitter takipçisi
- 3.820 Instagram takipçisi
- 3.350 LinkedIn takipçisi
- 5.500 Facebook takipçisi
- 350 Youtube Abonesi



2022

# CEO'DAN MESAJ



## Yönetim Kurulu Başkanı Ali Çebi

**Fongogo olarak kurulduğumuz 2013 yılından bu yana girişimcilerin ve projelerin kaynak arayışını kolaylaştırmak ve hızlandırmak için çalıştık. Kitle fonlamanın dört dikeyinden biri olan ödül bazlı kitle fonlaması ile başlayan yolculuğumuz Mart 2022'de paya dayalı platformumuzun lansmanı ile devam etmektedir.**

Ödül dikeyinde kurulduğumuz günden bu yana 1.500'ün üzerinde kampanya yayına alarak bunların 500'den fazlasına 20 milyon tl fon sağlamış bulunmaktayız. Paya dayalı yatırım platformumuzun lansmanından yıl sonuna kadar 6 yatırım kampanyası hayata geçirdik. Yine bu süreçte teknolojik altyapısı bize ait olan ürünümüzün geliştirmelerine devam ettik. Ürünümüze kampanya takip modülü, kampanya yönetim paneli, girişimci takip paneli, fon raporu paneli gibi girişimcilerin ve yatırımcıların platformumuzdan daha fazla verim alabilmelerini sağlayacak modüller ekledik.

2022 yılı bizim için ürün geliştirme ve paya dayalı kitle fonlama dikeyini daha iyi anlama yılı oldu. Uzun zamandır faaliyetini gösterdiğimiz ödül dikeyinden gelen deneyimimizi pay dikeyine de yansıtmak için çalışmalar yaptık. Bir taraftan ise bir çok farklı paydaşla işbirlikleri üzerinde çalıştık. Bunlar arasında kuluçka merkezleri, hızlandırıcılar, teknoparklar, bankalar, cüzdan sistemleri, melek yatırım ağları ve girişim sermayesi yatırım fonlarını sayabiliriz. Bu işbirliklerindeki ana gayemiz kaliteli girişimlere erişim sağlamak ve yatırımcılarımız karşısına çıkarmak, bir diğer taraftan ise nitelikli yatırımcı kitlelerine ulaşmak oldu. Platformumuza başvuran girişimlerin yatırım öncesi ve sonrası ihtiyaçlarını karşılamak adına bir çözüm ortağı ağı kurduk ve çözüm ortaklarımızı girişimlerle bir araya getirdik. Yatırım almak kadar alınan yatırımın doğru kullanılmasının da önemine inandığımızdan dolayı girişimlerin yatırım sonrası aşamalarda da desteklenmesi gerektiğine inanıyoruz.

2022

# CEO'DAN MESAJ



Misyonumuz 'Kitlelerin gücüyle girişimlerin ve işletmelerin kaynağa ulaşımını hızlandırmak ve kolaylaştırmak; kaynağı doğru ve sürdürülebilir iş fikirlerine yönlendirerek katma değer yaratmak' ve vizyonumuz 'Merkezine kitle fonlamasını alan ve işletmelerin her türlü finansman ihtiyacını karşılayan platform' olma yolunda çalışmalarımız devam etmektedir. Bu minvalde, kitlelerin işletmelere borç yoluyla finansman sağlamasını kolaylaştıran borca dayalı kitle fonlama dikeyimizi, işletmelerden alınan payların ilerleyen dönemde devirlerini gerçekleştirmek üzere ikincil pazar yapımızı, girişimlere Fongogo olarak da kaynak sağlamak adına girişim sermayesi yatırım fonumuzu ve melek yatırım ağıımızı da önümüzdeki süreçte faaliyete geçirmeyi hedefliyoruz. Bu misyon ve vizyon çerçevesinde amacımız ülkemizde ve bir çok ülkede farklı nedenlerden dolayı konvansiyonel finansman sistemine erişimde zorluk çeken 'unbanked' kitlenin alternatif finansman yoluyla aradığı kaynağa ulaştırmaktır.

Finansmanın demokratikleşmesi ve dijitalleşmesini sağlayan kitle fonlamasının ülkemizdeki girişimlere kaynak yaratma açısından son derece önemli olduğu kanısındayım. Tohum yatırım aşamasından Seri A aşamaya kadar olan erken safha girişimlerin kısıtlı nakit akışları ve alınan yatırımı büyümeye harcamaları gerektiğinden dolayı ana para ve faiz geri ödemesi yükümlülüğü getirmeyen tamamen sermayeyle büyümeye dayalı paya dayalı kitle fonlamasının çok önemli bir çözüm getirdiğini düşünüyorum. Girişim sermayesi yatırım fonlarının yatırım yapma oranları %1'in altındayken kitle fonlaması sayesinde çok daha fazla işletme kaynağa erişerek istihdam sağlayabilme olanağına sahip olacak. Nakit akışının belli bir aşamaya gelmiş ve borç geri ödeme kapasitesi olan işletmeler için ise ortaklık payı vermeden borca dayalı kitle fonlaması sisteminden yararlanmaları ile KOBİ kredilerine erişimin %20lerde olduğu ülkemizde daha fazla işletmenin sürdürülebilir olması için çalışmaktayız.

Ülkemizde kurgulanan kitle fonlama modelinin dünyada örneği yoktur. Merkezi Kayıt Kuruluşu'nun merkezi veritabanı olarak ve Takasbank'ın emanet yetkilisi olarak konumlandırılması ile yatırımcılar yatırımlarını güvenli bir ortamda yaparak yatırımlarının takibini dijital mecralarda yapma olanağına sahip olmuşlardır. Bu vesileyle bu sistemin gelişmesi için çaba sarfeden tüm devlet kurumlarına teşekkür etmek isterim. Fongogo olarak girişim ve yatırım ekosistemlerindeki bir çok farklı paydaşla işbirliği yaparak, farklı yatırım kurumlarıyla eş yatırım fırsatlarını değerlendirerek ekosistemi hep beraber büyütmemiz gerektiğine inanıyorum. Türkiye'de kitle fonlamasının öncü platformlarından biri olarak 2023 hedeflerimiz doğrultusunda bu sistemin gelişmesi ve tabana yayılması için elimizden gelen yapacağız.

# BİZ KİMİZ?

## Kitle Fonlaması Nedir?

Özellikle 2008 yılında yaşanan küresel ekonomik krizin etkisiyle işletmelerin ve bireylerin konvansiyonel finansman yöntemleri dışında finansman arayışları ortaya çıktı. Kitlelerin de her türlü sürecin içinde olduğu paylaşım ekonomisi ismi verilen katılımcılığa dayanan model bir çok platform tarafından kullanılmaya başladı. Bu sayede ortak oluşturma (co-creation), ortak üretim (co-production) ve ortak fon sağlama (co-funding)'ya dayanan yeni bir alternatif finansman yöntemi olan kitle fonlaması ortaya çıktı. Kurulan platformlar sayesinde bir çok inovatif, yenilikçi ve sürdürülebilir proje ve şirket fonlanmaya başladı.

Kitle fonlamasının dört dikeyi bulunmaktadır: 1. Paya dayalı, 2. Borca dayalı, 3. Ödül bazlı, 4. Bağış bazlı. Fongogo, dört dikeyden Pay, Ödül ve Bağış olmak üzere üç dikeyde faaliyet göstermektedir.

### Bağış Bazlı Kitle Fonlaması

- Hayırsever / Sosyal Fayda
- Bağışçılardan STK'lara para akışı
- Finansal geri dönüşü beklenmez



### Paya dayalı Kitle Fonlaması

- Yatırımcılardan fon arayışındaki şirketlere para akışı
- Şirketten çıkış ve kâr payı dağıtımı şeklinde geri dönüş



### Borca Dayalı Kitle Fonlaması

- Borç verenlerden borç alanlara para akışı (şirketler & bireyler)
- Getiri ve faiz şeklinde geri dönüş

### Ödül Bazlı Kitle Fonlaması

- Maddi değeri olan/olmayan ödüller
  - Fonlama karşılığında ön-satış ve ürün/hizmet satın alma
- Destekçilerden bireylere veya küçük ölçekli işletmelere para akışı



2022

# BİZ KİMİZ?

## Kitle Fonlamanasının Faydaları – Girişimci



### Sermayeye Kolay Erişim

Geniş bir yatırımcı ağına erişim (akredite ve akredite olmayan) KOBİ'ler: Teminata veya uzun banka prosedürlerine ihtiyaç duymadan kredi verenlere erişim, özkaynak yoluyla büyüme imkanı, bankaya erişimi yada yatırımcı ilişkisi olmayan potansiyelin sisteme dahil edilmesi.



### Pazar araştırması

Ücretsiz ve kitle kaynaklı geri bildirim, yeni bir ürün ve/veya hizmet için konsept referans sağlar.



### Kaynağa Erişim

Hızlı ve tamamen dijital mecrada yatırım bulma fırsatı: basitleştirilmiş çevrimiçi süreç ve düşük işlem ücretleri. Şirket hisselerinin büyük bir kısmından vazgeçmeden kendi şartlarında yatırıma erişim.



### Pazarlama ve Çapraz Satış

Kitle fonlaması ile şirketler bilinirlik kazanır, bedelsiz PRdan yararlanırlar. Müşteri portföyü: Yatırımcılar ve borç verenler şirketin sadık müşterileri ve marka elçileri haline gelirler.



# BİZ KİMİZ?

## Kitle Fonlamanasının Faydaları – Yatırımcı



### Yeni bir yatırım kanalı

start-up'lara, erken aşama girişimlere, büyümekte olan şirketlere ve KOBİ'lere kolay erişim. Risk iştahına göre kendi yatırımını seçme imkanı. Yüksek enflasyona karşı bir önlem olarak yüksek getiri potansiyeli.



### Kolaylaştırılmış ve Şeffaf Yatırım Süreci

Maliyetsiz ve basitleştirilmiş çevrimiçi sistem. Takasbank ve Merkezi Kayıt Kuruluşu ile güvenli yatırımlar.



### Portföy Çeşitlendirme

Yatırım portföyüne yüksek getiri/risk içeren yatırımların eklenerek çeşitlendirme fırsatı. Düşük yatırım tutarları nedeniyle bütçeyi bir çok şirkete yayma olanağı.



### Bireysel Yatırımcının Dahil Edilmesi

Düşük yatırım tutarları sayesinde daha önce kısıtlı bir kitleye açık olan teknoloji girişimlerine küçük yatırımcıların dahil olma fırsatı.



### Yatırım İzleme ve Likidite

Dijital mecrada yatırımların nasıl ilerlediğini izleme imkanı. Dijital ikincil piyasada alım/satım yapabilme.

2022

# BİZ KİMİZ?

## Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.

**Fongogo, 2013'den beri ödül bazlı kitle fonlaması dikeyinde faaliyet gösteren Türkiye'nin öncü kitle fonlama platformudur.**

Platformumuz, 6 Ocak 2022 tarihinde Sermaye Piyasası Kurulu tarafından paya dayalı kitle fonlama faaliyetlerine aracılık etmek üzere yetkilendirilmiştir. Fongogo ile, fırsat arayışındaki yatırımcıların, uzman ekibimiz ve yatırım komitemiz tarafından değerlendirilip filtrelenerek yayına alınmış olan girişimleri ve yenilikçi projeleri incelemeleri için gerekli altyapıyı tamamen dijital bir şekilde sağlıyoruz. Üyeler, girişimlerin fonlama kampanyalarını inceleyebilir, ilgilendikleri girişimleri takip edebilir ve sorular sorabilirler. Yatırımcılar, platformumuz üzerinden kredi kartı ya da havale yoluyla yatırım yaparak girişimlerin paylarına sahip olabilirler. Üstelik bunu, Fongogo'daki gelişmiş alt yapımız sayesinde sıradan bir kullanıcıdan yatırımcıya dönüşümünü yalnızca dakikalar içinde tamamlayarak yaparlar. Yatırımcıların aldıkları paylar Merkezi Kayıt Kurumu nezdinde güvenceye alınır. Fongogo olarak, sağladığımız hizmetler ile hem yatırımların güvenli bir ortamda yapılmasını, hem de getirdiğimiz dijital çözümler ile yatırım sürecinin çok kolay ve hızlı bir şekilde tamamlanmasını sağlıyoruz.

Operasyonunu yürüttüğümüz ödül bazlı ve paya dayalı 2 platformumuz 100.000 aşkın üye sayımız 75+ yıl deneyime sahip teknoloji, finans ve girişimcilikten gelen kurucu ekibimiz alanlarında önemli deneyime sahip yatırım komitemiz ile girişimcilerin her zaman yanındayız. Oluşturduğumuz çözüm ortakları ağıımız ile girişimcileri yatırım öncesi ve sonrası destekliyoruz. Birçok farklı alanda geliştirdiğimiz iş birlikleri sayesinde kaliteli girişimlere ve nitelikli yatırımcılara erişmeyi hedefliyoruz. Kurguladığımız eğitim programları ile girişimleri ve yatırımcıları kitle fonlaması konusunda aydınlatıyoruz.

Fongogo olarak girişimlerin tohum aşamasından halka arza olan yolculuklarının her safhalarında yanlarında olmayı hedefliyoruz.



# MİSYONUMUZ VE VİZYONUMUZ

## Misyonumuz

Kitlelerin gücüyle, girişimlerin ve işletmelerin kaynağa ulaşımını hızlandırmak ve kolaylaştırmak; kaynağı doğru ve sürdürülebilir iş fikirlerine yönlendirerek katma değer yaratmak.

## Vizyonumuz

Alternatif finansmanın tüm unsurlarını kullanarak, girişimciler ve KOBİ'lerin kaynak arayışındaki tek durağı olmak



# DEĞERLERİMİZ

## 2012'den bugüne,

Kurulduğumuz günden beri kurumsal değerlerimize büyük bir önem veriyoruz. Şirketimizin temel felsefesi, güvenilirlik, şeffaflık, sosyal fayda, eşitlik, sürdürülebilirlik ve katma değer gibi olguları benimsemektir. Bu değerler, işimizi sürdürürken her zaman rehberimiz olmuştur. Hayallere hayat vermeye, bu ilkelerin ışığında faaliyet göstererek devam edeceğiz.

# 1

### GÜVENİLİRLİK

Özenle sunduğumuz hizmette iş ortaklarımızla birlikte kaliteyi sağlamak ve yapılan işlemlerin güvence altında olduğunu taahhüt etmek

# 2

### ŞEFFAFLIK

Paydaşlarımız ile doğru ve açık bir bilgi paylaşım akışı sağlayarak karşılıklı güven oluşturmak

# 3

### SOSYAL FAYDA

Sosyal girişimleri destekleyerek daha sürdürülebilir bir dünyaya katkıda bulunmak

# 4

### EŞİTLİK

Herkese finansmanın en demokratik haliyle yatırımcı ve girişimci olma fırsatı tanımak

# 5

### SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK

Sürdürülebilir, uzun vadede katma değer yaratan iş modellerini desteklemek

# 6

### KATMA DEĞER

Yüksek katma değerli, inovatif ve yenilikçi projeleri destekleyerek fark yaratmak



2022

# BİZ KİMİZ?

## İş Kollarımız

**Fongogo**, tüm **kitle fonlama** segmentlerinde aktif olmayı hedefleyen bütüncül bir **alternatif finansman platformu** olmayı amaçlamaktadır.



2022

# BİZ KİMİZ?

## Fongogo'da Yatırımcının Yolculuğu

Fongogo'da birkaç basit adımı takip ederek dakikalar içinde melek yatırımcıya dönüşmek mümkün.

### 02 KAMPANYALARI KEŞFET

Platformumuzda yayında olan kampanyaların bilgilerini inceleyerek yatırım tercihinize uygun olanları bulabilirsiniz. Yatırım fırsatları deneyimli yatırım komitemizin değerlendirmesinden geçmiştir

### 04 GÜVENLİ YATIRIM

Yatırımınız kampanya süresince emanet yetkilimizin bloke hesabında saklanacaktır, platformun ve kampanya sahibinin bu hesaba erişimi bulunmamaktadır.

### 06 DUYURU

Yatırımınızı çevrenize duyurarak daha fazla yatırımcının dahil olmasını sağlayabilirsiniz.

### 08 PAYLARIN AKTARIMI

Yatırım yaptığınız kampanya hedefine ulaştıysa paylarınız Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) nezdinde kaydedilir. Bu sayede yatırımınızın elektronik kaydına her zaman ulaşabilirsiniz.

### 10 YATIRIM TAKİBİ

Yatırımlarınızın periyodik fon kullanım bilgilerine ve metriklerine Yatırım Takip Ekranlarımızdan ulaşabilirsiniz.

### 01 KAYIT OL

Yatırımcı üye profilinizi tamamlayarak üye olun. Üye bilgileriniz Merkezi Kayıt Kurumu ve e-Devlet üzerinden sorgulanır.

### 03 YATIRIM YAP

İlgilendiğiniz yatırım fırsatına kredi kartı yada EFT ile yatırım yapabilirsiniz.

### 05 CAYMA HAKKI

Yatırımınızdan sonra 48 saat içinde yatırımınızdan cayma hakkınız bulunmaktadır.

### 07 YATIRIM İADESİ

Kampanya hedeflediği fona ulaşamazsa yatırım miktarınız kesintisiz şekilde iade edilir.

### 09 PAYLARIN GÖRÜNTÜLENMESİ

Pay bilgilerinize platformumuz yada MKK üzerinden ulaşabilirsiniz.

### 11 PORTFÖY OLUŞTURMA

Birden fazla fırsata yatırım yaparak portföyünüzü çeşitlendirebilirsiniz, bu sayede yatırım riskinizi azaltırsınız.

2022

# BİZ KİMİZ?

## Fongogo'da Girişimcinin Yolculuğu

Fongogo'da bir girişimci çok kısa süre içinde içinde kampanya oluşturabilir ve girişimi için yatırım toplamaya başlayabilir.

### 02 KAMPANYA ADIMLARINI DOLDUR

Ekibimiz tarafından onaylanan kampanyalar detaylı kampanya adımlarına yönlendirilir. Bu aşamada kampanyanıza bir yatırım uzmanı atanır ve kampanya oluşturma sürecinde size destek olur.

### 04 KAMPANYA YÖNET

Hedeflediğiniz fona ulaşmak için 60 gününüz var. Bu sürede kampanyanızın etkin bir şekilde duyurusunu yapmanız gerekmektedir. Toplanan fonlar emanet yetkilimiz nezdinde bloke hesapta toplanır.

### 06 SERMAYE ARTTIRIMI

Kampanya bitiş tarihinden itibaren 30 gün içinde toplanan fon miktarında sermaye arttırımı yapılmalıdır.

### 08 FONUN GİRİŞİME AKTARIMI

Emanet yetkilimiz, sermaye artışı ve payların MKK'da kaydileşmesi tamamlanan girişimlere bloke hesaptaki fonu aktarır.

### 10 KAMPANYA SAYFANIZ

Kampanya sonrası şirketinizle ilgili tüm gelişmeleri Kampanya Sayfanız aracılığıyla yatırımcılarınızla paylaşın. Bu şekilde yatırımcılarınızı bilgilendirerek sonraki fonlama turlarında yer almalarını sağlayabilirsiniz.

### 01 ÖN BAŞVURU YAP

Fonlama Başlat üzerinden ön başvuru formumuzu doldurarak platformumuza başvurun. Ekibimiz kampanya bilgilerinizi değerlendirerek 3 iş günü içinde size cevap verecektir.

### 03 KAMPANYA DEĞERLENDİRMESİ

Kampanya adımları doldurulan ve yatırım uzmanımız tarafından durum tespiti yapılan kampanyalar yatırım komitemize sunulur. Yatırım komitemizin çoğunluk onayını alan kampanyalar fonlama için yayına alınır.

### 05 KAMPANYA SONLANDIR

Kampanya süresinde hedef fonunuza ulaştığınızda kampanya başarılı sayılır ve kapanış işlemleri başlar. Hedef fona ulaşamazsanız kampanya başarısız sayılır ve yatırım tutarları yatırımcılara iade edilir.

### 07 PAYLARIN YATIRIMCILARA AKTARILMASI

Yeni ihraç edilen paylar Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) nezdinde yatırımcılarınıza aktarılır.

### 09 FON KULLANIMI

Toplanan fonu kampanya bilgilerinde bildirilen fon kullanım alanlarına göre harcamaya dikkat edin. Fonlama sonrası şirketinizden fon kullanımına yönelik periyodik raporlamalar istenir.

2022

# BİZ KİMİZ?

## Şirket Künyesi

<b>Şirket Ünvanı</b>	Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.
<b>Kuruluş Tarihi</b>	18.09.2013
<b>Listeye Alınma Tarihi</b>	06.01.2022
<b>İletişim Bilgileri</b>	Cumhuriyet Caddesi no: 40/3, Şişli, İstanbul 34367
<b>Telefon</b>	0(212) 225-6456
<b>İnternet Adresi</b>	www.fongogo.com
<b>E-posta adresi:</b>	info@fongogo.com,, yatirim@fongogo.com



# HEDEFLERİMİZ

Pay dikeyinde 2022 bizim için öğrenme ve sistemizi daha verimli hale getirme yılı oldu. Geçmiş deneyimimiz ve pay dikeyinde edindiğimiz yeni deneyimler ışığında 2023'ün ivmelenme yılı olmasını öngörüyoruz. Bu çerçevede pay ve ödül dikeyinde 2023 yılı hedeflerimiz aşağıda belirtilmiştir.

## Pay Dikeyi

- Yayınlanan Kampanya Sayısı: 20
- Fonlama Tutarı: 50.000.000
- Üye Sayısı: 30.000

## Ödül Dikeyi

- Yayınlanan Kampanya Sayısı: 250
- Fonlama Tutarı: 4.000.000
- Üye Sayısı: 120.000



**Mobil uygulama:** 2022'de geliştirmesine başladığımız mobil uygulamamızı bitirerek mobil kullanıcı trafiğimizi arttırmak.



**Başarı Oranı:** İki dikeyde %30 olan kampanya başarı oranımızı ödül dikeyinde %40'a, pay dikeyinde %60 seviyesine çıkarmak.



**Pazarlama:** 2023'de pazarlama bütçemizi artırarak hem Fongogo'yu hem kampanyalarımıza daha yüksek trafik çekmek.



**GSYF:** 2023 ikinci yarıda kuracağımız GSYF ile yatırım turlarını destekleyerek Fongogo olarak kampanya yaptığımız girişimlerin ortağı olmak.



**Melek yatırım ağı:** Kendi kuracağımız yada işbirliği yapacağımız bir melek yatırım ağı ile yatırım turlarını desteklemek ve daha fazla yatırımcıya melek yatırım lisansı kazandırmak.

# SERMAYE VE ORTAKLIK YAPISI

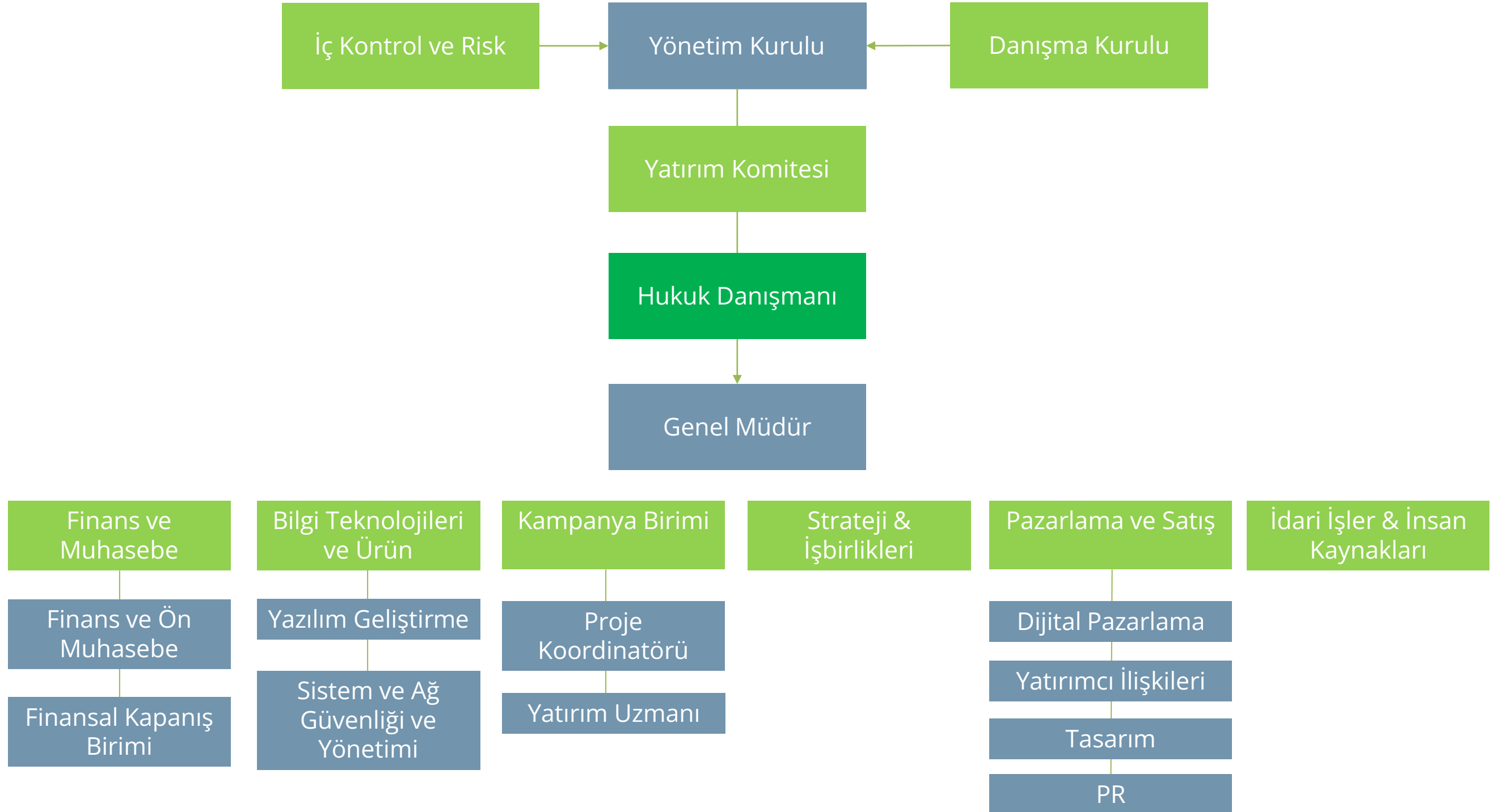
Şirketin sermayesi herbiri 1 TL nominal değerli 1495.456 adet paydan oluşmaktadır. Şirketin nominal sermayesi 1.495.456TL dir.

	Pay Tipi	Pay Oranı %
Ali ÇEBİ	A GRUBU	27,82
Çiğdem TİRKEŞ	A GRUBU	27,82
Ertunç TÜMEN	B GRUBU	8,75
Gökhan ŞEN	B GRUBU	4,64
İbrahim Sina AZERİ	B GRUBU	4,45
Ali KIRALI	B GRUBU	4,17
Emine ÇELEBİ	B GRUBU	4,00
Fatih YILDIRIM	A GRUBU	3,89
Alp Albert KRESPIN	B GRUBU	3,45
Metin BİLAÇLI	B GRUBU	3,34
Sinan TÜKER	B GRUBU	2,10
Ali ÇEBİ	B GRUBU	1,47
Osman Emre NARİN	B GRUBU	1,14
Sinan GÜLER	B GRUBU	0,95
Tamer KARADAĞLI	B GRUBU	0,88
Ömer Hayri ERKMEN	B GRUBU	0,57
Ufuk Gökmen CİVİLO	B GRUBU	0,56

A grubu paylar kurucu ortak payı olup yönetimde imtiyazlı paylardır. B grubu payların herhangi bir imtiyazı bulunmamaktadır.

# ORGANİZASYON YAPISI

Alanında uzman bireylerden oluşan kadromuzdan oluşan organizasyon şemamız...



# YÖNETİM KURULU

Şirketin işleri ve idaresi 30/06/2021 tarihli genel kurulda Türk Ticaret Kanunu Hükümleri çerçevesinde seçilen 3 üyeden oluşan Yönetim Kurulu tarafından yürütülür.

	Görevi	Süresi
Ali ÇEBİ	Yönetim Kurulu Başkanı	8.06.2021- 08.06.2024
Emine ÇELEBİ	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	8.06.2021- 08.06.2025
Fatih YILDIRIM	Üye	8.06.2021- 08.06.2026

## ALİ ÇEBİ - YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Türkiye'nin lider kitle fonlama platformu Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'nin yönetim kurulu başkanı ve genel müdürü olan Ali Çebi, üniversite eğitimini Amerika'da Northwestern University'de tamamlayıp uzun bir süre New York ve Londra'da yatırım bankacılığı yapmıştır. Bankacılık kariyerinde farklı sektörlerde 50 milyar USD'nin üzerinde şirket alım, satım ve birleşmelerine aracılık etmiştir. İşletme yüksek lisans öğrenimini Fransa ve Singapur'da INSEAD'da tamamladıktan sonra Türkiye'deki büyüme potansiyelini görerek aile şirketinde yatırım direktörü olarak göreve başladı. Bu pozisyonda başta teknoloji olmak üzere, gayrimenkul, enerji, maden ve gıda sektörlerine yapılan yatırımlardan sorumlu. Ali aynı zamanda Keiretsu Forum ve BIC olmak üzere iki melek yatırımcı ağı üyeliği yapmış olup teknoloji sektöründe 20'nin üzerinde melek yatırım yaptı. Ali'nin teknolojiye ilgisi Türkiye'de hızla büyümekte olan ekosistemin farkına varıp burada sayısız fırsat olacağını görmesiyle ortaya çıktı. Bu nedenle 2013 yılında 'Kitlelerin gücüyle girişimlerin ve işletmelerin kaynağa ulaşımını hızlandırmak ve kolaylaştırmak' misyonuyla ve 'Girişimciliğin, yaratıcılığın ve sonsuz insan kapasitesinin kolektif irade ile desteklenmesiyle hayallerin gerçekleşmesini sağlamak ve bu sayede toplumsal kalkınmaya ön ayak olmak' vizyonuyla Fongogo'yu kurarak kitlesel fonlamanın ülkemizde öncülük rolünü üstlendi. Ali, Türkiye'de daha çok yeni olan kitlesel fonlamanın sermaye arayışında olan yeni girişimler için çok önemli bir alternatif finansman kanalı olacağına içten inanıyor.



Fongogo

# YÖNETİM KURULU

## EMİNE ÇELEBİ - YÖNETİM KURULU BAŞKAN YARDIMCISI

Emine, 1994 yılında İstanbul Üniversitesi İngilizce İşletme Fakültesinden mezun oldu ve mezuniyetin hemen ardından PriceWaterhouse İstanbul ofisinde çalışmaya başladı. PwC'deki 8 yıllık çalışma dönemi yarısı Hollanda, diğer yarısı Türkiye olmak üzere ikiye ayrılır. 2002 yılında, PwC'den ayrıldı ve CFO olarak sektöre geçti; bu geçiş ile ' Değişim ve Yeniden Yapılanma CFO'su olarak uluslararası firmalarda sürdüreceği uzun kariyerinin başlangıcını yaptı. Kariyerinde çok sayıda yeniden yapılandırma ve transformasyon projesine liderlik etti ve bu konuda geniş tecrübe kazandı. Çalıştığı şirketlerde dahil olduğu uluslararası projelerin yanısıra Hollanda tecrubesine ilaveten Paris'te BNP Paribas Investment Partners şirketinde " İştirakler, Vergi ve Yeniden Yapılandırmadan sorumlu Bölüm Başkanı olarak çalıştı ve bu sürede BNP& Fortis birleşmesi kapsamında dünyada pek çok farklı ülkede satın alma, birleştirme ve tasfiye işlemlerini Paris genel merkezden yönetti. Yeniden Yapılandırma ve Transformasyon CFO'su rolüne ilaveten 2008 yılından itibaren çalıştığı şirketlerde Yönetim Kurulu üyesi olarak da rol aldı. Çalıştığı sektörlerde, yenilikçi ve sorgulayıcı yaklaşımları sayesinde düzenleyici ve operasyonel platformlarda fark yarattı. Pandemi sonrası değişen dünya düzeni ile ilgili anlama ve harekete geçme gayreti içindeyken yolu Fongogo Kitlemel Fonlama Platformu ile kesişti.

Tüm bunlara ilaveten, Sivil toplum gönüllüsüdür; öncelikli olarak kız çocukları ve kadınların eğitime katılması konusunda çalışmaktadır. Unesco ve ILO tarafından desteklenen Graduate Women International'ın Türkiye organizasyonu olan Türk Üniversiteli Kadınlar Derneği İstanbul şubesinin Yönetim Kurulu üyesidir. Halen yoğun bir şekilde dernek faaliyetlerinin yanında profesyonellere ve üniversite öğrencilerine mentorluk yapmaktadır. İki meraklı ergen annesidir. Seyahat etmek, outdoor aktiviteler, uluslararası yemekler konusunda tutkuludur; 2019 yılında Likya Yolunun 100kmlik parkurunu bir grup doğa sever ile yürümüş olmaktan büyük mutluluk duymaktadır.

Fongogo

# YÖNETİM KURULU



## FATİH YILDIRIM - ÜYE

Doğuş Koleji öğrenimi sonrasında 1993 yılında analist/yazılım geliştirici olarak başladığı bilişim sektöründe 25. yılında yazılım mimarı olarak projeler geliştirmeye devam eden Fatih, Marmara Üniversitesi Programcılık mezunu ve sonrasında uzun yıllar YTÜ Harita Mühendisliği öğrencisi olarak eğitimini sürdürdü. Mekom ile 8 yıl süre ile tüm Toyota ve Nissan bayilerinin ve sayılı Peugeot bayilerinin kullandığı otomotiv ERP sistemi ve Buga OTIS Asansörleri'nin kullandığı üretim ve finans sistemini geliştiren takımda analist/yazılımcı olarak çalıştı. Daha sonra Doğuş Üniversitesi bünyesinde yine 8 yıl süre ile üniversite yazılımları geliştirdi ve yöneticilik yaptı. Sonrasında email/sms marketing, e-ticaret, mobil ödeme ve finans sektörleri içinde sayısız projede görev aldı ve projeler geliştirdi. MOL Turkey şirketinde Nasdaq kote olma sürecinde IT departmanı yöneticiliği yaptı ve PCAOB denetim süreçlerini başarı ile tamamladı. Şimdi ise kurucu ortağı olduğu şirketlerde bilişim teknolojileri kurumsal mimari oluşturma, yazılım ve veritabanı geliştirme, BT politika, uyumluluk, denetim ve güvenlik konularında çalışmaları devam eden Fatih, evli ve 2 çocuk babasıdır.

# YATIRIM KOMİTESİ

Fongogo yatırım komitesi 30.06.2021 tarihli yönetim kurulu kararı ile kurulmuştur. Komitede 4 kişi görev almaktadır.

	Görevi	Uzmanlık
Ali ÇEBİ	Yatırım Komitesi Üyesi	Yatırım Bankacılığı, Yatırımcı
Ebru Elmas GÜRSES	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans, Şirket/Alım, Birleşme
Dr. Ahmet Feyzioğlu	Yatırım Komitesi Üyesi	Akademisyen, Ar-ge, İnovasyon, Sürdürülebilirlik
Mahir Bora YILMAZ	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans, İnşaat, Gayrimenkul

## EBRU ELMAS GÜRSES - YATIRIM KOMİTESİ ÜYESİ

Ebru Elmas Gürses, İstanbul Üniversitesi'nden mezun olduktan sonra kariyerine KPMG İstanbul'da Denetim bölümünde başladı. 1 yıl sonra Danışmanlık bölümüne geçti. 5 yılın ardından hem KPMG İstanbul hem de KPMG Londra ofislerinde birçok Şirket Alım&Birleşme projesinde yer aldı. 2011 yılında PriceWaterHouseCoopers'a müdür olarak katıldı. Şirket alım satımlarında özellikle deneyimli olan Ebru'nun yer aldığı projelerden bir kısmı Türkven (Pronet- VDD hizmetleri), One Equity Partners – JP Morgan (Akdeniz Kimya – FDD hizmetleri), JP Morgan (Gempport- FDD hizmetleri), AbraajCapital (Çelebi Holding- FDD) Goldman Sachs (Ontex International - FDD hizmetleri) idi.

PwC'den sonra Ebru, esas olarak start-up'lara odaklanmak için BIC Angels'a transfer oldu. Potansiyel yatırım fırsatlarının taranmasından projenin değerlendirilmesine kadar olan süreçte yer alarak, yatırım öncesi ve sonrası olmak üzere 36 yatırımı yönetti. Ardından Türkiye'nin lider kitlese fonlama platformu Fongogo'nun Yönetici Ortağı olarak yer aldı. Evli ve 1 çocuk annesi olan Ebru, şu anda Bitexen Teknoloji A.Ş'nin CFO'su olarak yer almaktadır.

# YATIRIM KOMİTESİ

## DR.AHMET FEYZİOĞLU - YATIRIM KOMİTESİ ÜYESİ

Marmara Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümünü 2003 yılında bitirmiş, Ortadoğu Teknik Üniversitesi Mühendislik Yönetimi Yüksek Lisans Programına katılmış, aynı zamanda Makine Mühendisliği alanında Marmara Üniversitesi yüksek lisans derecesine kazanmıştır (2003-2005). 2012 yılında Makine Mühendisliği Anabilim Alanında Doktora Programını tamamlamıştır. Doktora sonrası çalışmalarını inovasyon araştırmaları üzerine University of Manchester, Manchester Business School da sürdürmüştür (2012-2013).

2002'de TÜBİTAK - Türkiye Sanayi Sevk ve İdare Enstitüsü'ne girmiş olup, 2004 yılında TÜBİTAK - Başkanlık, 2006 yılında ise TÜBİTAK - Ulusal Elektronik ve Kriptoloji Enstitüsü'nde çalışmıştır. Halen Marmara Üniversitesi'nde Sürdürülebilirlik, İnovasyon, Teknoloji, Ar-Ge Yönetimi, Ürün Geliştirme ve Girişimcilik çalışmalarını yürütmektedir. Profesyonel kariyeri sırasında Ar-Ge odaklı ulusal/uluslararası projelerde yürütücülük ve danışmanlık görevleri olmuştur. Makine Mühendisliği, Teknoloji Yönetimi ve Ar-Ge Mühendisliği alanlarında araştırmalarının sonuçlarında; patentleri, makaleleri ve kitapları mevcuttur.

Yatırım komitesinde Ar-Ge, İnovasyon ve Sürdürülebilirlik üyesi olarak çalışmaktadır.

## MAHİR BORA YILMAZ - YATIRIM KOMİTESİ ÜYESİ

M. Bora Yılmaz 1997 yılında başlayan iş yaşamında portföy ve fon yönetimi, hazine, halka açılma, şirket yeniden yapılandırma, şirket devralma, stratejik planlama, bütçeleme ve maliyet yönetimi, iş geliştirme alanlarında deneyim kazanmıştır. Halka açık şirket yönetimi tecrübesi bulunan Yılmaz 6 yıl Genel Müdür ve Genel Müdür Yardımcılığı yapmıştır. Finans, inşaat, gayrimenkul ve sanayii sektörlerinde tecrübe sahibi olan Yılmaz, halen finans ve iş geliştirme alanlarında danışmanlık yapmaktadır.



# POLİTİKALAR VE PROSEDÜRLER

Şirketimizin ilke politikaları, şirketin benimsediği etik ve ahlaki standartların temelini oluşturması açısından büyük önem taşır. Bu politikalar, çalışanların ve yönetimin davranışlarına rehberlik eden değerleri, inançları ve uygulamaları belirler.

**Çıkar Çatışma Politikası:** Çıkar çatışması politikamızla, ticari kararların ve eylemlerin şirketin ve paydaşlarının çıkarları göz önünde bulundurularak alınmasını sağlamaya ve müşterilerinin, yatırımcılarının ve çalışanlarının güvenini korumayı amaçlıyoruz.

**Değerlendirme Politikası:** Bu politikanın amacı, Sermaye Piyasası Kurulu'nun ilgili düzenlemeleri çerçevesinde, Yatırım Komitemiz'in kitle fonlama hizmeti almak üzere kendisine başvuran girişimin bilgi formunun onaylanmasına ve fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini ortaya koymaktır.

**İç Kontrol ve Risk Birimi Uygulama Esası:** Fongogo'nun yasa ve yönetmeliklere uygun bir şekilde faaliyet göstermesini, riski etkin bir şekilde yönetmesini ve iş hedeflerine ulaşmasını amaçlayan yönetmeliğimiz.

**Bilgi Güvenliği Politikası:** Bu politikanın amacı, Bilgi Teknolojileri (BT) altyapısına bağlı işlerin sürekliliğinin sağlanması, tüm işlerde meydana gelebilecek olumsuz durumların engellenmesi, bilginin geniş çaplı tehditlerden korunmasına yönelik prosedürleri belirlemektir. Ayrıca, bilgi sistemleri güvenliğini korumak, temel ve destekleyici iş faaliyetlerini en az kesinti ile devam etmesini sağlamak, şirketin güvenilirliği ve temsil ettiği makamın imajını korumak, çalışanların bilgi sistemleri güvenliği konusunda farkındalık seviyelerini artırmak ve bu prosedürlere bağlı olarak çalışmalarını sürdürmelerini sağlamak üzere gerekli kuralları ortaya koymaktır.

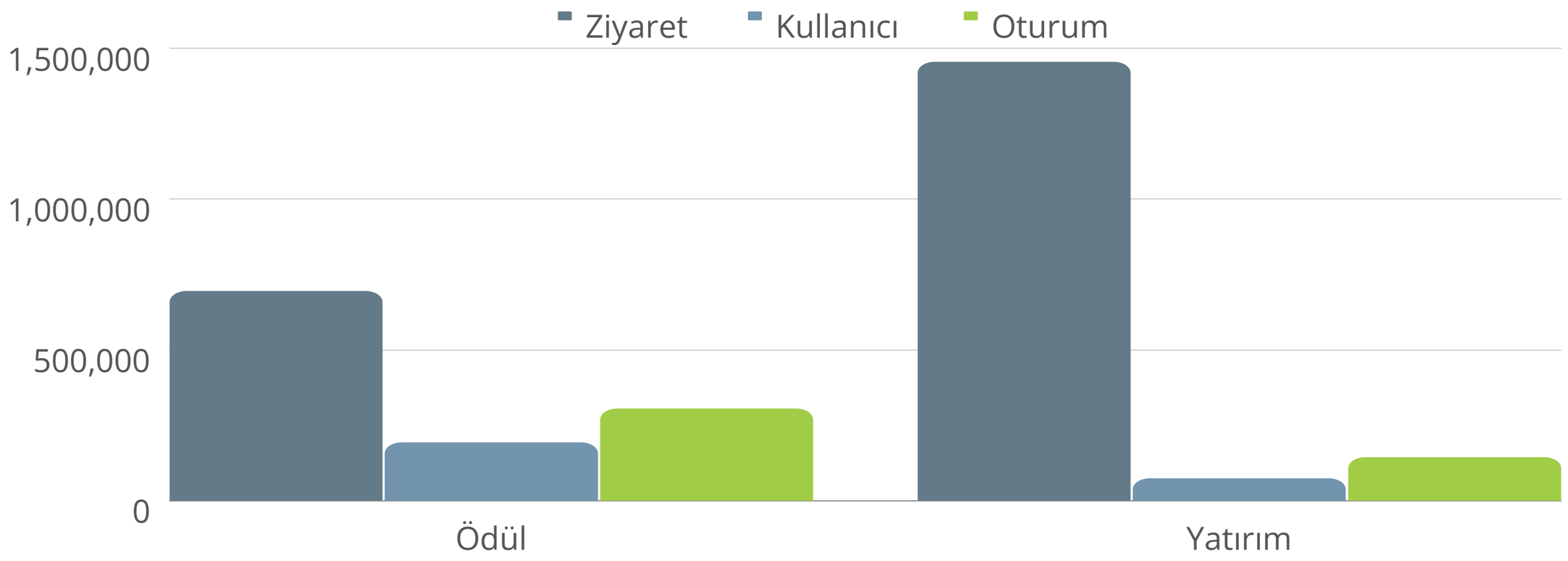
**Kişisel Verilerin Korunması Politikası:** Şirket tarafından gerçekleştirilmekte olan kişisel veri işleme, saklama ve imha faaliyetlerine ilişkin olarak usul ve esasları belirlemek amacıyla hazırlanmıştır.

**Muhasebe Birimi Uygulama Esası:** Mali kayıtların yasa ve yönetmeliklere uygunluğun sağlayan politikalarımız.

**Platform İşleyiş Esasları Politikası:** Dijital platformumuzun nasıl çalıştığına ilişkin yönergeleri ana hatlarıyla belirtir, platformun operasyonlarında tutarlılık ve şeffaflığın sağlanmasına ve kullanıcılarla güven oluşturmaya yardımcı olur.

# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

## Web sitesi kullanım metrikleri...



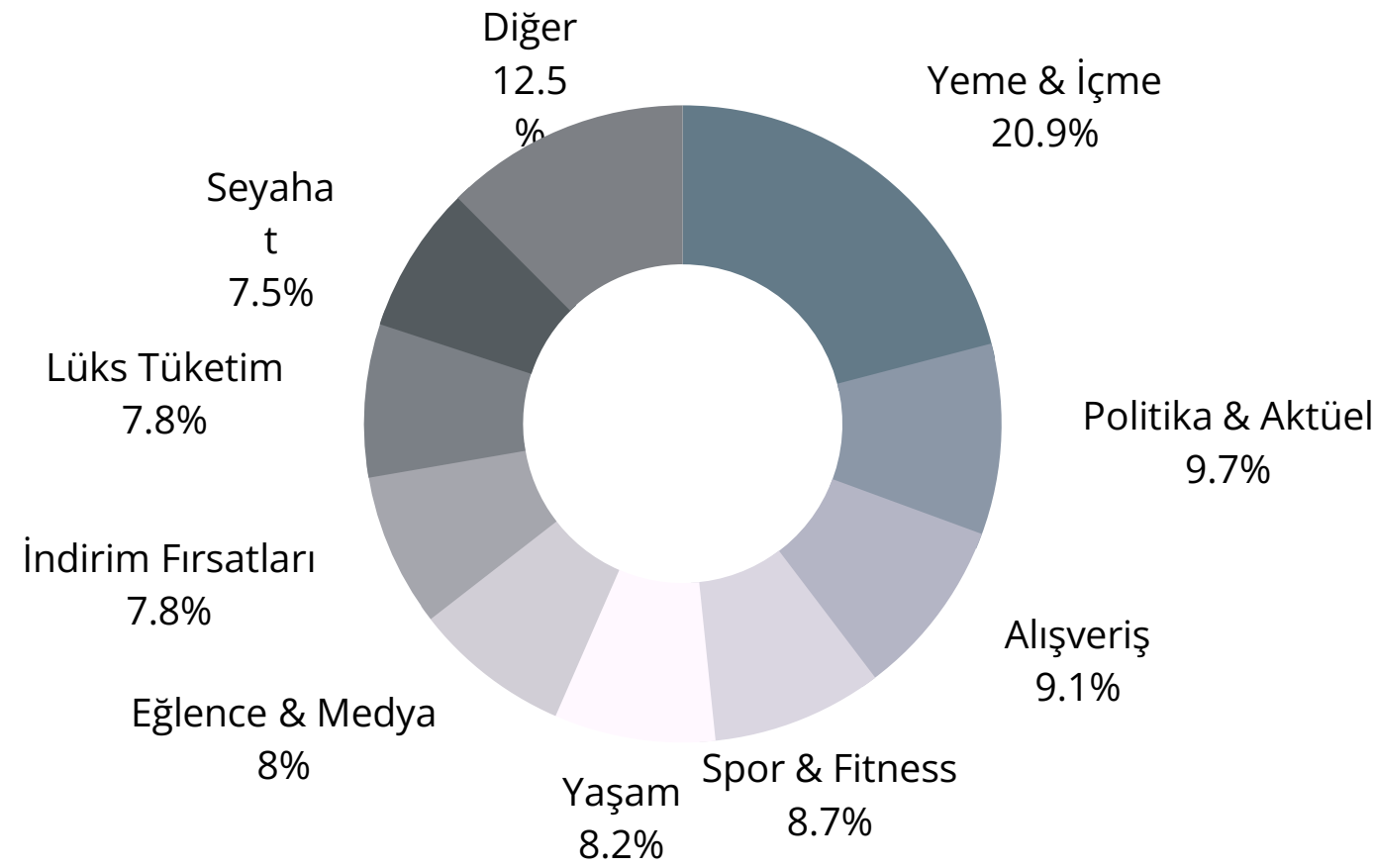
2 başarılı, 4 başarısız olmak üzere toplam 6 kampanya yayına alınmıştır.

### Başaranlar

- Tamamliyo
- LojiPark

### Başamayanlar

- Kolayyika
- Acadebi
- Terapi Koltuğu
- MedicaUroSIM



Fongogo web sayfalarını ziyaret eden kullanıcıların genel ilgi alanları.

3dk üzerinde ortalama oturum süresi

Fongogo

# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

## İş Birlikleri

Kitle fonlaması çok yeni bir pazar olduğundan işbirliği modelleri yeni şekillenmektedir. Fongogo olarak ilk günden bu yana işbirliklerinin kaliteli girişimlere erişimde, bu girişimlerin desteklenmesinde ve nitelikli yatırımcı kitlesine ulaşımında son derece önemli olduğuna inandık. Bu çerçevede 2022'de gerçekleştirdiğimiz işbirlikleri aşağıdadır.

**Girişim Savaşçısı:** Fongogo ile eğitimlerinde iş birliği gerçekleştirmiş ve girişimcilere kitle fonlaması tanıtılmıştır.

**Ostim Teknik Üniversitesi:** Fongogo, kuruluş tarafından gönderilen girişimlere mali avantajlar sağlayacaktır.

**Çankaya Üniversitesi Kuluçka Merkezi:** Fongogo, kuruluş tarafından gönderilen girişimlere mali avantajlar sağlayacaktır.

**Mercan Super App:** Yatırımcıların yatırım alışkanlığını kolaylaştırmak, Fongogo'ya erişimlerini rahatça yapabilmelerini sağlamak için Fongogo'nun Super App'te yer alması teknik çalışmaları sürmektedir.

**Türkiye Ekonomi Bankası:** Banka, yatırımcılarına kitle fonlaması yeni ve alternatif bir yatırım aracı olarak sunulmuştur.

# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

**Denizbank:** Girişimlerin hedefledikleri fonlama miktarına ulaşması için mikro kredi avantajı sağlayacaktır.

**Startsupswatch:** Girişimlerin önceden değerlendirilmesine imkân verilmiş ve girişimlere mali avantajlar sunulmuştur.

**İzmir Kalkınma Ajansı:** Fongogo, kuruluş tarafından gönderilen girişimlere mali avantajlar sağlayacaktır.

**Kitle Fonlama Alet Çantası:** TÜBİTAK destekli Kitlemel Fonlama projesi için Kadir Has Üniversitesi Akademisyenlerine bilgi ve data desteği sağlanmıştır.

**Ulutek Teknopark:** Kitle Fonlaması tanıtılması ve bilgilendirilmesi hedefiyle yapılan çalışmalar altında öğrencilere ve girişimcilere webinar düzenlendi.

**Kadın Kooperatifleri:** 2022 yılında Soyl-Gel ile yaptığımız projeye İş Bankası desteği ile 175K fon topladı. Bu projenin öncülüğüyle 3 kadın kooperatifi daha proje yaptı ve kadın kooperatifleri toplamda 475K TL fon topladılar.

**Şekerbank:** Bu işbirliğiyle başlattığımız Hayat Bulsun kampanyası ile işletmeleri kitlelerle bir araya getirerek onların hem ihtiyaç duydukları fona ulaşmalarını hem de Şekerbank'tan uygun faizle mikro kredi desteği alma fırsatı sağladık.



# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

## Teknoloji

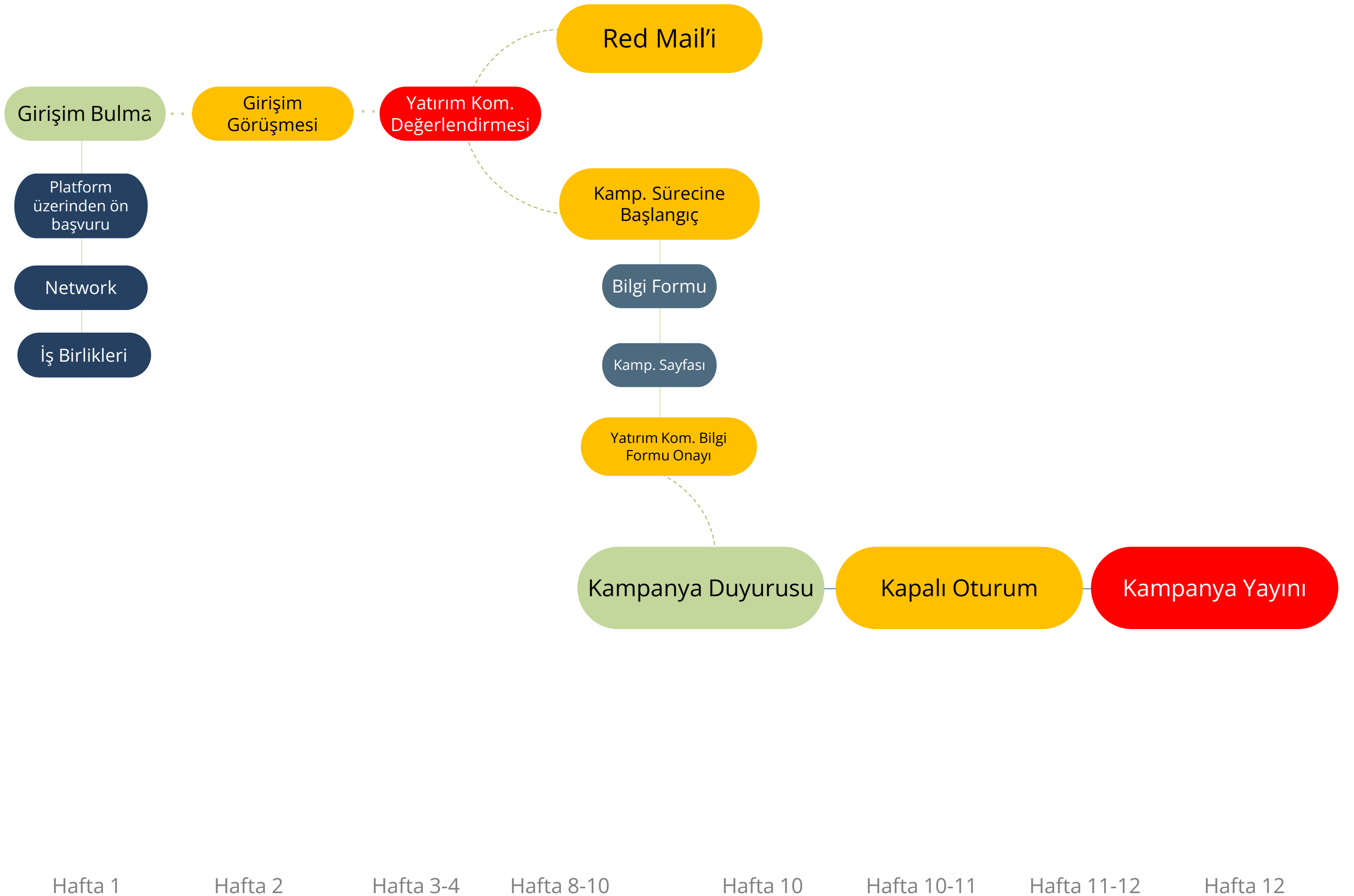
Mart 2022'de paya dayalı platformun lansmanı ile birlikte Fongogo ödül ve paya dayalı olmak üzere 2 platform yönetmektedir. Teknolojilerimiz tamamen bize ait ve kurum içinde geliştirilmiştir. Uygulamalarımız servis altyapısı ile çalışmaktadır. Kurum içi süreç yönetimimizi de yine kendi geliştirdiğimiz backoffice uygulamamız ile yürütmekteyiz. 2022'de yapılan ürün geliştirmeleri şu şekildedir:

- MKK, Takasbank ve e-Devlet entegrasyonlarının finalize edilmesi
- Paratika entegrasyonu
- Sistemin işleyişinde çıkan bugların temizlenmesi
- Üyelerin birbirlerini ve ilgilendikleri kampanyaları takip edebilmelerini sağlayan 'Takip Modülü'
- Yatırımlarım sekmesinin detaylandırılması
- Kampanya sahibinin kampanya performansını görebildiği, güncellemeler yapabildiği ve yatırımcılarla iletişime geçebildiği 'Kampanya Yönetim Paneli'
- Girişimlerin periyodik fon kullanım raporlarını dijital mecrada doldurmalarını sağlayan 'Fon Kullanım Raporu' modülü
- Yatırımcıların girişimlerin periyodik metriklerini, fon kullanım ve bağımsız denetim raporlarını takip edebildikleri 'Girişim Takip Ekranı'
- Detaylı kampanya adımlarında finansal tabloların sistem üzerinden girilebilmesi
- Mobil uygulama çalışmalarının başlatılması
- Raporlama, mutabakat, onaylama ve iletişim modüllerinin yer aldığı backoffice yapısının kurgulanması ve hayata geçirilmesi

# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

## Girişim Değerlendirme

Girişimler platform üzerinden ön başvurularını gerçekleştirir. Ön başvurulara ek olarak kitle fonlamasına uygun girişimler araştırılarak ön görüşme gerçekleştirilir ve gerekli belgeler talep edilir. Yatırım komitesi ile ayrıntılı şekilde değerlendirilir. Kampanya süresince girişimci kampanya sayfasının hazırlanması ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun talep ettiği bilgi formu ve diğer belgelerin hazırlanması süresince desteklenir. Son olarak komite onayından geçen girişimler için kampanya duyuru yapılır. Yatırımcıların sorularını sorabilmesi için sosyal kanallar üzerinden yatırımcı oturumu yapılır ve kampanya yayımlanmaya hazır hale gelir.



# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

## Takım

2022 sonu itibariyle takımımızda 8 tam zamanlı çalışan bulunmaktadır. Ekibin platformumuzun başarısında en önemli faktör olduğundan 2023'de ekibi büyütme faaliyetleri devam edecektir.

## Pazarlama

Pazarlama, yatırım kampanyalarının başarılarında en önemli faktördür. Bu çerçevede ekibimize pazarlama müdürü pozisyonu ekleyerek farklı pazarlama ihtiyaçlarımızı dışarıdan hizmet alımı şeklinde gerçekleştirdik. Fongogo'da yapılan pazarlama faaliyetleri iki yönlüdür: Fongogo'nun kendi pazarlaması, kampanyaların duyurusu. Kampanya duyurularında Fongogo olarak yatırım turlarını kendi sosyal medya mecralarımızda paylaşmaktayız. Ayrıca KVKK yetkisi aldığımız 25.000 üyemiz ile her yatırım fırsatı paylaşılmaktadır. Buna ek olarak girişimleri pazarlama çözüm ortaklarımızla bir araya getirerek kampanya esnasında duyuru faaliyetlerini yürütmelerini sağlıyoruz. Dijital pazarlamanın yanısıra anlaşmalı PR şirketimiz ile offline pazarlama faaliyetleri de yürütmekteyiz.

## AR-GE

2021'de başvurduğumuz ve Tübitak desteği aldığımız 'Kitle Fonlaması Kampanyalarında Yapay Zeka Tabanlı Analiz ve Başarı Tahminleme Sistemi' projemiz 2022 Temmuz itibariyle sona erdi. Bu proje ile elimizdeki veri setini kullanarak makine öğrenmesi ile tahminlemesini gün geçtikçe güçlendiren bir akıllı algoritma oluşturduk. Bu algoritma sayesinde kampanyaların bize sağladıkları bilgilerle kampanya başarı tahminlemesi yaparak başarı oranı yüksek kampanyaları seçmeyi hedefliyoruz. Bu proje ile oluşturacağımız akıllı algoritma sayesinde kampanyaların başarı olasılıklarını tahminleyecek bir yatırım rehberi oluşturmak istiyoruz; bu sayede kampanya analiz sürelerini optimize edip fonlama başarı oranlarını yükselterek gelirlerimizi arttırmayı hedefliyoruz.

# 2022 DEĞERLENDİRMESİ

## Girişim Sermayesi Yatırım Fonu

2023'de faaliyete geçmesini hedeflediğimiz girişim sermayesi yatırım fonumuzun ön görüşmelerini yapmaya başladık. 2022'de işbirliği yapabileceğimiz 5 portföy yönetim şirketi ile görüştük. Görüşmeleri 2023'de devam ettirmeyi hedefliyoruz. Fon yapımız ile platformumuzda yatırım turunda olan girişimleri Fongogo olarak da desteklemeyi planlıyoruz.

## Çözüm Ortakları

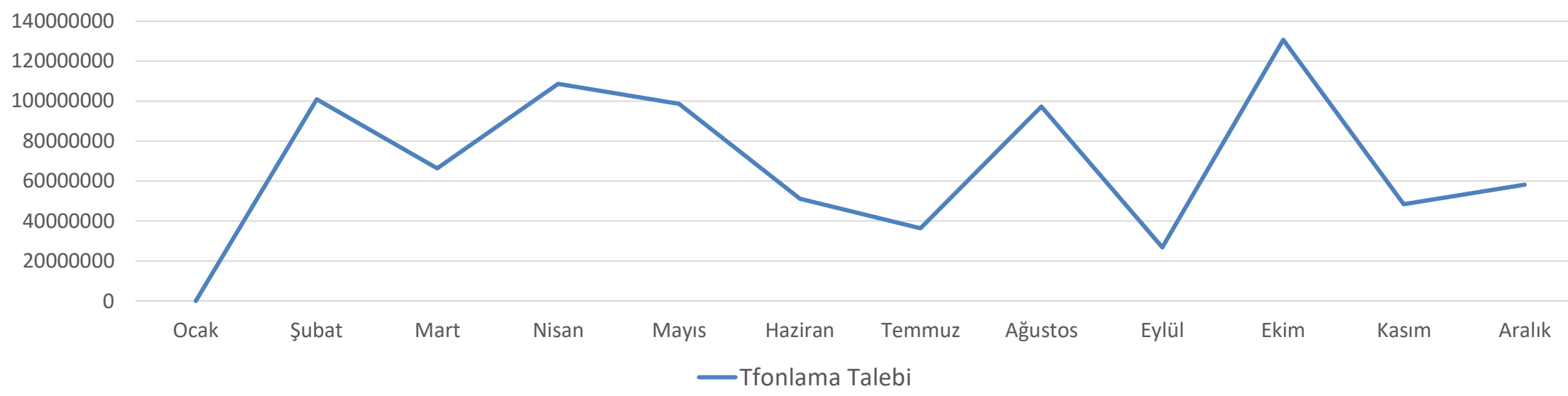
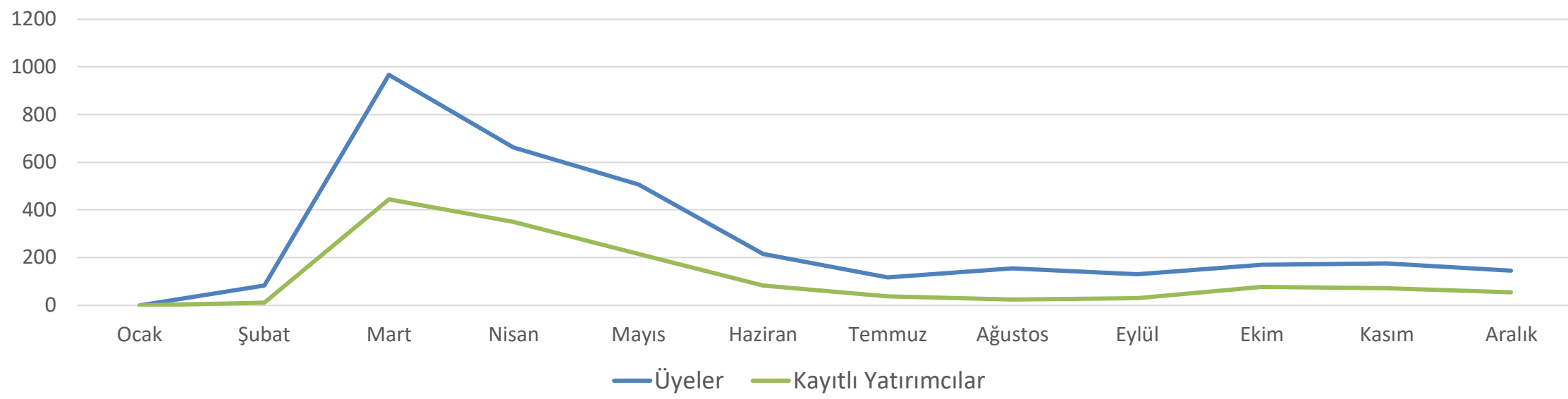
Kampanya hazırlığı, hukuk, finans, muhasebe, pazarlama , araştırma, analiz vb. konularda çözüm ortağımız olacak firmalar ile görüşmeler yapıldı, fiyat teklifleri alındı. Bu sayede girişimcilere kalifiye iş gücü ile kaliteli hizmet vermek amaçlandı. 2022'de çözüm ortağı sayımız 19'a çıkmıştır.



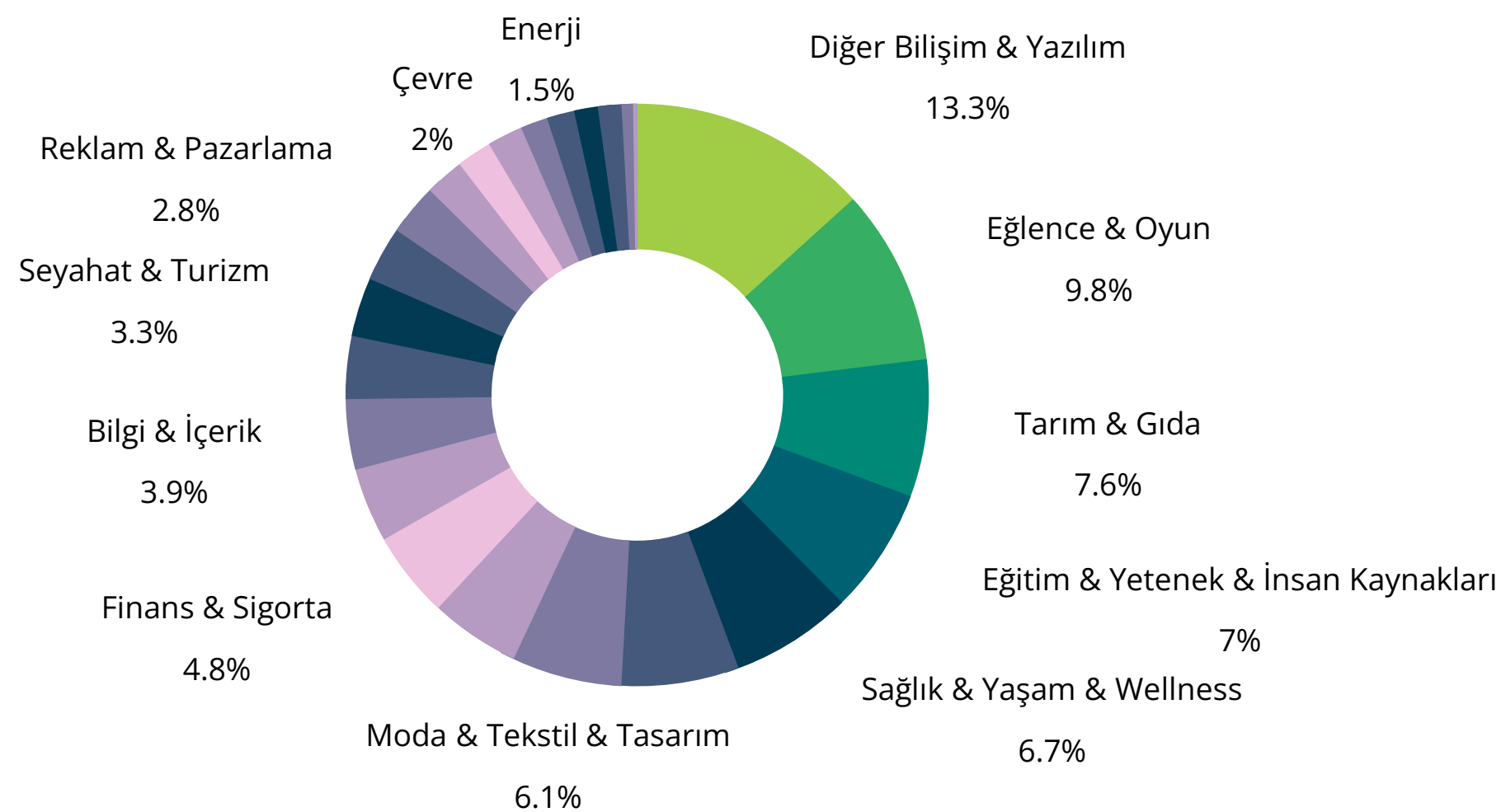
# PERFORMANS GÖSTERGELERİ

## Platform kullanım metrikleri (Pay Dikeyi)

2022 yılında **542** başvuru ile **800 Milyon TL üzerinde** fonlama talebi olmuş, bunlardan 6 adedi yayına alınmıştır



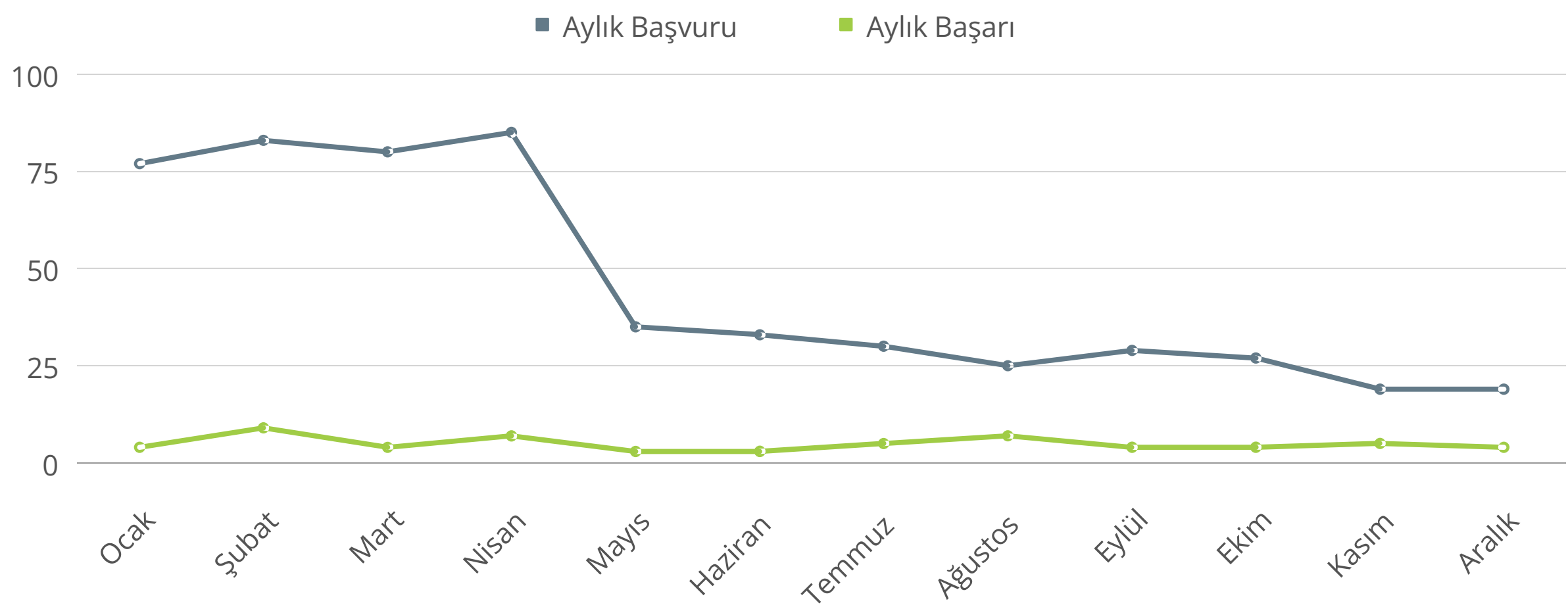
## Başvuruların Sektörel Dağılımı (Pay Dikeyi)



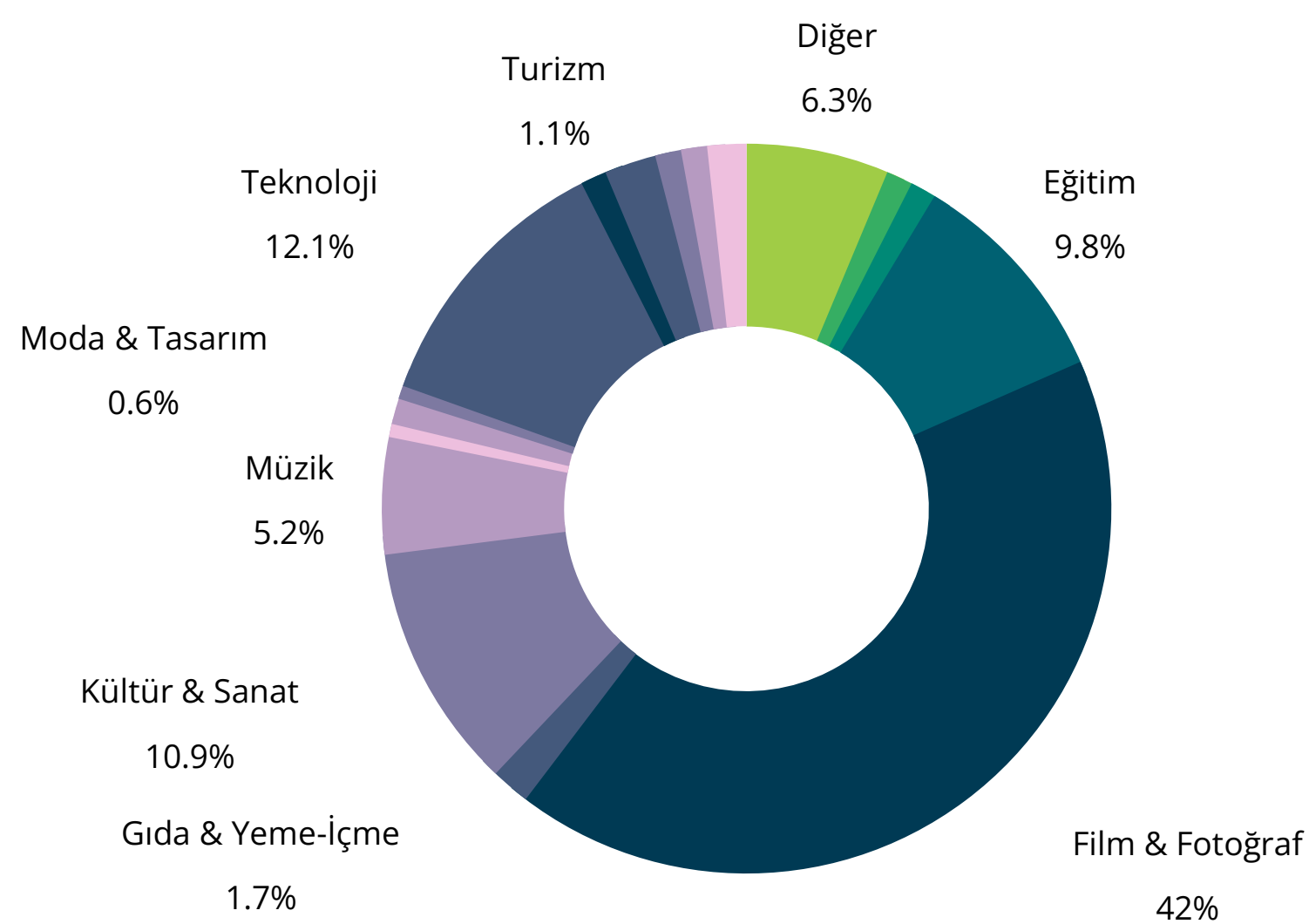
# PERFORMANS GÖSTERGELERİ

## Platform kullanım metrikleri (Ödül Dikeyi)

2022 yılında **247** başvuru ile **20 Milyon TL üzerinde** destek arayışı olmuş, bunlardan 166 adedi yayına alınmıştır.



## Başvuruların Sektörel Dağılımı (Ödül Dikeyi)



2022

# FİNANSAL TABLOLAR

## FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. 31.12.2022 TARİHLİ GELİR TABLOSU

Açıklama	2021 Aralık	2022 Aralık
A. Brüt Satışlar	299,369.64	525,388.58
1. Yurtiçi Satışlar	299,369.64	508,439.43
3. Diğer Gelirler		16,949.15
C. Net Satışlar	299,369.64	525,388.58
D. Satışların Maliyeti (-)		16,648.36
4. Diğer Satışların Maliyeti (-)		16,648.36
BRÜT SATIŞ KARI VEYA ZARARI	299,369.64	508,740.22
E. Faaliyet Giderleri (-)	1,202,306.91	3,318,257.08
2. Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)		1,493.74
3. Genel Yönetim Giderleri (-)	1,202,306.91	3,316,763.34
FAALİYET KARI VEYA ZARARI	-902,937.27	-2,809,516.86
F. Diğer Faaliyetlerden Olağan Gelir ve Karlar	153,476.49	59,590.67
3. Faiz Gelirleri	153,470.19	47,590.55
6. Menkul Kıymet Satış Karları		11,630.03
7. Kambiyo Karları	6.30	370.09
G. Diğer Faaliyetlerden Olağan Gider ve Zararlar (-)	28.96	
4. Kambiyo Zararları (-)	28.96	
OLAĞAN KAR VEYA ZARARI	-749,489.74	-2,749,926.19
I. Olağan Dışı Gelir ve Karlar	58,861.70	97,042.38
2. Diğer Olağandışı Gelir ve Karlar	58,861.70	97,042.38
J. Olağandışı Gider ve Zararlar (-)	123,350.13	25,278.96
3. Diğer Olağandışı Gider ve Zararlar (-)	123,350.13	25,278.96
DÖNEM KARI VEYA ZARARI	-813,978.17	-2,678,162.77
DÖNEM NET ZARARI	-813,978.17	-2,678,162.77

2022

# FİNANSAL TABLOLAR

## FONGOGO KİTLE FONLAMA PLATFORMU A.Ş. 31.12.2022 TARİHLİ BİLANÇO

Açıklama	2021 Aralık	2022 Aralık
<b>I. DÖNEN VARLIKLAR</b>	<b>1,314,765.51</b>	<b>407,313.59</b>
A. Hazır Değerler	1,263,632.63	41,157.30
1. Kasa	3,000.00	3,030.00
3. Bankalar	1,260,632.63	38,127.30
B. Menkul Kıymetler		99,999.32
4. Diğer Menkul Kıymetler		99,999.32
C. Ticari Alacaklar		69,324.12
1. Alıcılar		69,324.12
D. Diğer Alacaklar	5,560.44	42,769.20
3. Bağlı Ortaklılardan Alacaklar		30,000.00
5. Diğer Çeşitli Alacaklar	5,560.44	12,769.20
H. Diğer Dönen Varlıklar	45,572.44	154,063.65
1. Devreden KDV	38,363.68	151,684.12
4. Peşin Ödenen Vergiler ve Fonlar	7,208.76	2,379.53
<b>II. DURAN VARLIKLAR</b>	<b>304,625.23</b>	<b>526,197.00</b>
D. Maddi Duran Varlıklar	82,998.26	41,670.59
6. Demirbaşlar	117,715.59	101,067.23
8. Birikmiş Amortismanlar (-)	34,717.33	59,396.64
E. Maddi Olmayan Duran Varlıklar	221,626.97	484,526.41
4. Araştırma ve Geliştirme Giderleri	221,626.97	484,526.41
<b>AKTİF TOPLAMI</b>	<b>1,619,390.74</b>	<b>933,510.59</b>
<b>III. KISA VADELİ YABANCI KAYNAKLAR</b>	<b>182,444.33</b>	<b>209,220.04</b>
A. Mali Borçlar	12,971.61	9,517.14
1. Banka Kredileri	12,971.61	9,517.14
B. Ticari Borçlar	10,969.61	115,045.17
1. Satıcılar	10,969.61	115,045.17
C. Diğer Borçlar	95,581.45	-92,248.50
1. Ortaklara Borçlar	11,720.55	10,165.88
4. Personele Borçlar	74,377.86	-5,302.52
5. Diğer Çeşitli Borçlar	9,483.04	-97,111.86
D. Alınan Avanslar		
2. Alınan Diğer Avanslar		
F.Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler	62,921.66	176,906.23
1. Ödenecek Vergi ve Fonlar	48,253.09	71,862.05
2. Ödenecek Sosyal Güvenlik Kesintileri	14,668.57	105,044.18
G. Borç ve Gider Karşılıkları		
2. Dönem Karının Peşin Ödenen Vergi ve Diğer Yükümlülükleri (-)		
<b>V. ÖZ KAYNAKLAR</b>	<b>1,436,946.41</b>	<b>724,290.55</b>
A. Ödenmiş Sermaye	1,495,456.00	1,495,456.00
1. Sermaye	1,495,456.00	1,495,456.00
B. Sermaye Yedekleri		1,692,691.91
5. Diğer Sermaye Yedekleri		1,692,691.91
C. Kar Yedekleri	1,282,041.00	1,554,856.00
5. Özel Fonlar	1,282,041.00	1,554,856.00
E. Geçmiş Yıllar Zararları (-)	526,572.42	1,340,550.59
1. Geçmiş Yıllar Zararları (-)	526,572.42	1,340,550.59
F. Dönem Net Karı (Zararı)	-813,978.17	-2,678,162.77
<b>2. Dönem Net Zararı (-)</b>	<b>813,978.17</b>	<b>2,678,162.77</b>



Fongogo

# BİLGİLENDİRMELER

Kitle fonlaması işlemleri çeşitli oranlarda risklere tabidir. Bunlar arasında yatırımın kısmi yada tümünün kaybı, payların devir imkânının kısıtlı olabileceği, kar payı da dahil olmak üzere herhangi bir getiri elde edilememesi ve yatırım yapılan girişimin ticari hedeflerine ulaşamaması gibi riskler bulunmaktadır. Bu nedenle, işlem yapmaya karar vermeden önce, piyasada karşılaşılabileceğiniz riskleri anlamanız, mali durumunuzu ve kısıtlarınızı dikkate alarak karar vermeniz gerekmektedir. Kitle fonlama faaliyetleri riskleri için [Genel Risk Bildirimi](#)'mizi, karşılaşılabileceğiniz risk tipleri için [Özel Risk Bildirimi](#)'mizi inceleyebilirsiniz.

**Fongogo, her türlü projenin hayata geçmesi için ihtiyaç duyulan sermayenin kitlelerin desteğiyle bir araya getirilmesine aracı olan bir platformdur.**

## İletişim

Fongogo Kitle Fonlama Platformu A.Ş.  
Cumhuriyet Cad. NO: 40/3 34367  
Elmadağ / İSTANBUL  
0(212) 225-6456  
yatirim@fongogo.com  
fongogokitle@hs01.kep.tr